

Aqualia en los medios

Martes, 11 de marzo de 2025



PAÍS	MEDIO	TITULARES	FECHA
------	-------	-----------	-------



DICEN DE NOSOTROS



España	Diario de Ibiza	Ibiza. El Govern contempla que Eivissa pase a la alerta por sequía pero descarta «cortes»	11/03
España	El Mundo	Guerra de fondos por AirRail, el rey del 'handling' de Barajas y El Prat	11/03
España	Andalucía Información	Barbate. El PSOE convoca el 2 de abril una concentración por la subida del agua del PP y AxSí	10/03
España	Diario de Cádiz	Rescatan en El Puerto a dos perros que habían caído a la depuradora de la cárcel Puerto III	10/03
España	Andalucía Información	Los Bomberos rescatan a dos perros en la depuradora de Puerto III	10/03
España	Diario de Cádiz	Nuevo éxito de las actividades del programa de Educación Ambiental de Chiclana	11/03
España	La Noción	Las actividades del programa de Educación Ambiental de Chiclana alcanzan los 1.700 participantes durante los meses de marzo y abril	10/03
España	El Faro Melilla	La Ciudad considera que Melilla necesita una nueva Planta Desaladora	10/03
España	Metropolitano	El reconocimiento a la potabilizadora de O Casal de Vigo. Es una de las mejores del mundo	10/03
España	Hoy	Gragera saca adelante sus presupuestos sin PSOE ni Vox	11/03
España	Información	Hoy estará como invitado Miguel Ángel Benito, director de Comunidad Valenciana y Baleares de Aqualia	11/03
España	iAgua.es	Aqualia, propuesta adjudicataria para la depuración de aguas de Toledo tras la exclusión de FACSA	10/03
España	El Digital del Sur	Puerto de la Cruz inicia un plan de saneamiento en Punta Brava para recuperar Playa Jardín	10/03
España	Capital Corporate	La inversión en M&A supera los €100.000M en 2024 y marca el segundo mejor registro histórico en España	11/03
España	Andalucía Game	Galería de fotografías presentadas al 10º Concurso del Agua 'Antonio Atienza' en Cádiz	10/03
Colombia	Boyacaleinforma	La Contraloría alerta sobre los atrasos y el incumplimiento en servicios esenciales para los colombianos	11/03

SECTOR



España	Expansión	La entrada en Veolia de Critería provoca la salida de Reynés	11/03
España	Hispanidad	Un ejemplo a seguir. Francisco Reynés abandona el Consejo de Veolia, tras la entrada de Critería	11/03
España	El País	La subida de tarifas de Canal de Isabel II, una decisión injustificada	11/03
España	El Economista	Diez farmacéuticas toman acciones legales contra la Directiva de Aguas Residuales	11/03
España	El Economista	Las constructoras se ofrecen para el plan de rearme de la UE de 800.000 millones	11/03
España	Las Provincias	Albal quiere ampliar un colector que pasa por debajo de las vías del tren	11/03
España	El Correo	El BEC, ejemplo de sostenibilidad	11/03
España	El Comercio	La depuradora del oeste concluye su modernización tras tres años de obras y 18 millones de inversión	11/03
España	Diario de Sevilla	Jerez está a punto del nivel de emergencia por la crecida del Guadalete	11/03
España	Diario de Sevilla	Protesta por la falta de soluciones a los afectados por la contaminación de Coria	11/03
España	Diario de Navarra	18 millones invertidos para dotar de 34 depuradoras a pequeños pueblos	11/03
España	El Periódico de Cat.	El Govern decide hoy si levanta más restricciones por sequía	11/03



PAÍS	MEDIO	TITULARES	FECHA
España	Sur	Aplazan las decisiones sobre posibles restricciones hasta conocer los efectos de las lluvias	11/03
España	La Razón	La Consejería de Sanidad declara no apto para el consumo el agua procedente del Rancho del Feo, en Segovia capital	11/03
España	A21.es	La Comunidad de Madrid invierte más de 2,8 millones en las obras de mejora de la depuradora de Navas del Rey	10/03
España	La Vanguardia	Las obras para mejorar el abastecimiento de El Ejido con agua desalada superan el 20% de ejecución	10/03
México	SLP	La ciudad necesita cinco pozos más para no depender de El Realito	11/03

Consumo de agua

El Govern contempla que Eivissa pase a la alerta por sequía pero descarta «cortes»

El director general de Recursos Hídricos advierte de que «bajará la calidad» del agua para atender las puntas de demanda ● «Esperamos ser capaces de aguantar, históricamente lo hemos hecho», destaca

EUGENIO RODRÍGUEZ
Eivissa

La dirección general de Recursos Hídricos, dependiente de la conselleria balear de Medio Ambiente, descarta que este verano pueda haber cortes en el suministro del agua en Eivissa pese a la amenaza de sequía y la imposibilidad de atender los picos de demanda. Joan Calafat, director general de Recursos Hídricos, contradice, así, la advertencia lanzada en varias ocasiones por el presidente del Consell, Vicent Mari, sobre las posibles restricciones que se podrían producir durante la temporada turística si no llueve más.

No obstante, Calafat afirmó ayer en Eivissa a este rotativo, donde asistió a una mesa redonda sobre eficiencia de agua organizada por el Club Diario de Ibiza y patrocinada por Aqualia, que, tras producirse una nueva bajada de las reservas hídricas de la isla (ahora se sitúan en el 34%, muy por debajo de Mallorca y Menorca, con el 52 y 51%, respectivamente), las proyecciones que maneja Recursos Hídricos de cara a los próximos meses «no son satisfactorias». «Hay una previsión de que antes del verano se pueda entrar en situación de alerta por sequía [ahora se encuentra en pre-alerta]. Dependerá de lo que llueve», matiza, al tiempo que insiste en que «las previsiones son bastante desfavorables».

Recursos insuficientes

En todo caso, aunque en verano el sistema de suministro de agua se sitúa al límite, el director general de Recursos Hídricos considera que no va a haber restricciones a la población, pero sí «una pérdida de la calidad del agua» porque se tendrá que recurrir a las reservas de acuíferos sobreexplotados que están salinizados.

En este sentido, Calafat recuerda que en verano se registran «puntas de demanda de hasta 80.000 metros cúbicos de agua» cuando «la disponibilidad real» es de entre 44.000 y 45.000, que es la capacidad de desalación diaria de las tres plantas de la isla.

Los recursos naturales «asig-



Calafat, a la derecha, conversa con el conseller balear Lafuente y el presidente del Consell, Vicent Mari.

Prueba piloto

El test de almacenar agua desalada en un acuífero está «funcionando»

Desde principios de febrero, la Agencia Balear del Agua (Abaqua), la empresa pública de la conselleria balear de Medio Ambiente, inyecta a diario 2.000 metros cúbicos de agua desalada al acuífero que rodea la zona del depósito de Can Guasch, en Santa Eulària, con resultado favorable

E. R.
Eivissa

hasta ahora. «Está funcionando muy bien», destaca el director general de Recursos Hídricos, Joan Calafat. Aún quedan entre tres y cuatro semanas para culminar el trabajo de inyección de agua desalada al subsuelo, pero por el momento los datos que se registran son positivos. «Cuando empezábamos, estábamos a 14 metros por debajo del nivel del mar, y estamos subiendo dos metros por semana», indica Calafat, en referencia a que por el momento el agua está quedando almacenada en el subsuelo, que es el objetivo de esta prueba piloto. Ahora se ha previsto la inyección de 100.000 metros cúbicos de agua con la intención de echar mano de ella en verano, cuando se dispara la demanda y los recursos disponibles son insuficientes.

«No es una cantidad que pueda resolver el problema, pero nos ayudará, por ejemplo, a suministrar a los camiones cuba en el caso de que sea necesario», explica Calafat. No sólo está subiendo cada semana el nivel del agua del acuífero, sino que también está «mejorando su calidad». Hay que tener en cuenta que se han instalado sensores para medir a diario no sólo el nivel sino también la salinidad y otros parámetros químicos.

A largo plazo, la dirección general de Recursos Hídricos trabaja en la construcción de una cuarta desaladora, que se prevé ubicar en «la zona con mayor demanda: el sur» (Sant Josep). «Hay que encontrar un lugar donde se pueda captar agua del mar, tener energía y que esté cerca del sistema actual. Los lugares no son infinitos», indica Calafat, que agrega que «el lugar escogido» se decidirá en el estudio de alternativas que se ha puesto en marcha. «El objetivo es llegar al final de esta legislatura con el proyecto a punto de licitar». También se tiene que decidir aún si esta planta se construirá a través de «una concesión o con colaboración privada o como una inversión directa del Govern». «Hay que estudiarlo», señala Calafat. ■

CAIB

nables» de la isla se sitúan en 15 hectómetros cúbicos anuales y la producción de las desaladoras suman 16 hectómetros cúbicos más, pero la demanda llega a cerca de 37, según destaca Calafat. «Esta es la realidad. Es difícil cubrir la punta con los recursos que tenemos. Si hacemos uso de los recursos naturales se producirá una bajada de la calidad», reitera, para agregar: «Esperamos que seamos capaces de aguantar. Históricamente lo hemos hecho. Hasta que lleguen las grandes inversiones previstas pasaremos momentos complicados». Se refiere a la ampliación de la desaladora de Santa Eulària con una línea más de producción de 5.000 metros cúbicos y a la construcción de una cuarta desaladora.

Más agua desalada en invierno

Al ser preguntado sobre si los ayuntamientos de la isla han hecho los deberes en invierno para ahorrar agua, el director general de Recursos Hídricos destaca «la mejora de la eficiencia de la red de Sant Josep y el incremento del consumo de agua desalada de Santa Eulària». «Los ayuntamientos están haciendo un esfuerzo para consumir toda el agua desalada que pueden», resalta.

Hay que tener en cuenta, además, que Eivissa tiene una asignatura pendiente sobre la reutilización del agua. El director general de Recursos Hídricos recuerda que, mientras en el conjunto de Balears se reaprovecha el 33% del agua que sale del grifo, en Eivissa, de los 14 hectómetros que se tiran al mar sólo se aprovechan 0,58. «La situación es dramática. Hay que impulsar esta cuestión. El objetivo es devolver al sistema el agua que enviamos al mar», recalca el director general.

También asegura que próximamente se informará de una medida específica para Eivissa, de la que no quiere adelantar detalles, de cara a afrontar mejor en verano la carencia de agua. En clave política, Calafat subraya que el Govern «ha puesto a Eivissa en el punto en que debía estar», después de «muchos años de estar olvidada». «Para este Govern es un asunto prioritario», subraya Calafat. ■

Guerra de fondos por AirRail, el rey del 'handling' de Barajas y El Prat

Brookfield, IFM y KKR pelean por el líder de servicio en tierra tasado en 180 millones

PAULA MARÍA MADRID

Lucha de titanes de la inversión por el proveedor clave del *handling* de los grandes aeropuertos españoles. El fondo canadiense Brookfield, el australiano IFM y el estadounidense KKR están compitiendo por entrar en el capital de AirRail, empresa madrileña líder en la prestación de servicios en tierra en aeropuertos y maquinaria ferroviaria, según fuentes del mercado consultadas por EL MUNDO.

La valoración del 100% de la compañía en el marco de la operación ronda los 180 millones de euros, si bien la idea de la cúpula de AirRail, presidida por José Manuel García Prieto, es la de traspasar una participación, mayoritaria o minoritaria del capital, según fuentes conocedoras. Desde la empresa no han hecho comentarios.

El enorme interés que esta operación ha despertado en algunos de los mayores fondos de inversión mundiales es, en parte, un reflejo de cómo la inestabilidad de los mercados financieros globales empuja al dinero hacia las infraestructuras, negocios relativamente estables con ingresos recurrentes. En Europa, además, el plan alemán pactado por de-

Por su parte, IFM, con 697.000 millones de euros en ahorros para la jubilación bajo gestión a nivel mundial, ha apostado desde su entrada en España por sectores estratégicos. Primero, en 2017, con la compra del 49% de la firma de infraestructuras Aleatica (antigua división de concesiones de la antigua OHL). Después, con la adquisición de la empresa de aguas Aqualia. Finalmente, en 2021, al lanzar una opa parcial sobre Naturgy, la energética que gestiona la conexión gasista con Argelia, crucial para el suministro energético nacional.

El interés de IFM por AirRail supone subir su apuesta por España, precisamente, después de haberse anotado el *gol* de un segundo consejero en Naturgy, donde ya roza el 17% del capital y mantiene un pulso con CriteríaCaixa, primer accionista de la energética. También es una nueva oportunidad para el fondo australiano de granjearse la confianza del Gobierno y demostrar si es genuino su interés en convertirse en un accionista confiable y a largo plazo en compañías estratégicas. Y es que, aunque AirRail no es como tal una empresa estratégica, sí lo son los sectores en los que opera y también sus clientes. Desde empresas públicas críticas (Adif, Renfe o Metro de Madrid), hasta gigantes empresariales (Ryanair, Iberia, Stadler, Alstom, Ferrovial o Repsol) con un peso notable en sus respectivos mercados.

La compañía se ha especializado en el equipo de apoyo en tierra (GSE, por sus siglas en inglés), es decir, es uno de los agentes de *handling* con licencia de Aena que las aerolíneas contratan para proveer la maquinaria y los servicios que emplean los aviones desde que aterrizan hasta que despegan, y que son esenciales para que un aeropuerto funcione sin incidencias. Por ejemplo, las pasarelas y escaleras de embarque de pasajeros. Ese es su principal negocio, con el grueso de ingresos en España y Portugal, y presencia en Italia, Francia y Holanda. También opera en el ámbito ferroviario como distribuidor exclusivo y proveedor de los principales fabricantes mundiales.

AirRail lanzó la búsqueda de inversores hace unos meses, como avanzó el portal *Infraction*, para apuntalar su crecimiento. Según los estados financieros de 2023, la firma facturó 44 millones de euros, un dato récord para el grupo que casi duplica al registrado un año antes.

Los vaivenes del mercado avivan el interés en sectores estratégicos

AirRail duplicó su cifra de negocios en 2023, hasta los 44 millones

mocristianos y socialdemócratas, y el horizonte de reconstrucción de Ucrania han disparado las expectativas de este segmento, según analizan fuentes financieras.

Brookfield, por ejemplo, es uno de los competidores en la puja por Globalvia, el gigante de infraestructuras español valorado en 3.000 millones. KKR, por su parte, ha echado el resto en el negocio de los centros de datos, activos que también se encuadran en este segmento, y a finales del año pasado selló una alianza con Energy Capital Partners, un coloso de las renovables de EEUU, por más de 46.000 millones de euros para desarrollo de *data center* y energía verde.

El PSOE convoca el 2 de abril una concentración por la subida del agua del PP y AxSí

Molina y Ana Moreno han perpetrado una subida de la tasa del agua, algo que incidirá directamente en los bolsillos de los barbateños y las barbateñas, esgrimen los socialistas. El equipo de Gobierno más caro de la historia municipal ha pasado del Agua pública ya a seguir subiendo los impuestos y no solo eso, sino que prevén otra nueva subida y será la quinta de impuestos municipales, según los socialistas.

original

El PSOE de Barbate, tras el aplazamiento por las inclemencias meteorológicas de la concentración prevista para el 5 de marzo, por parte de los socialistas en consenso con otras formaciones políticas y colectivos de la localidad, ha fijado una nueva fecha para el próximo miércoles 2 de abril a partir de las 18:00 horas en la puerta del Ayuntamiento, máxime cuando el gobierno local formado por AxSí y PP han publicado recientemente la aprobación inicial de las dos ordenanzas de subida de agua en el boletín oficial de la provincia, por lo que se consuma la mentira a los ciudadanos y ciudadanas de no subir impuestos ni tasas en la campaña electoral de 2023.

Molina y Ana Moreno han perpetrado una subida de la tasa del agua, algo que incidirá directamente en los bolsillos de los barbateños y las barbateñas, esgrimen los socialistas. El equipo de Gobierno más caro de la historia municipal ha pasado del Agua pública ya a seguir subiendo los impuestos y no solo eso, sino que prevén otra nueva subida y será la quinta de impuestos municipales, según los socialistas.

Los socialistas han criticado duramente la gestión del alcalde, Miguel Molina, quien lleva al frente del Ayuntamiento desde 2015, solo tres años después de que se firmara el contrato con Aqualia en 2012. No ha hecho nada para mejorar la gestión del agua en diez años y, sin embargo, sigue culpando al PSOE. Además, ha denunciado que, pese a prometer que no subiría impuestos ni tasas en la pasada campaña electoral, el actual equipo de Gobierno ha incrementado el IBI rústico, el ICIO, el IAE y el uso de edificios municipales, con lo que puede ser que sea la legislatura en la que más impuestos se han subido, y aún quedan algo más de dos años.

Recogida de firmas

Por otro lado, el PSOE continúa con la recogida de firmas que ya acumula más de mil quinientos apoyos, demostrando la negativa de la ciudadanía barbateña en este asunto, por lo que si las inclemencias meteorológicas lo permiten se anunciarán nuevas recogidas de firmas en diferentes puntos del municipio, además de la casa del pueblo que está abierta durante toda la semana para poder rubricar la firma por parte de los barbateños y barbateñas.

Los socialistas están preparando alegaciones con su equipo jurídico para poder presentarlo antes de que finalice el plazo de publicación y poder así frenar este tarifazo injusto para nuestros vecinos y vecinas.



Rescatan en El Puerto a dos perros que habían caído a la depuradora de la cárcel Puerto III

Efectivos del Consorcio de Bomberos del parque de El Puerto, con ayuda de personal propio de Aqualia, han intervenido en la mañana de este lunes en el rescate de dos perros que habían caído a la depuradora de la prisión de Puerto III. Han sido necesario el uso de cuerdas, arneses, una tabla espinal y cuatro cinturones de rescate para llevar a cabo con éxito la labor.

Redacción El Puerto • [original](#)



Uno de los perros rescatados por los bomberos en El puerto. / CPBC

Efectivos del Consorcio de Bomberos del parque de El Puerto, con ayuda de personal propio de Aqualia, han intervenido en la mañana de este lunes en el rescate de dos perros que habían caído a la depuradora de la prisión de Puerto III. Han sido necesario el uso de cuerdas, arneses, una tabla espinal y cuatro cinturones de rescate para llevar a cabo con éxito la labor. Tras el rescate, se ha hecho cargo de los animales el propietario de los mismos.

Los Bomberos rescatan a dos perros en la depuradora de Puerto III

El Cuerpo de Bomberos del Parque de El Puerto de Santa María llevó a cabo con éxito el rescate de dos perros que se encontraban atrapados en la depuradora de la prisión Puerto III. La operación, que comenzó en la mañana de este lunes, involucró el uso de cuerdas, arneses, una tabla espinal y cuatro cinturones de rescate en altura.

VIVA • [original](#)

El Cuerpo de Bomberos del Parque de El Puerto de Santa María llevó a cabo con éxito el rescate de dos perros que se encontraban atrapados en la depuradora de la prisión Puerto III. La operación, que comenzó en la mañana de este lunes, involucró el uso de cuerdas, arneses, una tabla espinal y cuatro cinturones de rescate en altura.

El equipo de rescate, compuesto por seis bomberos, utilizó tres vehículos: una autobomba urbana ligera (P-39), una autobomba rural pesada (R-18) y un vehículo de mando (M-58) para llevar a cabo la intervención. Gracias a la colaboración del personal de Aqualia, el rescate se realizó con eficacia y precisión.

La operación culminó alrededor de las 13:00h, momento en el que el propietario de los animales se hizo cargo de ellos, asegurando su bienestar tras el incidente. La rápida respuesta y la coordinación entre los diferentes equipos involucrados fueron clave para el éxito de esta misión.

Envía tu noticia a: participa@andaluciainformacion.es

**ERES DE LA
FAMILIA
CON NOSOTROS
SÍ PUEDES COMPARTIR
TU CUENTA**

Nuevo éxito del programa sobre Educación Ambiental

Unas 1.700 personas participarán en las actividades organizadas para marzo y abril

Redacción CHICLANA

El Programa de Educación y Concienciación Medioambiental que ponen en marcha Chicla Natural y la Delegación de Medio Ambiente ha lanzado un nuevo paquete de actividades para los meses de marzo y abril, tal y como anunció este lunes en rueda de prensa el responsable del área, Roberto Palmero, quien estuvo acompañado para la ocasión por José Antonio Santana, coordinador de playas de la Cruz Roja. En total son seis las actividades que se concentran en estos dos meses, tres de ellas relativas a las Jornadas de Geología y Medio Ambiente y otras tres de diferentes temáticas como Playas, Medio Natural y Ciclo Integral del Agua.

Roberto Palmero comentó que

“se nos acaban los calificativos para referirnos al tremendo éxito con el que viene contando el programa durante todo este año. En esta nueva tanda contamos con 1.700 participantes, que sumados a los de meses anteriores ya son 7.000 entre alumnado e integrantes de colectivos y asociaciones de la ciudad. Estamos consiguiendo crear un pequeño escuadrón de agentes medioambientales que van desde Infantil hasta Bachillerato”.

Con una cifra cercana a los 400 participantes se desarrolla la actividad de ‘Pequeños Socorristas’, que explicó el coordinador de Cruz Roja. Esta actividad, fruto de la colaboración de la entidad que vela por la seguridad en las playas y el Ayuntamiento, es una de las más arraigadas en el calendario anual. Enfocada a los alumnos de 3º de Primaria, permite dar a conocer el trabajo del personal de Cruz Roja y reforzar pautas y buenos hábitos a tener en cuenta cuando los más pequeños visiten las

playas. En este sentido, José Antonio Santana expuso que “intentamos que los peques conozcan las normas básicas de seguridad en las playas y en muchas ocasiones es el niño el que acostumbra al adulto a cumplirlas, sobre todo cuando el pequeño se encuentra en el agua. Durante la actividad, el alumnado aprende algunas normas por si en alguna ocasión se pierde en la playa o sobre el significado de las banderas, que es muy importante, aunque más allá de lo estrictamente vinculado al salvamento y al socorrismo, intentamos crear conciencia medioambiental”.

Manitas en acción (2º de Educación Primaria), Geoedúcate I (ESO y FP) y Geoedúcate II (Bachillerato) son las tres actividades que, de la mano de Althea Formación, se ofertan por tercer año consecutivo bajo la denominación conjunta de Jornadas de Geología y Medio Ambiente.

Su acogida “ha sido de nuevo asombrosa, al agotarse las plazas ofertadas en apenas 48 ho-



Imagen de la rueda de prensa sobre esta actividad.

ras. Un total de 700 alumnos participarán en alguna de ellas”, apuntaron desde la Delegación Municipal.

La visita a la EDAR y al Proyecto All-Gas se ha convertido en otra de las actividades clásicas. Con la colaboración de Aqualia, más de 200 visitantes, en su mayoría alumnado de ESO, Formación Profesional y Bachillerato, pasarán todos los martes de marzo y abril por las instalaciones municipales de El Torno para conocer una fase fundamental del Ciclo Integral del Agua

como es la depuración y tratamiento de los residuos que llegan a las EDARs.

Otra de las consideradas más veteranas es la visita guiada al Sendero Azul. Una inscripción de 375 de alumnos de 5º curso de Primaria de nueve centros escolares dará pie a la realización del recorrido, que discurre desde Novo Sancti Petri a la Torre del Puercu, conociendo la dinámica litoral, de los ecosistemas costeros, su avifauna y aspectos etnográficos e históricos del entorno.

Las actividades del programa de Educación Ambiental de Chiclana alcanzan los 1.700 participantes durante los meses de marzo y abril

En total son seis las actividades que se concentran en estos dos meses, tres de ellas relativas a las Jornadas de Geología y Medio Ambiente y otras tres de diferentes temáticas como Playas, Medio Natural y Ciclo Integral del Agua. Roberto Palmero ha comentado que "se nos acaban los calificativos para referirnos al tremendo éxito con el que viene contando el programa de Educación Ambiental durante todo este año.

CRISTINA RANDALL • original

El Programa de Educación y Concienciación Medioambiental que ponen en marcha Chiclana Natural y la delegación de Medio Ambiente lanza un nuevo paquete de actividades para los meses de marzo y abril, tal y como ha anunciado este lunes en rueda de prensa el delegado del área, Roberto Palmero, que ha estado acompañado para la ocasión por José Antonio Santana, coordinador de playas de la Cruz Roja. En total son seis las actividades que se concentran en estos dos meses, tres de ellas relativas a las Jornadas de Geología y Medio Ambiente y otras tres de diferentes temáticas como Playas, Medio Natural y Ciclo Integral del Agua.

Roberto Palmero ha comentado que "se nos acaban los calificativos para referirnos al tremendo éxito con el que viene contando el programa de Educación Ambiental durante todo este año. En esta nueva tanda de actividades para los meses de marzo y abril contaremos con 1.700 participantes, que sumados a los de meses anteriores ya suman 7.000 entre alumnado e integrantes de colectivos y asociaciones de la ciudad. Estamos consiguiendo crear un pequeño escuadrón de agentes medioambientales que van desde Infantil hasta Bachillerato".

Con una cifra cercana a los 400 participantes se desarrolla la actividad de 'Pequeños Socorristas', que explicó el coordinador de Cruz Roja. Esta actividad, fruto de la colaboración de la entidad que vela por la seguridad en las playas y el Ayuntamiento, es una de las más arraigadas en el calendario anual. Enfocada a los alumnos de 3º de Primaria permite dar a conocer el trabajo del personal de Cruz Roja y reforzar pautas y buenos hábitos sobre a tener en cuenta cuando los más pequeños visiten las playas.



Foto de la noticia

En este sentido, José Antonio Santana ha expuesto que "intentamos que los peques conozcan las normas básicas de seguridad en las playas y en muchas ocasiones es el niño el que acostumbra al adulto a cumplirlas, sobre todo cuando el pequeño se encuentra en el agua. Durante la actividad el alumnado aprende algunas normas por si en alguna ocasión se pierde en la playa o sobre el significado de las banderas, que es muy importante, aunque más allá de lo estrictamente vinculado al salvamento y al socorrismo, intentamos que crear conciencia medioambiental sobre la importancia del cuidado del entorno en el que se encuentran".

Manitas en acción (2º de Educación Primaria), Geoedúcate I (ESO y FP) y Geoedúcate II (Bachillerato), son las tres actividades que, de la mano de Althea Formación, se ofertan por tercer año consecutivo bajo la denominación conjunta de Jornadas de Geología y Medio Ambiente. La acogida de este grupo de actividades con las que se pretende dar a conocer el litoral chiclanero y su geomorfología, adaptando el nivel de conocimiento y la temática a los cursos ofertados, ha sido de nuevo asombrosa, al agotarse las plazas ofertadas en apenas 48 horas. Un total de 700 alumnos participarán en alguna de ellas.

La visita a la EDAR y al Proyecto All-Gas se ha convertido en otra de las actividades clásicas llegada esta época del año. Con la colaboración de Aqualia, más de 200 visitantes, en su mayoría alumnado de ESO, **Formación Profesional** y Bachillerato, pasarán todos los martes de marzo y abril por las instalaciones municipales de El Torno para conocer una fase fundamental del Ciclo Integral del Agua como es la depuración y tratamiento de los residuos que llegan a las EDARs.

Otra de las actividades consideradas más veteranas de las que componen el programa, pero no por ello menos interesantes a tenor de la demanda expresada por los centros escolares, es la visita guiada al Sendero Azul. Una inscripción de 375 de alumnos de 5º curso de Primaria de nueve centros escolares de la localidad dará pie a la realización del recorrido por el sendero que discurre desde Novo Sancti Petri a la Torre del Puerco conociendo las particularidades de la dinámica litoral, de los ecosistemas costeros, la avifauna asociada a los mismos, sin dejar a un lado los aspectos etnográficos e históricos del entorno en el que se produce la visita.

El programa escolar no termina con este paquete de actividades, dado que desde Chiclana Natural ya se trabaja en las que tendrán lugar en el mes de mayo y se rematarán en junio con la celebración del Día Mundial del Medio Ambiente.

Por último, el delegado Roberto Palmero no pasó por alto el balance del programa comprendido entre enero y febrero y que tuvo como contenido las actividades Teatro Medioambiental: el viaje de Garabato, Áreas de Reciclaje: La segunda vida de los residuos, Murciélagos: Esos seres tan desconocidos y Mascotas: uno más en la familia, que contaron con 3.890 alumnos y alumnas, así como integrantes de asociaciones y colectivos de la ciudad.

La Ciudad considera que Melilla necesita una nueva Planta Desaladora

La Ciudad Autónoma considera que el Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico debe plantearse la construcción de una nueva Instalación Desalinizadora de Agua del Mar (IDAM) en Melilla. El consejero de Medio Ambiente y Naturaleza, Daniel Ventura, ha comparecido esta mañana ante los medios para denunciar las incidencias que se han producido en el último año en la Planta Desalinizadora, a un año de que la Ciudad asumiera su explotación y mantenimiento.

por Joaquín Morales Bautista • original



La Ciudad Autónoma considera que el Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico debe plantearse la construcción de una nueva **Instalación Desalinizadora de Agua del Mar (IDAM)** en Melilla.

El consejero de Medio Ambiente y Naturaleza, **Daniel Ventura**, ha comparecido esta mañana ante los medios para denunciar las incidencias que se han producido en el último año en la Planta Desalinizadora, **a un año de que la Ciudad asumiera su explotación y mantenimiento**. Problemas e incumplimientos que se han remitido mediante un escrito a la ministra de Transición Ecológica, **Sara Aagesen**, por parte del propio presidente **Juan José Imbroda**.

Ventura lamentó la situación "lamentable" en la que se encuentra la IDAM. El consejero también denunció lo que considera, son una serie de incumplimientos por parte de las autoridades responsables que firmaron el Acta de Entrega de las instalaciones: Ministerio y Confederación Hidrográfica del Guadalquivir (CHG).

Según recordó, la entrega se realizó después de las obras de ampliación de la Planta, realizadas por la **Unión Temporal de Empresas ARPO-Aqualia**. Unos trabajos que supusieron la construcción de un **cuarto módulo** de tratamiento, así como el aumento en la capacidad de los 3 módulos existentes.

El objetivo de las obras era conseguir una **producción diaria de más de 30.000 metros cúbicos de agua**, frente a los 20.000 actuales.

"Otros consejeros transmitieron a la ciudadanía esta cuestión porque así lo comunicó un

organismo serio como la Confederación, pero varios años después, seguimos igual".

El consejero recordó que en el **Acta de Entrega** se incluyó un anexo donde se recogieron las observaciones realizadas. Además, se encargaron dos informes sobre la situación y el estado de funcionamiento de la Planta: Uno se encargó por parte de la Ciudad a la consultora **Bureau Veritas**, mientras que el otro lo realizó la empresa **Sacyr Agua**, la cual se hizo cargo de la explotación y el mantenimiento de la IDAM.

Ventura desgranó como en ambos informes aparecían reflejadas las múltiples deficiencias e incidencias que se habían encontrado tras la entrega de la Planta. Si bien algunas del cuarto módulo se fueron solventando a lo largo del año pasado por la empresa, al estar aún en garantía; otras aún permanecen sin resolver.

También se decidió establecer un sistema de reuniones de seguimiento para comprobar el cumplimiento de los aspectos que debían subsanarse antes de la fecha de expiración de la garantía de las obras, esto era, hasta el **31 de diciembre** del año pasado.

Asimismo, Ventura denunció la falta de documentación de las instalaciones realizadas en la Planta y el incumplimiento tanto de las garantías de las obras como de los equipos instalados.

"No hay ni un sólo documentos, ni planos, ni cumplimientos de normativa. Un año después, seguimos sin papeles".

Inversión necesaria

Para el área de Medio Ambiente, la Planta precisa de una inversión importante para poder garantizar este servicio esencial para la ciudadanía con total "fiabilidad y calidad", además de para poder cumplir con unas condiciones de seguridad adecuadas para los trabajadores de esta instalación.

Por ello, la Ciudad ha hecho una valoración de los trabajos necesarios para el funcionamiento óptimo de la Planta y la cifra que se ha arrojado es de **12 millones de euros**, de los que más de la mitad deben ejecutarse "de manera urgente".

"Serían en torno a 6 millones de euros para transformar y adecuar los 3 módulos restantes, que cuentan con 18 años de antigüedad y no tienen el mantenimiento adecuado".

Ventura aprovechó para desgranar parte de esta inversión:

- Las actuaciones que requieren una intervención inmediata por parte de la Ciudad Autónoma de Melilla, por afectar de manera importante a aspectos normativos y de manera directa a la seguridad de los trabajadores tienen un importe estimado de 2,2 millones de euros.
- Las actuaciones necesarias para el cumplimiento normativo que no afectan directamente a la seguridad de los trabajadores poseen un importe estimado de 1,9 millones de euros.
- Las actuaciones necesarias para asegurar la disponibilidad y fiabilidad de operación de la planta disponen de un importe estimado de 3,4 millones de euros.
- Las actuaciones necesarias para mejorar la disponibilidad y fiabilidad de operación de la planta, que pueden programarse en el medio plazo y de manera diferida tienen un importe estimado de 4,5 millones de euros.

Dicha valoración se ha trasladado desde la Ciudad tanto a la CHG como al secretario de Estado de Medio Ambiente, **Hugo Morán**. Además, el presidente Imbroda ha remitido un informe a la ministra para que tuviera conocimiento de las problemáticas que afectan a la desaladora. Un informe que anteriormente fue remitido por el director general de Recursos Hídricos de la Consejería de Medio Ambiente, **Luis José Mayor**.

"Es una instalación de interés general para el Estado y entre todos, deberían hacer que funcione correctamente. Se firmó un Acta de Entrega donde aparecían una serie de cuestiones que no se han subsanado. No me preocupa lo que diga la oposición, sino lo que diga la ciudadanía".

Por este motivo, Daniel Ventura sugirió que el Ministerio debe plantearse construir una nueva IDAM en Melilla. El consejero recordó que la actual instalación tiene una antigüedad de 18 años y esta no dispone del mantenimiento adecuado. Además, destacó que la ciudad hermana de Ceuta ya cuenta con una nueva IDAM

Por otro lado, el consejero aprovechó para cargar contra la delegada del Gobierno, **Sabrina Moh**, a quien achacó toda la responsabilidad de esta situación como máxima representante del Ejecutivo central en Melilla. Ventura aseguró haber "puenteado" a la delegada, dirigiéndose directamente al Ministerio debido a lo que según dijo, es una "dejación de funciones constante" de Moh.

"No mueve un dedo para nada, lamentablemente vamos al Gobierno central porque Sabrina Moh no nos sirve".

Línea eléctrica

Respecto a la línea eléctrica de la desaladora, el consejero recordó que esta debería haberse instalado hace 2 años. Sin embargo, anunció que la puesta en marcha de dicha instalación es muy próxima, por lo que se espera que no será hasta mediados del año 2026 cuando el cuarto módulo funcione a pleno rendimiento y se produzcan los 32.000 metros cúbicos de agua proyectados.

Desde Medio Ambiente han recordado que la Dirección General del Agua del Ministerio se comprometió a realizar una nueva línea. Tras quedar desierta la licitación para la ejecución de la línea proyectada, a principios de 2023, se realizó un encargo a la empresa **Tragsa** para que se encargara de realizarla.

Agua potable del grifo

El ex consejero de Medio Ambiente y Naturaleza, **Manuel ángel Quevedo**, **anunció en el año 2023 que los melillenses tendrían agua potable de calidad saliendo de sus grifos**. Un objetivo que se desprendió de una reunión mantenida en aquel entonces con la CHG.

Ventura destacó que ese objetivo se mantiene, pero que no podrá darse hasta que no se produzcan los 32.000 metros cúbicos proyectados y se subsanen todas las deficiencias que se dan en la Planta.

En este sentido, Ventura manifestó que desde el área de Medio Ambiente se está trabajando desde varios frentes para conseguir dicho objetivo. Uno de ellos es la **sustitución de la red de suministro a los barrios**.

El consejero achacó los cortes de agua a las diferencias de presión que la red antigua no puede aguantar. No obstante, recalcó que cada vez los cortes son menos frecuentes, debido a una mayor ampliación de la nueva red de suministro.

Ventura apeló a la CHG a cumplir con su parte y proceder a la instalación de la red eléctrica para poder cumplir los objetivos marcados.

"Cuando se cierre este círculo, habrá muy pocos cortes de agua, muy pocas pérdidas y de los grifos saldrá agua de calidad".

Incidente en la IDAM

El pasado 31 de enero, a las 20:00 horas, se produjo un incidente en la IDAM con la rotura de un **tubo de presión del bastidor número 4 del cuarto módulo**. Un incidente que produjo importantes daños en la parte de rechazo y recogida de permeado del mismo y que, afortunadamente, no ocasionó daños personales.

- +

Ventura recalcó que un incidente similar ocurrió en la **Planta Desaladora de Valdelentisco**,

ubicada en la **Región de Murcia**, donde se habían instalado tubos de presión de las mismas características. Por el momento, no se descarta un defecto de fabricación o del propio montaje.

Debido a este incidente, se ha decidido parar el bastidor número 4 y anular y retirar todos los tubos de presión instalados en los bastidores 1, 2 y 3. Una vez recabados informes del fabricante y del constructor de las obras de ampliación, se valorará la necesidad de acometer una sustitución completa de todos los tubos instalados durante las obras.

Por lo pronto, este incidente ha causado una reducción en la cantidad de agua diaria que se produce en la Planta. Una situación de "vulnerabilidad" por la cual Ventura hizo hincapié en la necesidad de acometer la reparación pertinente, de la que la empresa se hará cargo.

A raíz de este incidente, la empresa Sacyr Agua presentó un escrito donde reclamaba que, transcurrido un año desde la entrega de la IDAM, aún no se ha resuelto la legalización de las instalaciones tras la realización de las obras de ampliación.

En definitiva, transcurrido un año desde la entrega de la IDAM, la Ciudad considera que todavía quedan pendientes de resolver varios compromisos adquiridos con el Ministerio y la CHG que supondrían el funcionamiento pleno en las instalaciones y la seguridad de sus trabajadores. Desde Medio Ambiente reclaman una inversión importante para garantizar que el servicio de abastecimiento de agua, una cuestión vital para la ciudadanía, se mantenga en las condiciones adecuadas.

"Los melillenses merecemos el agua de calidad que tiene cualquier autonomía".



El reconocimiento a la potabilizadora de O Casal de Vigo: "Es una de las mejores del mundo"

El Concello de Vigo saca pecho de uno de sus proyectos, la nueva potabilizadora de Vigo, que está nominada a un premio internacional. Así lo ha comunicado este sábado el alcalde de la ciudad, Abel Caballero, que indicó que la ETAP de O Casal está nominada a llevarse un premio de los Global Water Awards.

Metropolitano • [original](#)



El **Concello de Vigo** saca pecho de uno de sus proyectos, la nueva potabilizadora de Vigo, que está nominada a un premio internacional. Así lo ha comunicado este sábado el alcalde de la ciudad, Abel Caballero, que indicó que **la ETAP de O Casal** está nominada a llevarse un **premio de los Global Water Awards**. "La potabilizadora de Vigo **está en este momento como una de las cuatro mejores plantas potabilizadoras del mundo**", afirma el regidor.

"Lo dice la Organización Global Water Intelligence, que **saca unos premios 2025 que ya solo cuatro quedamos cuatro plantas optando a ganar**", señala Caballero que explica que las otras plantas potabilizadoras que optan al premio están en China, Filipinas y Malasia. "Somos serios candidatos a ganar, la nuestra es la mejor potabilizadora que hay en este momento en el mundo"; asegura el regidor de la ciudad olívica. Tampoco escatima loanzas hacia la calidad del agua de la ciudad gracias a la ETAP de O Casal, a la que el Concello destinó 23 millones de euros. "**Está haciendo que el agua de Vigo sea la mejor agua mineral de España**, con la diferencia que una botella cuesta un euro y en Vigo por un euro damos casi una tonelada", señala el alcalde de la urbe.

Invita a vecinos y vecinas a "**sentir el orgullo de la potabilizadora que construimos**", antes de criticar a la Xunta de Galicia ya que "**no nos aportó ni un céntimo**".

Inversión de 23 millones de euros

Las obras de ampliación y modernización de la nueva potabilizadora de Vigo supusieron **una inversión de 23 millones de euros y muchos meses de trabajo**. Una construcción que durante sus obras el Concello **definió como un "hito tecnológico"** al mejorar la calidad del agua de la ciudad.

Gragera saca adelante sus presupuestos sin el PSOE ni Vox

El Ayuntamiento descarta construir el aparcamiento subterráneo en Ortega y Muñoz por el incremento del precio

ROCÍO ROMERO

BADAJÓZ. Con la oposición de PSOE y Vox, la mayoría absoluta del PP ha permitido sacar adelante los presupuestos municipales para 2025 en Badajoz.

Las cuentas ascienden a 150,8 millones de euros, trece más que en 2024, y gran parte de ese incremento reside en la nueva tasa de basura. De esta, que se pondrá al cobro en abril, el Ayuntamiento espera recaudar 5,6 millones de euros y es una de las responsables de que los ingresos por tasas se disparen este año un 78% hasta 19,2 millones de euros. Esto es, 8,5 millones de euros más que el año pasado. Y es que, además del nuevo canon de

basura, se han incrementado otras tasas, como las correspondientes a los cursos de la Universidad Popular.

El alcalde insistió ayer en que los ingresos por tasas se disparan porque ese capítulo lleva incluidos los precios públicos y 'otros ingresos', que hacen referencia al IVA de ejercicios anteriores de las facturas de Aqualia y Tubasa y a un aumento de las aportaciones del Estado, como ya informó HOY. «Me atrevo a decir el dinero que recibiremos el dinero del Estado –dijo en referencia a los 42,6 millones de euros– porque los alcaldes del PSOE se van a levantar contra la ministra que tiene a los ayuntamientos asfixiados y en precariedad», ironizó el regidor.

Antes de comenzar el debate de los presupuestos, los ediles de Vox presentaron 18 enmiendas a las cuentas, pero no se las aprobaron ni PSOE ni PP. Tanto el alcalde, Ignacio Gragera, como el portavoz del PSOE, Ricardo Ca-

bezas, fueron muy críticos con esta iniciativa, que no había presentado nadie antes en el Ayuntamiento de Badajoz.

Según Gragera, las propuestas de Vox no podían considerarse enmiendas porque no iban acompañadas de las partidas que querían sustituir. Para el portavoz del PSOE, Ricardo Cabezas, en Vox «se dedican a la demagogia y el populismo cutre».

Estas enmiendas no prosperaron por el rechazo de PP y PSOE, pero esto no significa que los socialistas estén de acuerdo con los presupuestos. De hecho, votaron en contra. La concejala socialista Sandra Caballero criticó las escasas inversiones que prevé el PP, y alerta de que basa la mayor parte del dinero que se quiere invertir en la venta de terrenos, algo que ya hizo el año pasado pero que no logró y que por tanto repite.

Al capítulo de inversiones, el Ayuntamiento destina trece millones de euros, y de la venta de sue-

lo quiere ingresar 8,8 millones.

Desde Vox, su portavoz, Marcelo Amarilla, votó en contra de la aprobación inicia tras haber visto rechazadas sus enmiendas. Pero ofreció «explorar» otras iniciativas y cambiar el sentido del voto el próximo mes, cuando el pleno autorice definitivamente los presupuestos.

El concejal no adscrito, Carlos Pérez, negó su apoyo y censuró la falta de negociación con la oposición y con las asociaciones.

A todos les contestó de Hacienda, Javier Gijón, quien afirmó que son los presupuestos que la ciudad necesita.

Tras el pleno, el primer teniente de alcalde, Carlos Urueña, confirmó que descartan el aparcamiento subterráneo de Godofredo Ortega y Muñoz, que era uno de los grandes proyectos de legislatura por el incremento de los precios de la construcción y porque no lo ven imprescindible tras la adecuación del solar junto a la jefatura de la Policía Local.

20.30
'Informativos'

Hoy estará como invitado Miguel Ángel Benito, director de Comunidad Valenciana y Baleares de Aqualia. Con él hablaremos sobre cuáles son las claves para tener una mayor eficiencia en el agua.



22.30
'Planeta fútbol'

Repasamos los resultados de los equipos de la provincia durante la jornada del fin de semana. Hoy con buenas noticias con las victorias del Elche y el Eldense.

Aqualia, propuesta adjudicataria para la depuración de aguas de Toledo tras la exclusión de FACSA

El Ayuntamiento de Toledo ha propuesto como adjudicataria a FCC Aqualia el contrato para la prestación del servicio de depuración de aguas residuales de la ciudad y la ejecución de las inversiones asociadas, por un importe de 54.972.646,60 euros y una duración de 120 meses. Esta adjudicación se produce después de que, en septiembre de 2024, el contrato fuera inicialmente otorgado a la Sociedad de Fomento Agrícola Castellonense S.A.

Redacción iAgua • original



Pablo González-Cebrián/ Fotos iAgua.

El Ayuntamiento de Toledo ha [propuesto como adjudicataria](#) a **FCC Aqualia** el contrato para la prestación del servicio de depuración de aguas residuales de la ciudad y la ejecución de las inversiones asociadas, por un importe de **54.972.646,60 euros** y una duración de **120 meses**.

Esta adjudicación se produce después de que, en septiembre de 2024, el contrato fuera [inicialmente otorgado](#) a la Sociedad de Fomento Agrícola Castellonense S.A. (FACSA). Sin embargo, FCC Aqualia interpuso [un recurso](#) ante el Tribunal Administrativo Central de Recursos Contractuales (TACRC), argumentando que la oferta de FACSA incluía variantes no previstas en los pliegos de condiciones, como la instalación de un nuevo sistema de desodorización junto al existente, lo cual no estaba permitido. El TACRC falló a favor de Aqualia, ordenando la exclusión de la oferta de FACSA y la retroacción del procedimiento al momento de valoración de las ofertas.

Tras la exclusión de FACSA, la clasificación final de las ofertas quedó de la siguiente manera:

1. **FCC Aqualia S.A.:** 93,79 puntos.
2. **UTE Construcciones Sarrión-Socamex:** 88,17 puntos.
3. **Técnicas de Desalinización de Agua S.A. (Tedagua) - Gestión y Técnicas del Agua S.A. (Gestagua):** 82,34 puntos.
4. **UTE Sacyr Agua S.L. - Construcciones Antolín García Lozoya S.A.:** 76,00 puntos.
5. **Aquambiente Servicios para el Sector del Agua S.A.U.:** 42,08 puntos.

Esta inminente adjudicación permitirá avanzar en el objetivo del equipo de gobierno de eliminar los vertidos ilegales en la ciudad, que en anteriores legislaturas fueron consentidos y multados en reiteradas ocasiones por la Confederación Hidrográfica del Tajo. El portavoz municipal del Ayuntamiento de Toledo, Juan José Alcalde, [declaraba](#) el pasado mes de septiembre que ya se han clausurado tres puntos contaminantes en la capital y que, con este nuevo contrato, se adecuará la depuradora del polígono, uno de los focos de vertidos más

contaminantes al Tajo.

Se espera que FACSA pueda presentar un recurso contra esta decisión, aunque el Ayuntamiento ha seguido las indicaciones del tribunal en todo momento. Mientras tanto, FCC Aqualia S.A. se prepara para asumir la gestión del servicio de depuración de aguas residuales en Toledo durante los próximos diez años.

Contexto de la licitación: Modernización de la depuración en Toledo

El objetivo principal de [esta licitación](#) es la explotación de las Estaciones Depuradoras de Aguas Residuales (EDAR) de Estiviel, Benquerencia y Montesión, junto con la realización de las inversiones necesarias para modernizar estas instalaciones.

Actualmente, el sistema de tratamiento de aguas residuales en Toledo se compone de cuatro subsistemas. La red de alcantarillado, mayoritariamente unitaria y con una extensión de 200 km, dirige los vertidos de la zona urbana a la EDAR Estiviel, mientras que el Polígono Industrial de Santa María de Benquerencia dispone de su propia instalación de tratamiento. Asimismo, las urbanizaciones de la finca "San Bernardo" se abastecen de la EDAR de Montesión, mientras que otras áreas descargan directamente en el río Tajo tras recibir un tratamiento previo.

Las exigencias de la Confederación Hidrográfica del Tajo y la normativa medioambiental vigente demandan la reducción significativa de nutrientes en las aguas residuales. Además, un estudio del CEDEX subraya la urgencia de adaptar las EDAR de Toledo para garantizar que los efluentes cumplan con los límites de concentración de nitrógeno y fósforo establecidos, especialmente considerando la designación del río Tajo como zona sensible en sus tramos alto y medio.

Con este proyecto se busca eliminar el mayor foco de contaminación en el río Tajo, una prioridad para el Ayuntamiento que ha llevado a la implementación del Plan de Vertidos Cero. Hasta la fecha, se han eliminado tres puntos contaminantes y se prevé la eliminación de uno más con esta obra. "No podemos exigir a otros que no contaminen cuando el Ayuntamiento conoce que hay vertidos ilegales y eso es lo que estamos haciendo, ser parte de la solución de un problema dentro de nuestras competencias", [afirmó](#) el portavoz municipal.



Pablo González-Cebrián/ Fotos iAgua.

Puerto de la Cruz inicia un plan de saneamiento en Punta Brava para recuperar Playa Jardín

El Ayuntamiento de Puerto de la Cruz ha iniciado un plan de limpieza bimestral en Punta Brava con el propósito de mejorar la infraestructura y preservar la calidad del entorno, especialmente en respuesta a la situación que afecta a Playa Jardín. Dentro de estas acciones, a comienzos de la semana pasada se realizó una limpieza en profundidad del alcantarillado en la calle Víctor Machado y en el colector litoral de la zona.

Irene Garuti • original



El **Ayuntamiento de Puerto de la Cruz** ha iniciado un plan de limpieza **bimestral** en **Punta Brava** con el propósito de mejorar la infraestructura y preservar la calidad del entorno, especialmente en respuesta a la situación que afecta a **Playa Jardín**.

Dentro de estas acciones, a comienzos de la semana pasada se realizó una limpieza en profundidad del alcantarillado en la **calle Víctor Machado** y en el **colector litoral** de la zona. Además, se procedió a la retirada de vehículos estacionados en la **calle Doctor Fleming**, permitiendo así un acceso óptimo para la ejecución de los trabajos de limpieza.

El pasado **28 de febrero**, se llevó a cabo la limpieza de la **arqueta decantadora EBAR Caletón**, así como de las calles **Ruimán y Pelicar**. Como medida innovadora, se instaló un **captador de desbordamientos** en el **aliviadero EBAR Caletón**, lo que permitirá contar con información duplicada para optimizar la gestión.

Posteriormente, el **4 de marzo**, se realizó nuevamente la limpieza del **alcantarillado con camión cuba** en la **calle Víctor Machado** y el **colector litoral** circundante.

Las labores diarias incluyen **inspecciones visuales y limpieza del instrumental**, mientras que, de forma semanal, se llevan a cabo **inspecciones eléctricas y pruebas funcionales**. Ante la previsión de posibles lluvias, se ejecutará una **verificación exhaustiva del estado de todas las infraestructuras** involucradas.

De igual forma, el **Ayuntamiento**, en colaboración con las empresas concesionarias **IMESAPI** y **AQUALIA**, ha impulsado la instalación de un **grupo eléctrico** en el barrio de **Punta Brava**.

Esta medida tiene como objetivo evitar cortes de energía que puedan afectar el funcionamiento de las estaciones de bombeo y prevenir posibles vertidos incontrolados al mar. Este avance representa un paso significativo dentro de la estrategia trazada para solucionar la crisis en **Playa Jardín**.

El alcalde **Leopoldo Afonso** ha destacado: Estamos comprometidos con nuestros ciudadanos y trabajamos incansablemente para restaurar **Playa Jardín** a su esplendor. Cada acción que llevamos a cabo es un paso más hacia la ansiada apertura. La colaboración entre el **Ayuntamiento** y las empresas concesionarias es clave para lograr resultados efectivos.

El **concejal de Concesiones Administrativas, Pedro Antonio Campos**, ha destacado que estamos dando pasos importantes y a buen ritmo, siguiendo nuestra planificación anunciada, para solucionar la problemática existente en el municipio de manera definitiva.

Por su parte, el **Primer Teniente de Alcalde y concejal de Ciudad Sostenible, David Hernández**, ha señalado que estamos trabajando de manera prioritaria en el problema concreto de Punta Brava con la obra de reconducción de caudales desde Las Adelfas, con una obra que está a la espera de la autorización sectorial del Consejo Insular de Aguas para ser contratada.

Asimismo, Hernández ha explicado que **se está redactando el proyecto de dos actuaciones clave para optimizar el saneamiento del municipio**. Una de ellas contempla la **reurbanización integral del saneamiento en el barrio de Punta Brava**, mientras que la otra se centra en la **mejora y reubicación de los aliviaderos y estaciones de bombeo**.

Además, ha recordado que **está a punto de finalizar la obra de saneamiento de la Calle Nueva**, y que ya se trabaja en una nueva intervención en la zona del **Botánico**, en colaboración con el **Cabildo**.

El concejal de Servicios Municipales, **Alonso Acevedo**, resaltó: Estamos realizando un esfuerzo significativo para abordar esta crisis desde múltiples frentes. La limpieza y mejora continua son esenciales para garantizar que **Playa Jardín** pueda abrir lo antes posible de una manera segura.

Con estas acciones, el **consistorio** continúa con la **hoja de ruta** marcada para solucionar la crisis en **Playa Jardín**. A través del esfuerzo conjunto del **Ayuntamiento** y las **empresas involucradas**, están determinados a restablecer la **calidad ambiental** y garantizar un **futuro sostenible** para la **costa del municipio**.

La **transparencia** y **comunicación constante** con los ciudadanos serán fundamentales en este proceso.

[54]

PUNTOS DE VISTA INFORME DE M&A

Capital & Corporate | Marzo 2025

INFORME DE M&A EN ESPAÑA

La inversión en M&A supera los €100.000M en 2024 y marca el segundo mejor registro histórico en España

El mercado de M&A vuelve a la senda del crecimiento en España. 2024 termina con €100.500M invertidos, un 27,6% más que el volumen registrado en 2023, y marca su segundo mejor registro histórico tras los €132.880M récord de 2021, según estimaciones de Capital & Corporate. El aumento de megadeals protagonizados por los principales corporates españoles y el tamaño de los mismos es el gran responsable de este incremento, en un ejercicio marcado por la recuperación transaccional y la intensa actividad en todos los segmentos, tras la bajada de los tipos de interés y el ajuste de valoraciones entre oferta y demanda. El número de operaciones crece significativamente hasta las 918 transacciones completadas por las compañías industriales españolas en 2024, frente a las 853 del ejercicio anterior.

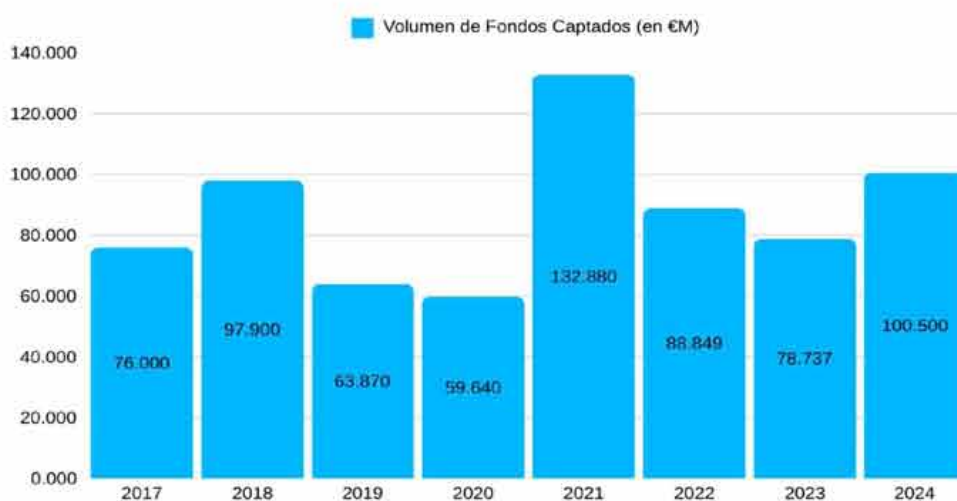
En este entorno más favorable, han vuelto las salidas a Bolsa al Continuo, encabezadas por Puig, Inmoco y Cox, y el middle market sigue apostando por los mercados alternativos españoles y europeos para salir a cotizar. A estos movimientos bursátiles se une el resurgir de las OPAs, que vuelven con fuerza. Sin embargo, es una fusión la que encabeza la tabla de grandes deals del ejercicio: la unión de MásMóvil y Orange, valorada en unos €18.600M. De cara al 2025, quedan pendientes de cierre grandes transacciones como la OPA lanzada por BBVA sobre Sabadell o la venta del negocio de Cellnex en Irlanda.

El mercado de fusiones y adquisiciones en España vuelve al crecimiento en España. Tras varios ejercicios complicados, la recuperación ha empezado a coger forma gracias a las bajadas de los tipos de interés por parte del BCE, la estabilización de algunos de los factores macroeconómicos y geopolíticos que han puesto al mundo en jaque en los últimos años, y el ajuste de expectativas de precios entre compradores y vendedores. Con todo, la confianza ha ido calando en las compañías españolas y se ha traducido en un incremento de la actividad inorgánica, lo que ha reducido el gap entre las operaciones anunciadas y las cerradas y ha incrementado el tamaño de las transacciones, pese a que las valoraciones se mantienen. En este contexto, 2024 ha marcado un buen registro en lo que a volumen invertido se refiere y alcanza los €100.500M, un 27,6% más que en los doce meses previos (€78.737M), y se sitúa como el segundo mejor año del M&A en el mercado español tras 2021 -récord absoluto con €132.880M transaccionados-. La cifra supera, además, ampliamente los €88.849M que el sector sumó en 2022 (+7,5%).

Esta reactivación transaccional ha impulsado el cierre de operaciones corporativas que muchos grandes corporates tenían en el

pipeline. A estos movimientos, se suman importantes megadeals anunciados en los ejercicios previos, cuyo cierre se ha ido alargando por las dificultades que los players encontraban en el mercado. Un buen ejemplo de ello es la fusión de MásMóvil y Orange, acordada a principios de 2022 y completada a lo largo del último ejercicio, que se sitúa como la mayor operación de 2024 con un deal value de €18.600M, lo que supone el 18,5% del volumen invertido en el año y marca la diferencia con respecto a la cifra de ejercicios previos, en los que los deals de más tamaño no superaban el umbral de los €5.000M. De hecho, no se veía algo así en el mercado español de M&A desde el récord de inversión de 2022 con la fusión de la filial británica de Telefónica, O2 y Virgin Media, que aportó €36.200M al dato total, y la OPA lanzada por Atlantia y ACS por Abertis por €16.500M, precisamente en 2018, el anterior año récord (€97.900M). A partir de ahí, la actividad fue creciendo gracias al empuje del middle market, a los movimientos cross border de los grupos industriales, liderados por Iberdrola, Telefónica, Ferrovial, o Grifols, y a la apuesta de los inversores internacionales por el mercado español. Un círculo virtuoso de operaciones que dejan al mercado

VOLUMEN INVERTIDO EN LAS OPERACIONES CONTABILIZADAS EN EL PERIODO (2017 - 2024)



Fuente: Capital & Corporate

de M&A en un momento inmejorable para seguir avanzando en una reactivación, que se completará previsiblemente en este 2025, impulsada también por la alta liquidez en manos de los inversores y las buenas condiciones de acceso a la financiación, cada día más flexibles y abiertas a financiar operaciones corporativas a mejores precios, lo que favorece sin duda el deal flow.

“ **2024 ha marcado un buen registro en lo que a volumen invertido se refiere y alcanza los €100.500M, un 27,6% más que en los doce meses previos (€78.737M), y se sitúa como el segundo mejor año del M&A en el mercado español tras 2021** ”

Sin duda, la concentración de un elevado volumen de inversión en muy pocas transacciones ha sido la responsable del importante incremento de la cifra final del ejercicio. Durante 2024, 20 operaciones alcanzaron o superaron los €1.000M de deal value (2,3%), frente a las 13 de 2023, las 18 de 2022, las 21 de 2021, las 13 de 2020, las 10 de 2019 y las 22 que rebasaron esta cota en 2018. Entre estas grandes transacciones destaca el cierre de 3 importantes megadeals por encima de los €5.000M, una cifra que no llegó

a alcanzar ninguna de las transacciones cerradas en 2023 y en 2022. Se trata de la fusión de dos de los principales operadores de telecomunicaciones nacionales MásMóvil y Orange; la venta de parte del negocio de Iberdrola en México al holding local México Infrastructure Partners (MIP); y la compra de Vodafone España por la británica Zegona, que suman €29.500M (29,4% de la cifra total).

Además, otro dato relevante tiene que ver con el peso de las 20 grandes operaciones del año en la cifra de inversión. Solo estas transacciones aglutinan €59.578M, un 59,3% del volumen total, muestra de la gran polarización adquirida por el mercado español en los últimos años. Pese a todo, el middle market sigue marcando el ritmo de la actividad de M&A en España, como suele suceder históricamente. En 2024, 739 operaciones no alcanzaron los €100M y 542 se situaron por debajo de los €10M (un 63,3% del total). Por su parte, 44 transacciones tuvieron un importe superior a los €500M (incluidos los 20 megadeals) y 119 superaron los €100M.

El driver fundamental en las operaciones de M&A sigue siendo la creación de valor para la compañía, especialmente fuera de nuestras fronteras, pero cogen fuerza la mejora del posicionamiento estratégico de las empresas y la diversificación de su business plan. En general, las motivaciones de directivos y empresarios a la hora de emprender una adquisición son varias, pero la mayor parte del tejido empresarial español -incluidas micropymes- son conscientes de la importancia del crecimiento inorgánico para el desarrollo futuro de la compañía y su mayor competitividad en un mercado tan exigente como el actual. También la diversificación de productos y áreas de negocio, la consolidación sectorial y la adquisición de capacidades productivas suelen ser otros motivos por los que las compañías, especialmente en el segmento pyme, suelen lanzarse al crecimiento inorgánico. Cada vez en mayor medida los empresarios, independientemente del tamaño

[56]

PUNTOS DE VISTA INFORME DE M&A

Capital & Corporate | Marzo 2025

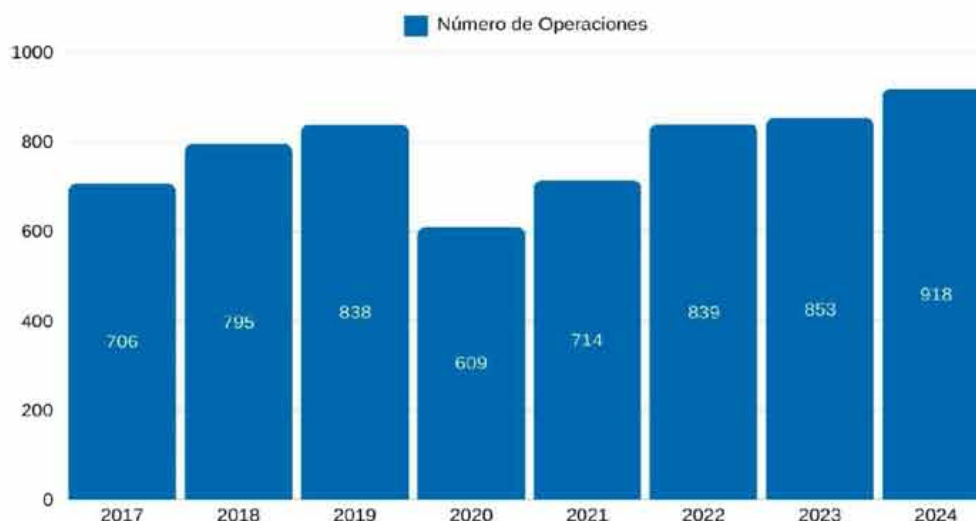
de sus compañías, ven en el M&A una de las principales palancas de valor para sus negocios. En consecuencia, crece la actividad en prácticamente todos los sectores y tipología de operaciones. Buena muestra de ello es que el número de operaciones contabilizadas por C&C a lo largo del ejercicio se intensifica con respecto al 2023 con una significativa subida (918 vs. 853) y se incrementa aún más frente a las 839 de 2022, las 714 de 2021 y las 609 de 2020, cuando la pandemia desatada por el Covid-19 lastró la actividad de fusiones y adquisiciones hasta mínimos históricos.

Muy al contrario de lo ocurrido en años anteriores, 2024 ha sido muy completo en lo que a actividad transaccional en nuestro país se refiere. Las salidas a Bolsa vuelven tímidamente a coger ritmo, con 3 debuts en el Continuo en los últimos doce meses (Puig, Inmocermento y Cox), pero se reducen los movimientos en el BME Growth, en el que hemos asistido a 5 estrenos, 3 de ellos en el segmento de empresas en expansión (EV Motors, Optare Solutions y NZI Helmets) y 2 en el de SOCIMIs (Santa Ana Global Enterprises y tuTéchô). Como novedad, el BME Scaleup y el Portfolio Stock Exchange consolidan su crecimiento con 19 debuts en el primero (18 de SOCIMIs y 1 empresa en expansión -Bytetravel-) y 10 saltos al segundo, todos ellos protagonizados por vehículos inmobiliarios. Esta incipiente recuperación de las IPOs está invitando a muchos grupos a iniciar los preparativos para acometer nuevos deals. Es el caso de Cirsia, HIP, Restaurant Brands Iberia, Europastroy o Volotea, entre otras muchas. Por su parte, HBX Group, la matriz del grupo de reservas de habitaciones de hotel y apartamentos para touroperadores y agencias de viajes Hotelbeds, se ha convertido en el primer debut en el Mercado Continuo en 2025 con una OPS de €725M, que ha dado a la compañía una valoración de €2.843M. Mientras tanto, el Euronext sigue sumando salidas a Bolsa de SOC-

IMs y compañías industriales españolas gracias a sus condiciones flexibles y empieza a ganar peso también entre los players de más tamaño. En 2024 fueron 4 las que han dado el paso de cotizar en el Euronext Access París.

El interés inversor por las cotizadas es ya una tendencia más que consolidada en el mercado español, pero en el último ejercicio hemos asistido a un nuevo resurgir de las OPAs, que se inició ya en 2023. En 2024, se completaron 13 OPAs con un deal value agregado de €5.737,3M, una cifra que podría ser muy superior de haberse cerrado con éxito la oferta hostil lanzada por BBVA sobre Sabadell, valorada en unos €13.700M. Entre las OPAs cerradas de más tamaño y relevancia están la oferta lanzada por Iberdrola sobre el porcentaje que no controlaba de su filial estadounidense Avangrid (unos €2.347M), la guerra de OPAs de los fondos de private equity internacionales I Squared y TDR por Applust+ (en competencia con Apollo) -unos €1.253,15M- y la propuesta de Antin Infrastructure Partners por Opdenenergy (€866M). Por su parte, la comentada unión de MásMóvil y Orange -en el marco del proceso de concentración que atraviesa el sector de telecomunicaciones a nivel europeo- devuelve el protagonismo a las fusiones, como una de las tipologías de operaciones que más volumen suma, aunque el resto de los deals de este tipo son de pequeño tamaño. Además, los fondos PERE y de Infrastructure Private Equity siguen activos en España con 31 operaciones y los private equity siguen apostando por sus participadas a la hora de poner en marcha ambiciosos build ups con los que ganar tamaño y crear valor, como muestra el cierre de 90 add ons. Con todo, las desinversiones de los grandes corporates españoles siguen protagonizando algunos de los mayores deals del año, aunque, eso sí, parece que los procesos de rotación de cartera han llegado de momento a su fin.

NÚMERO DE OPERACIONES CONTABILIZADAS EN EL PERIODO (2017 - 2024)



Desde el punto de vista sectorial, por volumen invertido, el primer puesto ha sido indiscutiblemente para IT/Telecom/Internet, con unos €34.341 M; seguido de Energía (€24.153M), Inmobiliario/Construcción (€8.885M), Infraestructuras (€6.214M), y Financiero/Seguros (€4.858M), especialmente activos a lo largo del año. Solo la suma del capital invertido en estos cinco sectores supone un 77,8% del total (€78.151M) y se acerca a la cifra total invertida en 2023 en el mercado de M&A, lo que da muestra del potencial del pasado ejercicio. Junto a ellos, destacan sectores menos tradicionales como Farmacéutico (€4.074M), Acero (€2.687M) o Certificación (€1.261,15M) y otros más habituales, como Sanitario (€2.239M) y Educación (€1.731M). El sector tecnológico también lidera el ranking sectorial por número de operaciones (117 deals), gracias a la intensa actividad de los grandes industriales del mercado de telecomunicaciones con Tele-

fónica, Cellnex Telecom y MásMóvil a la cabeza y al impulso de startups de tamaño medio que están empezando a crecer por la vía inorgánica.

Por su parte, las transacciones cross border se han convertido en una pieza fundamental para los corporates nacionales a la hora de ganar tamaño y diversificar su presencia geográfica, y también para los inversores foráneos que quieren aprovechar las buenas oportunidades que sigue ofreciendo nuestro país. En 2024, el número de operaciones con componente internacional alcanza 392, por debajo de los 466 de 2023, pero aumenta su volumen y su peso dentro de la actividad de M&A. En total, los deals transfronterizos sumaron €78.080M, un 77,7% del total invertido en nuestro país a lo largo del año.

En las próximas líneas haremos un resumen de los principales operaciones y tendencias que han protagonizado el pasado año.

PRINCIPALES OPERACIONES DE 2024						
SECTOR	EMPRESA	COMPRADOR	VENDEDOR	% ADQUIRIDO (% ALCANZADO)	DEAL VALUE (EN €M)	ASESORES
IT / Telecom / Internet	MásMóvil Orange España			Fusión	unos 18.600	MásMóvil F: Goldman Sachs Bank Europe / Santander Corporate & Investment Banking / Evercore / JP Morgan / BNP Paribas Mas Móvil L: Freshfields Bruckhaus Deringer Orange F: Lazard Orange L: Jones Day MásMóvilDD: PwC OrangeDD: EY DDSeguros: RibaSalat Financiación: BNP Paribas / Rothschild & Co Entidades Financieras L: Linklaters Competencia: Freshfields / Latham & Watkins / Pérez Urra / Gide Rating: BNP Paribas / Société Générale Asesores Financieros L: Simpson Thacher & Bartlett/ Evergreen Legal
Energía / Energía Renovables / Biocombustibles / Gas / Electricidad	Negocio de Iberdrola en México	México Infrastructure Partners (MIP)	Iberdrola	55%	5.800	
IT / Telecom / Internet	Vodafone España	Zegona	Vodafone	100%	5.100	VL: Garrigues/ Slaughter & May/ PwC CF: Deutsche Numis/ ING Bank/ UBS/ UniCredit Bank CL: Gómez-Acoba & Pombo/ Travers Smith/ Milbank Tweed Financiación C: Deutsche Bank/ ING Bank/ UniCredit Bank AG Financiación L: Allen & Overy Deuda C: Deutsche Bank AG/ Filiale Luxembourg/ ING Bank/ UniCredit Bank AG
Energía / Energía Renovables / Biocombustibles / Gas / Electricidad	ENW	Iberdrola	Kansai Electric Power Equinix	88%	4.700	VF: Barclays CF: Jefferies / BNP Paribas CL: Garrigues
Farmacéutico / Parafarmacéutico / Cosmético	Puig Brands			22% OPS y OPV Mercado Continuo	3.000	VF: Goldman Sachs VL: Linklaters / Gómez-Acoba & Pombo Coordinadores Globales: Goldman Sachs / JP Morgan Joint Bookrunners: Banco Santander / Bank of America / CaixaBank / BNP Paribas Co-Lead Managers: BBVA / Sabadell / Oddo Coordinadores Globales L: Cuatrecasas Gonçalves Pereira / Davis Polk & Wardwell

PRINCIPALES OPERACIONES DE 2024

SECTOR	EMPRESA	COMPRADOR	VENDEDOR	% ADQUIRIDO (% ALCANZADO)	DEAL VALUE (EN €M)	ASESORES
Energía / Energía Renovables / Biocombustibles / Gas / Electricidad	Avangrid	Iberdrola	Avangrid	18,4% OPA	2347	CL: Garrigues
Financiero / Seguros	Liberty Seguros	Generali	Liberty Mutual	100%	2,3	VF: Bank of America Securities VL: Skadden, Arps, Slate, Meagher & Flom CF: Citigroup / Credit Suisse CL: Clifford Chance / Morais Leitão y Matheson
IT / Telecom / Internet	Telefónica	SEPI		10%	2.284,8	CF: Santander Corporate & Investments Banking
Infraestructuras / Aeropuertos / Autopistas / Aparcamientos	FGP Topco (propietaria de Heathrow Airport Holdings)	Ardian The Public Investment Fund (PIF)	Ferrovial Otros accionistas	19,75% (37,62%)	2.023	VF: JPMorgan VL: A&O Shearman CF: Santander Corporate & Investment Banking / BofA Securities / Goldman Sachs / RBC Capital Markets CL: Clifford Chance
Inmobiliario / Construcción	Inmoco			100% Listing Continuo	1.933	L: Eijla Abogados Valoración: BDO Auditoría: EY
Educación / Formación / Cultura	Universidad Europea	EQT (EQT Infrastructure VI)		64%	1.675	VF: Bain & Company / Rothschild VL: Linklaters CF: Deutsche Bank CL: A&O Shearman Equipo Directivo L: Clifford Chance VDDF/ESG: KPMG DDF/Fiscal: KPMG Estructuración Fiscal: KPMG Financiación: Deutsche Bank / BNP Paribas / Santander
Sanitario / Salud / Clínica / Hospitales / Geriátricos	Shanghai RAAS	Haier Group	Grifols	20%	1.629	VF: Nomura / Santander VL: Osborne Clarke / JunHe CF: China International Capital Corp CL: PwC / Addleshaw Goddard
Energía / Energía Renovables / Biocombustibles / Gas / Electricidad	Enerfin	Statkraft	Elecnor	100%	1.560	VF: Mediobanca/ Lazard VL: Herbert Smith Freehills VDDF/DDF: EY
Energía / Energía Renovables / Biocombustibles / Gas / Electricidad	Saeta Yield	Masdar	Brookfield	100%	más de 1255	VF: Santander / Société Générale VL: Uribe Menéndez / Baker McKenzie VFiscal: KPMG VFécnico: G-Advisory CF: Cit CL: Linklaters CFécnico: UL ManagementIL: Baker McKenzie VDDF/Fiscal: KPMG
Certificación / Certificación de Vehículos / Calidad	Applus+	I Squared TDR	LBO	77,7%	1.253,15	VF: JP Morgan VL: Uribe Menéndez F: Evercore L: A&O Shearman AmberF: Morgan Stanley / Jefferies / Bank of America / Goldman Sachs / Barclays AmberL: Linklaters Financiación Amber: Barclays / Crédit Agricole / Goldman Sachs / HSBC / Morgan Stanley / Deutsche Bank / Standard Chartered Financiación Amber F: PJT Partners Valoración Amber: Kroll Advisory
IT / Telecom / Internet	Telefónica	CriterioCoixa		4,91% (9,99%)	1.100	

PRINCIPALES OPERACIONES DE 2024						
SECTOR	EMPRESA	COMPRADOR	VENDEDOR	% ADQUIRIDO (% ALCANZADO)	DEAL VALUE (EN €M)	ASESORES
Energía / Energía Renovables / Biocombustibles / Gas / Electricidad	Tallgrass Energy	Blackstone Infrastructure Partners	Enagás	30,2%	1.018	
Infraestructuras / Aeropuertos / Autopistas / Aparcamientos	Zi Aeroporti	Asterion Industrial Partners		49%	unos 1.000	VF: Mediobanca / Intesa Sanpaolo / Crédit Agricole CF: EY CL: Cleary Gottlieb DDComercial: Arthur D. Little
Inmobiliario / Construcción	ACS	CriterioCetiza		9,4%	983	

Fuente: Capital & Corporate

MÁSMÓVIL Y ORANGE DAN UN GOLPE SOBRE LA MESA, EN LA PRINCIPAL OPERACIÓN DE 2024

MásMóvil y Orange han tomado las riendas del proceso de concentración que vive el sector de telecomunicaciones en España y Europa. Dos años después de iniciar las conversaciones para abordar su fusión y tras meses de espera para la obtención de las autorizaciones de competencia de la UE, las operadoras han combinado sus operaciones a través de una joint venture participada al 50% por Orange y Lorca Topco, la sociedad controlada por KKR, Cinven y Providence que posee la totalidad de las acciones de MásMóvil, con una valoración de algo más de €18.600M.

La nueva compañía mantiene en operación sus marcas inicialmente, pero se hace fuerte para competir en rentabilidad y tamaño en un mercado cada vez más exigente como el español. Mucho se ha hablado en los últimos ejercicios sobre la operación, acordada en 2022, pero las claves son las siguientes:

- El deal permite valorar a Orange España en unos €7.800M y a MásMóvil en unos €10.900M, incluida la deuda de €6.500M de la operadora controlada por el private equity, que se une al endeudamiento de Orange y la financiación de €6.600M obtenida para realizar la operación, dando lugar a un pasivo total de unos €13.000M. Así, Orange España se valoró a 7,2x su ebitda mientras que MásMóvil llegaba hasta el múltiplo de 8,7x. Además, el importe incluyó un dividendo para los accionistas de MásMóvil de €1.650M, mientras que los de Orange recibieron €4.400M.
- Como parte del acuerdo, Orange y MásMóvil tienen los mismos derechos de voto en la entidad combinada resultante y operan como una entidad única. Las cuentas de ambas empresas son consolidadas en una nueva entidad legal. Según las estimaciones, la unión generará unas sinergias de más de €490M al año a partir del cuarto año posterior al cierre. Fuera del deal quedan los negocios de TOTEM España y MásMóvil Portugal.

- Jean François Fallacher, CEO de Orange Francia y hasta los meses previos al deal, CEO de Orange España, ha sido nombrado Presidente no ejecutivo de la nueva Orange-MásMóvil, mientras que Meinrad Spenger, CEO de MásMóvil desde 2006, es el CEO, y Alberto Castañeda, el Secretario del Consejo de Administración. Ludovic Pech y Germán López, por su parte, ocupan los cargos de Director Financiero (CFO) y Director de Operaciones (COO), respectivamente.
- Con más de 37 millones de líneas entre banda ancha y móvil, la nueva entidad se convierte en el operador líder del mercado de las telecomunicaciones en España por número de clientes y tiene la ambición de liderarlo en términos de talento, experiencia de usuario, innovación e impacto social y medioambiental, así como en cobertura de fibra y móvil. Su creación da lugar a un operador sostenible con la capacidad financiera necesaria para seguir invirtiendo en redes de nueva generación en beneficio del mercado, los consumidores y las empresas españolas.
- Además, el intenso proceso de concentración de pequeños y medianos operadores en todos los segmentos ejecutado por MásMóvil durante los últimos años permite a la resultante sumar 13 marcas. En total, opera en el mercado a través de Orange, Jazztel, Simyo, MásMóvil, Pepephone, Yoigo, Virgin Telco, Euskaltel, R, Telecable, Llamaya, Lebara y Lycamobile. Con estas cifras, Orange-MásMóvil supera a Telefónica (Movistar) en cuota de mercado como operador líder en líneas móviles y banda ancha y se mantiene en segunda posición en términos de cifra de negocio, reforzando considerablemente la distancia que le separa del tercer operador, Vodafone.
- De cara a una salida para KKR, Cinven y Providence, el deal contempla el derecho a lanzar una OPV para salir a Bolsa bajo ciertas condiciones acordadas por ambas partes y da a Orange una opción para tomar el control y consolidar la entidad combinada en caso de que esa OPV se produzca, aunque en ningún caso la francesa estará obligada a salir de la sociedad ni a ejercer esas opciones.

PRINCIPALES FUSIONES EN 2024					
SECTOR	SOCIEDAD ABSORBIDA	SOCIEDAD ABSORBENTE	TIPO DE OPERACIÓN	DEAL VALUE €M	ASESORES
IT / Telecom / Internet	MásMóvil Orange España		Fusión	unos 18.600	MásMóvil F: Goldman Sachs Bank Europe / Santander Corporate & Investment Banking / Eversore / JP Morgan / BNP Paribas Mas Móvil L: Freshfields Bruckhaus Deringer Orange F: Lazard Orange L: Jones Day MásMóvilDD: PwC OrangeDD: EY DDSeguros: RibéSolat Financiación: BNP Paribas / Rothschild & Co Entidades Financieras L: Linklaters Competencia: Freshfields / Latham & Watkins / Pérez Llorca / Gide Rating: BNP Paribas / Société Générale Asesores Financieros L: Simpson Thacher & Bartlett / Evergreen Legal
Embalaje / Papel / Cartón	Quadpack Industries	Texen (controlada por PSB Industries)	Fusión por absorción	140	VL: Pérez-Llorca
Logística / Transporte	Pérez y Cía Martico Reefer Solutions		Fusión	Conf.	
Mobiliario / Cocina / Muebles de oficina / Madera	Ibertrasa	Comercial Hostelería	Fusión por absorción	Conf.	CH F/L: Norgeston Ibertrasa L: Argali Abogados DDF/L/Fiscal/Laboral/ESG: Deloitte CF: CaixaBank
Financiero / Seguros	Corporación Hipotecaria Mutua	Credifirmo	Fusión de absorción	Conf.	
Alimentación / Bebidas / Alimentación animal	Grupo Tugos Foods	Germinats Tugos CBC	Fusión	Conf.	VF: TAF Europa
Energía / Energía Renovables / Biocombustibles / Gas / Electricidad	Tamain Wind	Revery (controlada por Henko Partners)	Fusión por absorción	Conf.	VF: Oquendo Corporate VL: Javier Maceira CF: PKF Attest CL: Bird&Bird
Consultoría / Ingeniería / Asesoría	Audalia Nexia	Baker Tilly	Fusión por absorción	Conf.	
Inmobiliario / Construcción	BService Básico Zittus Management		Fusión	1	Conf.
Mobiliario / Cocina / Muebles de oficina / Madera	Kimak Kider Store Solutions		Fusión	1	Conf.
Farmacéutico / Parafarmacéutico / Cosmético	Hefame Ricardo		Fusión	1	Conf.

Fuente: Capital & Corporate

- MásMóvil es el resultado de un intenso proceso de buy & build liderado por el private equity. Nació de la fusión por absorción de MásMóvil Telecom por parte de Ibercom en 2014. Tres años más tarde, la operadora se convirtió en la primera compañía que dio el salto del alternativo al Continuo y, desde entonces, desarrolló una estrategia basada en una política selectiva de crecimiento orgánico y adquisiciones de otros operadores de telecomunicaciones. En 2018, se hizo con el 100% de Lebara España, uno de los principales operadores móviles virtuales enfocados al segmento étnico, y compró Neutra Network Services a Gala Capital por €15,5M. En 2019, el grupo entró en Portugal con la compra de Cabanitel (Oni & Novo), se reforzó en el segmento low cost con la adquisición de Hits Mobile, recompró el convertible de

Providence, equivalente al 26% del capital, por €883M y tomó el control de Bymovil, el mayor franquiciado de Yoigo. Un año después, MásMóvil adquirió la unidad de negocio encargada de llevar a cabo la actividad profesional de IT y computer engineering services de la sociedad Deep Technology & Engineering Services; y adquirió el operador móvil virtual lycamobile Spain por €372M. En ese 2020, la operadora fue comprada vía OPA por KKR, Cinven y Providence en una operación con la que los tres fondos de private equity se hicieron con la cuarta operadora española, valorada en €4.724M, deuda incluida. Un ejercicio más tarde, el grupo capitaneado por Meinrad Spenger adquirió el 100% de Euskaltel por €1.995M a través de una nueva OPA que le permitió consolidarse en el mercado.

Con este movimiento, MásMóvil y Orange daban paso a otra de las grandes operaciones del ejercicio en el sector: la compra de **Vodafone España** por **Zegona** por €5.100M, acordada en 2023 y cerrada también el pasado año. El grupo financiero británico se ha hecho con la filial española de la teleco británica por €5.100M, lo que supone un múltiplo de 3,9x ebitda. El deal ha sido ejecutado con una combinación de nueva deuda, financiación de la propia Vodafone y una ampliación de capital. En este sentido, el grupo británico ha cerrado un acuerdo de financiación por €4.200M, así como una línea de crédito revolving por €500M. Además, Zegona captó €300M brutos a través de una colocación institucional de nuevas acciones y Vodafone aportó una financiación de hasta €900M mediante una inversión en acciones preferentes en una entidad de nueva creación, ELSHM Funding Limited, que utilizó los fondos para suscribir nuevas acciones ordinarias de Zegona. Con todo, Vodafone ha percibido €4.200M en efectivo por la operación, y otros €900M en acciones preferentes redimibles. Tras la adquisición, el fondo británico vuelve al mercado español de telecomunicaciones, en el que aterrizó en 2015 con la compra de Telecable. Ahora, se hace con el tercer operador en España, con una significativa cuota de mercado en móvil, banda ancha y televisión, unos ingresos de €3.900M, un ebitda de €1.300M y un cash flow de €400M. Para ello, se impuso a un buen número de competidores que sonaron como posibles interesados, entre ellos fondos como Apax, Iliad, Apollo (en consorcio inversor con JB Capital) o Liberty.

“ Con este movimiento, MásMóvil y Orange daban paso a otra de las grandes operaciones del ejercicio en el sector: la compra de Vodafone España por Zegona por €5.100M, acordada en 2023 y cerrada también el pasado año ”

Por su parte, la de MásMóvil y Orange encabeza, como no podía ser de otra manera, la lista de fusiones del 2024. En total, durante el año, se cerraron 11 deals de este tipo entre los que también destaca la absorción de la catalana **Quadpack Industries** por parte de la francesa **Texen**, valorada en €140M. Entre las uniones de menor tamaño merece especial mención la de los negocios logísticos de **Pérez y Cía** y **Martico Reefer Solutions**, y la de **Ibertrasa** y **Comercial Hostelería**, participada por el fondo vasco Stellum Capital. También **Credifirmo** ha absorbido **Corporación Hipotecaria Mutua**; **Germinats Tugás CBC** se ha fusionado con **Grupo Tugás Foods**; **Revergy**, controlada por Henko Partners, ha integrado a **Tamoin Wind**; **Baker Tilly** ha absorbido **Audalia Next**; **BService Básico** y **Zittus Management** se han unido; **Kimak** y **Kider Store Solutions** se fusionaron; y la gestora farmacéutica **Hefame** se ha integrado con **Riofarco**.

LOS GRANDES PLAYERS ESPAÑOLES ROTAN CARTERA

Otra de las grandes tendencias de 2024 es la apuesta de muchos de los grandes corporates por la rotación de cartera, especialmente en el mercado internacional. El crecimiento de los principales líderes industriales españoles ha sido notable en los últimos años tanto dentro como fuera de nuestras carteras y la vía inorgánica suele ser la alternativa más habitual para ganar tamaño, entrar en nuevos mercados y en nuevas áreas de negocio para diversificar su actividad de forma rápida, segura y eficaz. En otras ocasiones, la opción de desinvertir de negocios no core es una buena forma de avanzar en sus planes estratégicos. Por ello, la rotación de cartera sigue en el foco de player como Iberdrola, Ferrovial, Enagás, Grifols o Elecnor. No es una tendencia estructural, como sucedió hace más de una década, por lo que las ventas actuales poco o nada tienen que ver con esos grandes procesos de desinversión protagonizados por bancos, energéticas y constructoras, principalmente, para reducir su exposición a activos inmobiliarios y quitar peso de sus mochilas allá por 2012. Desde hace ya algunos años, los objetivos de los exits han cambiado. Si antes, la meta era reducir deuda y sanear balance, cada vez son más las compañías que optan por traspasar sus activos no estratégicos para reinvertir los recursos obtenidos en áreas de negocio más estratégicas, focalizarse en mercados más interesantes desde el punto de vista competitivo o entrar en segmentos más rentables, aunque, por supuesto, sigue habiendo entidades que necesitan soltar lastre por diversos motivos.

En lo que a desinversiones se refiere, **Iberdrola** ha sido uno de los players más activos en 2024. El grupo energético liderado por Ignacio Galán ha diseñado un plan de alianzas y rotación de activos con el objetivo de acelerar su crecimiento en países de alta calidad crediticia, al tiempo que consolida su fortaleza financiera. Como parte de él, ha cerrado la venta del 55% de su negocio en México a la sociedad estatal **México Infrastructure Partners (MIP)** por unos €5.800M. El deal incluye 13 centrales de generación con una capacidad instalada de 8.539 MW. Además, la compañía ha vendido su negocio en Rumanía por €88M y ha desarrollado diferentes alianzas a largo plazo con socios internacionales necesarias para abordar la inversión de €15.000M que requieren los parques eólicos marinos de Saint Brieuc, West of Duddon Sands, Wikinger, East Anglia One, Baltic Eagle, Vineyard Wind One, East Anglia Three y Windanker. Precisamente, en el último año, ha dado entrada a la eléctrica japonesa Kansai en su proyecto eólico marino de **Windanker** con un 49%. El deal valora el 100% del parque eólico marino en €1.280M, lo que implica un múltiplo de €4,1M por MW y 13,5x el ebitda de la compañía propietaria del parque. También ha cerrado la venta de una macrocartera de renovables, conocida como Proyecto Romeo, a Norges Bank por €600M. Estos movimientos se han unido al traspaso del 49% de East Anglia 3 a Masdar por cerca de €1.000M en 2023. Todas estas desinversiones le han permitido iniciar un plan de crecimiento internacional encabezado por su mayor adquisición en casi dos décadas: la compra del 88% de la eléctrica inglesa **Electricity North West (ENW)** por €5.000M. Para cerrar la operación, la eléctrica ha aportado £2.100M (unos €2.500M) en fondos propios, aunque el valor de la compañía incluyendo su deuda asciende al doble. También ha ejecutado la OPA por el 18,4% que no controlaba en su filial norteamericana **Avangrid** por €2.348M, a un precio de

INFORME DE M&A

\$35,75 por acción, para aumentar su exposición en EE.UU. y la oferta por la brasileña **Cosern** (€30M).

Otro de los industriales que está aplicando un intenso plan de desinversiones es **Cellnex Telecom**. El gestor de infraestructuras IT fue ejecutando una agresiva política de crecimiento vía compras en toda Europa que fue incrementando su deuda y le obligó a rotar cartera en mercados no estratégicos para desapalancar y reevaluar sus prioridades de asignación de capital. Entre otras operaciones, en 2024 traspasó a Phoenix Tower International (PTI) la totalidad de sus filiales en Irlanda (**Cellnex Ireland Limited** y **Signal Infrastructure Limited**) por aproximadamente €971 M. -en un deal no contabilizado en este informe, puesto que se cerrará definitivamente en 2025- y vendió su negocio en Austria -incluido en **On Tower Austria**- a un consorcio de fondos formado por Vauban, EDF Invest.

“ **Iberdrola ha sido uno de los players más activos en 2024. El grupo energético liderado por Ignacio Galán ha diseñado un plan de alianzas y rotación de activos con el objetivo de acelerar su crecimiento en países de alta calidad crediticia** ”

Mención especial merece el proceso de desinversión en el que **Ferrovial** está inmerso desde 2020. En 2024, el grupo completó el traspaso de un 19,75% de FGP, la sociedad gestora del aeropuerto londinense de Heathrow, al consorcio inversor formado por Ardian y The Public Investment Fund (PIF). El deal, ejecutado junto a otros accionistas, tuvo un importe de más de €2.000M, pero dejaba en manos de la española un 5,25% en el aeropuerto que más tráfico acumula de Europa. Meses más tarde, Ferrovial ha vendido ese porcentaje restante de FGP Topco por £455M (unos €550M), en un deal que se cerrará ya en 2025. También en los próximos meses se completará la venta del 50% de **AGS Airports Holdings (AGS)**, propietaria de los aeropuertos británicos de Aberdeen, Glasgow y Southampton, a Avialliance UK. Macquarie Capital, socio de la española en la compañía, también ha traspasado su mitad en el grupo a la británica, participada por el fondo canadiense PSP. El acuerdo ha valorado el equity value del 100% de AGS en £900M (unos €1.080M), sujeto a ciertos ajustes y a los costes de la transacción, lo que representa un EV estimado de £1.535M (unos €1.850M). Además, Ferrovial se ha desprendido de su filial **Vertiports**, dedicada al desarrollo de infraestructuras para aviones eléctricos de aterrizaje vertical, a la firma estadounidense Atlantic Aviation, que opera actualmente un helipuerto en Nueva York. En años anteriores, Ferrovial ya había completado la venta total de su división de servicios con el traspaso de la británica Amey Group a una sociedad controlada por los fondos One Equity Partners y Buckthorn Partners por un equity value de €301,3M.

También han realizado movimientos relevantes en este sentido **Endesa**, que ha vendido el 49,99% de Enel Green Power España

Solar (EGPE Solar) a Masdar por €817M, y **Globalvia**, que ha resuelto su conflicto con APG en el capital del gestor de infraestructuras Itinere con el traspaso de su porcentaje cercano al 40% en la compañía por €765M. **Celsa**, por su parte, ha salido de sus filiales en Reino Unido y países nórdicos; **Santander** ha vendido un 5,2% de su filial polaca y ha traspasado un 10% de Quasar a Blackstone; **CaixaBank** ha vendido un 2,51% de Telefónica en el marco de la inversión de **CriteríaCaixa** en la operadora de telecomunicaciones, que a su vez ha desinvertido de Cellnex Telecom; **Sabadell** ha vendido Paycomet a Nexi; **Cepsa** se ha deshecho de Gasib y **Tubacex** ha dado entrada a Mubadala Capital en su negocio de OCTG; **MásMóvil** ha salido de la portuguesa Nowo a favor de Digi; **DIA** ha vendido DIA Portugal a Auchan, ha traspasado Clarel a Grupo Trinity y ha desinvertido de DIA Brasil, adquirida por MAM Asset Management; **Grupo Antolin** ha cedido su negocio de fabricación de piezas y conjuntos de interior de maleteros y suelos a Grupo Cosmos; y **Repsol** ha rotado cartera en varias participadas de EE.UU., Indonesia y Ecuador, entre otras muchas desinversiones protagonizadas por industriales nacionales.

LA VUELTA DE LAS SALIDAS A BOLSA

2024 prometía ser el ejercicio de la reactivación definitiva de los estrenos bursátiles en España tras un tiempo de sequía. La subida de los tipos de interés y la volatilidad de los mercados de capitales, fruto de la incertidumbre y de los impactos macroeconómicos y geopolíticos, dejaron a cero la cuenta de los debuts en Bolsa en 2023, pero el sector era optimista de cara al pasado año ante el crecimiento de la economía española y la conjunción de las circunstancias óptimas para el éxito de las IPO. Con este telón de fondo, el sector cifraba en €30.000M las capitalizaciones bursátiles de los posibles candidatos a debutar en el mercado. Y es que una larga lista de compañías españolas, encabezada por Puig, Hotelbeds, Cirsá, Cosentino, RBI, Tendam, Astara, OkMobility, Europastry, Voletea y Calvera Hydrogen, empezaron a preparar su estreno en los últimos compases de 2023. Aunque esta oleada de salidas al parque no se ha confirmado en tal medida, sí hemos asistido a una vuelta de las IPO en el Mercado Continuo en 2024. Durante el año, tres compañías comenzaron a cotizar en la Bolsa en España en operaciones valoradas en €5.125,5M.

La primera en dar el paso fue **Puig Brands**. A principios de mayo, la firma global de productos de belleza premium firmó la mayor salida a Bolsa de Europa del año -hasta ese momento- con una capitalización bursátil de cerca de €14.000M. La compañía llevó a cabo una OPS con la emisión de acciones por valor de €1.250M -a un precio de €24,5 por título- y una OPV adicional que colocaron en Bolsa un 22% de su capital en un deal valorado en €3.000M. Entre los inversores que apostaron por Puig en su estreno destaca CriteríaCaixa, el holding de la Fundación LaCaixa, que adquirió una participación del 3,05% de acciones de clase B, comprometiendo una inversión de €425M. Aunque en un principio, se especuló con que la familia fundadora retuviera el 68% de la compañía, finalmente, dado el interés inversor por las acciones, optaron por conservar el 71,7% de los derechos económicos de la sociedad y el 92,5% de sus derechos de voto.

A esta primera OPV, se sumaron en noviembre dos nuevas operaciones: **Inmocemento** y **Cox**. En concreto, la división inmobiliaria y de cemento de **FCC** debutó a través de un listing con un precio de referencia de €4,25 por acción, lo que implicaba una capitalización bursátil de €1.933M. Como paso previo a la transacción, el grupo español traspasó en bloque a Inmocemento el 80,03% de FCYC, su filial inmobiliaria que a su vez cuenta con el 92% de Realia y el 21% de Metrovacesa, y el 99% de Cementos Portland Valderrivas. El 20% restante de la unidad inmobiliaria de FCYC se quedaba en manos de Sainmob, propiedad del magnate mexicano Carlos Slim, principal accionista de FCC y de la propia Inmocemento. Anteriormente, la compañía había reducido a 0 su capital social mediante la amortización de la totalidad de sus acciones y la devolución de las aportaciones correspondientes a FCC, para después ejecutar una ampliación de capital por un importe de €1.596M, el valor en libros del negocio, en la que los accionistas de FCC recibieron el mismo número de acciones de Inmocemento por cada título de la matriz. Con este doble movimiento y la posterior salida a Bolsa de la compañía, FCC daba nuevas opciones de liquidez a sus accionistas y diferenciaba la estrategia, gestión y valoración del nuevo grupo respecto a la matriz.

El tercer debut en el mercado fue el de la energética **Cox**. La compañía emitió 17.106.549 acciones a través de una OPS a un precio de €10,23 por título, en la parte baja de la horquilla que se había marcado y que llegaba hasta los €11,38, con lo que elevaba su capitalización bursátil hasta los €810M. La operación permitió al grupo levantar €175M a los que se sumó después la green shoe, lo que supuso finalmente una captación de €192,5M. El free float rondaba el 17% del capital de Cox. Los recursos captados en el deal tenían como objetivo financiar las necesidades de capital que exige el crecimiento de la compañía en el sector de energía, tratamiento de aguas y transmisión de redes eléctricas, en los que ha identificado oportunidades estratégicas. En cualquier caso, el estreno de Cox no estuvo exento de complicaciones. Inicialmente el objetivo de la compañía era colocar entre 17,57 y 19,55 millones de acciones en el parque a través de una ampliación de capital que iba a ascender a entre €200M y €220M, pero en el último momento decidió reducir el tamaño de la colocación (hasta los entre 15,37 millones y 17,10 millones de acciones ordinarias) y asegurarse el éxito de la operación. Para ello, contaba con el apoyo de Amega Power (€30M), Corporación Cunext (€23M), Alberto Zardoya (€19,5M), su CEO y máximo accionista Enrique Riquelme (€25M) y el banco marroquí Attijariwafa Bank (hasta €5M), con los que había firmado compromisos vinculantes de acudir a la suscripción de acciones. El capital aportado por todos aseguraba unos €100M. El tamaño original de la oferta hubiese dado una valoración de entre €837M y €931M al grupo.

Como comentábamos, el ejercicio comenzó con más nombres sobre la mesa. Sin embargo, varios han sido los que se han quedado por el camino, a la espera de mejores condiciones de mercado. Es el caso de **Astara**. La compañía centrada en nueva movilidad propiedad del holding inversor Bergé, era una de las que más encaminado tenía el debut bursátil. Sin embargo, en las semanas previas al deal, tras analizar el mercado, tomaba la decisión de cancelar su salida. Del mismo modo, **Restaurant Brands Iberia (RBI)**, dueño de Burger King en España, controlado por Cinven y la dirección, frenó su salida a Bolsa en España, con una valoración de unos €2.400M, y explora nuevas opciones, como una venta privada, aunque una

posible IPO sigue entre sus planes futuros. **Europastry** también lo tenía todo listo para debutar el pasado 10 de octubre. Sin embargo, el fabricante de productos de panadería congelada no consiguió cerrar la operación y la canceló por segunda vez a pesar de rebajar el tamaño inicial de la oferta, justificando la cancelación en atención a la situación geopolítica internacional, que está produciendo una profunda inestabilidad en los mercados, aunque indicó que seguirá valorando la posibilidad de salir a Bolsa cuando la situación de los mercados lo permitan. Además, **Tendam** el grupo dueño de firmas como Pedro del Hierro, Springfield o Women'Secret, comunicaba en junio que paralizaba su debut sin llegar a presentar oficialmente su intención de hacerlo. Este documento ya estaba listo para publicarse, así como los bancos colocadores -BNP Paribas, Citi y JP Morgan- fichados. Pero la firma decidía posponer la operación a después del verano. Finalmente, ha sido adquirida por Multiply Group.

“ 2024 prometía ser el ejercicio de la reactivación definitiva de los estrenos bursátiles en España tras un tiempo de sequía, con estrenos de compañías con una capitalización agregada de €30.000M. Aunque esa oleada no llegó a producirse, Puig, Inmocemento y Cox sí dieron el salto ”

Se espera que de cara a los próximos meses estas compañías continúen con sus planes para debutar en el mercado acompañando a otras grandes firmas que ya han anunciado su intención de salir a cotizar en breve. La más avanzada ahora mismo parece ser la de **Cirsa**, pero la primera en dar el salto en este 2025 ha sido **HBX Group**. La matriz del grupo de reserva de habitaciones de hotel y apartamentos para touroperadores y agencias de viajes Hotelbeds se ha convertido en el primer debut en el Continuo y la mayor salida a Bolsa en Europa en lo que va de año. La compañía, controlada por Cinven, Canadá Pension Plan Investment Board (CPPIB) y EQT, ha colocado en Bolsa el 31,6% de su capital a un precio de €11,5 por acción, en la parte media de la horquilla planteada por la compañía inicialmente en el proceso que se movía entre los €10,5 y los €12,5, con una capitalización bursátil de €2.843M. La operación ha combinado una OPS de unos 63 millones de acciones de nueva emisión, que han permitido a la compañía levantar €725M para reducir deuda y fortalecer la estructura financiera de la entidad, y una OPV de unos dos millones de títulos existentes en manos de sus principales accionistas Cinven, el fondo canadiense de pensiones CPPIB y EQT de unos €25M. En total, el deal asciende a los €750M a los que habría que sumar la green shoe, por hasta el 15% de la oferta (€862,5M en total), lo que eleva el free float hasta los 35,5%.

INFORME DE M&A

Capital & Corporate | marzo 2025

SALIDAS AL MERCADO CONTINUO EN 2024

SECTOR	EMPRESA	COMPRADOR	%	DEAL VALUE €M	ASESORES
Farmacéutico / Parafarmacéutico / Cosmético	Puig Brands		22% OPS y OPV	3.000	VF: Goldman Sachs VL: Linklaters / Gómez-Acebo & Pombo Coordinadores Globales: Goldman Sachs / JP Morgan Joint Bookrunners: Banco Santander / Bank of America / CaixaBank / BNP Paribas Co-Lead Managers: BBVA / Sebadell / Oddo Coordinadores Globales L: Cuatrecasas Gonçalves Pereira / Davis Polk & Wardwell
Inmobiliario / Construcción	Inmoco		100% Listing Continuo	1.933	L: Eijla Abogados Valoración: BDO Auditoria: EY
Energía / Energía Renovables / Biocombustibles / Gas / Electricidad	Cox	Amea Power Corporación Cuneix Alberto Zardoya Enrique Riquelme Atijariwafa Bank	17% OPS	192,5	Coordinadores globales: Santander / BofA Securities Europe / Citigroup Global Markets Europe Entidades Colocadoras: JB Capital / Alantia Codirector: Banco BTG Pactual L: Latham & Watkins/Clifford Chance Asesor independiente: Lazard

Fuente: Capital & Corporate

BME GROWTH Y BME SCALEUP, FAVORITAS PARA SALIR A BOLSA

En línea con lo ocurrido en el Continuo, el resto de los mercados bursátiles también han estado muy activos en 2024, un año de crecimiento, según lo han calificado los propios Juan Flames, Consejero Delegado de BME, y Javier Hernani, Consejero Ejecutivo de BME y miembro del Comité de Dirección de SIX. De hecho, han sido las Bolsas alternativas españolas las principales elegidas por las compañías del middle market nacional para dar el salto a cotizar como suele ser habitual. Durante el año, asistimos a 24 incorporaciones de empresas a los mercados alternativos bursátiles gestionados por BME (5 salidas al BME Growth y 19 estrenos en el BME Scaleup).

El salto de mayor tamaño en el BME Growth ha sido el de **EV Motors**. La matriz del histórico fabricante de camiones Ebro debutó en el mercado a un precio de €6,88 por título, lo que suponía una capitalización bursátil de €328,8M. La compañía desembarcaba en el mercado tras protagonizar la mayor operación de financiación previa al debut de una empresa en este mercado, una ampliación de capital por €40M que dio entrada en su accionariado a 450 inversores. Por otro lado, el fabricante de vehículos prepara una nueva ampliación de unos €75M en los próximos meses y planea invertir más de €300M en cinco años en su planta de la Zona Franca de Barcelona. Tras ella, destacan los estrenos de las SOCIMIs **Santa Ana Global Enterprises**, que debutó con un listing valorado en unos €88M, y la inmobiliaria de impacto social **tuTechô**, que comenzó su andadura bursátil con una valoración total de €28,6M. Otras dos compañías del segmento de empresas en expansión optaron por el BME Growth: **Optare Solutions** y **NZI Helmets**. La operadora de telecomunicaciones gallega Optare saltó a cotizar a un precio de €6,25 por acción -con una capitalización bursátil de €22M-, mientras

que el fabricante murciano de cascos de moto NZI Helmets saltó al mercado con una valoración inicial de €15M.

“ Durante el año, asistimos a 24 incorporaciones de empresas a los mercados alternativos bursátiles gestionados por BME: 5 salidas al BME Growth y 19 estrenos en el BME Scaleup ”

Por su parte, el BME Scaleup ha vivido una auténtica oleada de estrenos en los últimos meses. El mercado, nacido en 2023, pretende acompañar a las pymes en todas sus etapas de financiación desde las rondas más iniciales, hasta las ampliaciones de capital, así como en una futura incorporación al BME Growth. Este tipo de empresas cuentan con un modelo de negocio probado, en fase de crecimiento acelerado durante al menos tres años, con una facturación mínima de un €1M y/o una inversión de al menos esa cantidad. La principal novedad del BME Scaleup es que, a diferencia del BME Growth, las empresas que se incorporen no necesitan disponer de un proveedor de liquidez ni tampoco cumplir con un free float mínimo. Además, tampoco necesitan una difusión accionarial mínima, ya que es decisión de cada compañía. El folleto inicial se simplifica al máximo con respecto al requerido en otros mercados y un asesor registrado decide si la compañía tendrá que hacer due diligence o no. Para entrar en este mercado es necesario contar con la forma jurídica de sociedad anónima, contar con Consejo de Administración, estar acompañadas

SALIDAS AL BME GROWTH EN 2024

SECTOR	EMPRESA	%	DEAL VALUE €M	ASESORES
Automoción / Mecánica	EV Motors	100% Listing	328,8	Asesor Registrado: DCM Asesores Proveedor de Liquidez: Renta 4 Banco Entidad Colocadora: Andbank VL: Outsourcing Jurídico RMB/ Cuatrecasas DDF/L/Fiscal/Laboral: RSM Corporate Finance Andbank I: Gómez-Acebo & Pombo
Inmobiliaria / Construcción	Santa Ana Global Enterprises	100% Listing	88	Asesor Registrado: Orbyn Capital Markets Proveedor de Liquidez: Singular Bank
Inmobiliaria / Construcción	tuTochó	100% Listing	28,6	Asesor Registrado: Renta 4 Corporate Proveedor de Liquidez: Renta 4 Banco VL: Lurrueri&Marín Abogados DDF: EY
Consultoría / Ingeniería / Asesoría	Optere Solutions	100% Listing	22	Asesor Registrado: Renta4 Corporate Proveedor de liquidez: Renta4 Banco VL: Estudio Jurídico Ejaso DDF: SW Spain DDL/Fiscal/Laboral: Estudio Jurídico Ejaso
Servicios a empresa / Seguridad / Limpieza / Mensajería	NZI Helmets	100% Listing	15	Asesor registrado: Deloitte Auditores Proveedor de Liquidez: Singular Bank VL: Alentia Abogados DDF: Intercontrol Auditores y Consultores

Fuente: Capital & Corporate

de letrado asesor, y disponer de un asesor registrado, además de publicar las cuentas anuales auditadas.

En la práctica, las menores restricciones del BME Scaleup han convertido al mercado en la elección favorita para las SOCIMIs a la hora de cumplir con la obligatoriedad de salir a cotizar. De hecho, solo una compañía en expansión forma parte ahora mismo de él: **Bytetravel**, fundada en 2021 y especializada en el sector traveltech. Su precio de partida por acción alcanzó los €1,26 por acción en su debut, lo que se traducía en una capitalización de €37,8M.

Y es que, pese a su lanzamiento previo, no fue hasta marzo de 2024 cuando se produjo el primer estreno de una compañía en el mercado. Se trató del de la SOCIMI **Alfil Patrimonial**, cuya valoración ascendió a €73,5M. Tras ella, debutaron 18 compañías más. La más grande fue la SOCIMI **Nordeste Properties**, propiedad de la familia Santos Tejedor, que tomó como referencia para el inicio de la contratación de las acciones un precio de €12,6 por título, lo que implica una capitalización total de €629,6M. Tras ella destacan **Ores Alemania**, el vehículo de inversión alternativa promovido por la gestora de activos alternativos, Bankinter Investment, y su socio en el ámbito de activos comerciales, Sonae Sierra -€107,5M-; y **Wellder Senior Asset SOCIMI**, la joint venture de APG y Renta Corporación -€93M-. De menor tamaño son los debuts de las SOCIMIs **Optimum** (€65M), **Solvento Group** (€65M), **Inbest GPF IV** (€55,7M), **Lauthon Invest SOCIMI** (€26M), **Inbest GPF VIII** (€19,8M), **Inbest GPF I** (€14,8M), **Inbest GPF V** (€13,6M), **Inbest GPF III** (€12,9M), **Inbest GPF II** (€12,6M), **Mistral Iberia II** (€9,5M), **Alquiler Seguro Asset Market SOCIMI** (€5M), **Inbest GPF VII** (€5M), **Resydenza SOCIMI** (€4,35M) e **Inbest GPF VI** (€3,6M).

También ha sido intensa la actividad en el Portfolio Stock Exchange, la Bolsa totalmente digitalizada lanzada por un grupo de profesionales de banca de inversión con marcada formación en empresas tecno-

lógicas, con el apoyo y asesoramiento de los principales despachos de abogados, como Hogan Lovells, Garrigues, Uría Menéndez o Clifford Chance. Desde que empezó a funcionar a principios de 2023, el operador ha sido bautizado como la Bolsa de las SOCIMIs, por el gran número de vehículos inmobiliarios que han optado por ella para sus salidas bursátiles. Entre sus principales fortalezas destaca su bajo coste, pues permite a los emisores ahorrar entre el 60% y el 90% respecto a mercados tradicionales como BME Growth y el francés Euronext Access. En total, en 2024, el Portfolio Stock Exchange asistió a la incorporación de 10 SOCIMIs. La más destacada fue la de **Edificio Rostower SOCIMI**, cuyo debut se ejecutó a un precio de €57,4 por acción, lo que implicaba una capitalización bursátil total de €223M. El Consejo de Administración de la empresa está compuesto por Lionel Messi, como Presidente y único accionista; Antonela Rocuzzo, como Vicepresidenta del Consejo de Administración; así como Alfonso Nebot Armissen y Ramón Adell como vocales. Tras ella, están **Aofi Sheni** (€61,5M), **Oronis Inversiones** (€48M), **NW1 Spanish Logistics** (€43,8M), **Global Cortiguera SOCIMI** (€43,1M), **Ato-lón Capital Partners SOCIMI** (€40M), **AC Residencial** (€30,4M), **Orion Rental** (€13,4M), **Smart Kitchens Properties** (€12,4M) y **Onaland 2018 SOCIMI** (€7,2M).

Pese al auge de todos los operadores bursátiles alternativos, el Euronext no ha dejado de ser una buena vía para las compañías españolas que deciden salir a Bolsa fuera de nuestras fronteras. De hecho, en los últimos ejercicios, han sido muchas las SOCIMIs que optaban por cumplir con su salida al mercado en la Bolsa europea, en parte, gracias a la apertura de la oficina en España de Euronext de la mano de Susana de Antonio hace ya varios años y al nacimiento de firmas de asesoramiento especializadas, pero lo cierto es que las características del mercado le han hecho ganar adeptos con el paso del tiempo. Poco a poco, esa apuesta por el parqué europeo llegó

SALIDAS AL BME SCALEUP EN 2024				
SECTOR	EMPRESA	%	DEAL VALUE €M	ASESORES
Inmobiliario / Construcción	Nordeste Properties SOCIMI	100% Listing	629,6	Asesor Registrado: VGM Advisory Partners L: Garrido Abogados
Inmobiliario / Construcción	Ores Alemania	100% Listing	107,5	Ores Asesor Registrado: VGM Advisory Partners
Inmobiliario / Construcción	Wellder Senior Asset SOCIMI	100% Listing	93	Wellder Asesor Registrado: Renta 4 Corporate
Inmobiliario / Construcción	Alfil Patrimonial	100% Listing	73,5	Asesor Registrado: Armabex Asesores
Inmobiliario / Construcción	Optimum	100% Listing	65	
Inmobiliario / Construcción	Solvanto Group	100% Listing	65	Asesor Registrado: Armabex VL: KPMG Abogados
Inmobiliario / Construcción	Inbest GPF IV	100% Listing	55,7	Asesor Registrado: Deloitte Auditores
Turismo / Viajes	Bytetravel	100% Listing	37,7	Bytetravel Asesor Registrado: Renta 4 Corporate Bytetravel Proveedor de Liquidez: Renta 4 Banco
Inmobiliario / Construcción	Lauthon Invest SOCIMI	100% Listing	26	Lauthon Invest Asesor Registrado: Armabex
Inmobiliario / Construcción	Inbest GPF VIII	100% Listing	19,8	Asesor Registrado: Deloitte Auditores
Inmobiliario / Construcción	Inbest GPF I	100% Listing	14,8	Asesor Registrado: Deloitte Auditores
Inmobiliario / Construcción	Inbest GPF V	100% Listing	13,6	Asesor Registrado: Deloitte Auditores
Inmobiliario / Construcción	Inbest GPF III	100% Listing	12,9	Asesor Registrado: Deloitte Auditores
Inmobiliario / Construcción	Inbest GPF II	100% Listing	12,6	Asesor Registrado: Deloitte Auditores
Inmobiliario / Construcción	Mistral Iberia II	100% Listing	9,5	Mistral Iberia II Asesor Registrado: Armabex
Inmobiliario / Construcción	Alquiler Seguro Asset Market SOCIMI	100% Listing	5	Asesor Registrado: VGM Advisory Partners L: Pérez-Llorca
Inmobiliario / Construcción	Inbest GPF VII	100% Listing	5	Asesor Registrado: Deloitte L: Cuatrecasas
Inmobiliario / Construcción	Resydenza SOCIMI	100% Listing	4,35	Asesor Registrado: PKF Attest
Inmobiliario / Construcción	Inbest GPF VI	100% Listing	3,6	Asesor Registrado: Deloitte L: Cuatrecasas

Fuente: Capital & Corporate

también a las pymes nacionales, e incluso a compañías de mayor capitalización bursátil como Allfunds Bank o Merlin Properties. En cualquier caso, 2024 no ha sido un año de especial movimiento para las firmas españolas en el parque parisino. Solo una de ellas, **Andino Inversiones Global**, ha dado el paso en los últimos 12 meses. La compañía, filial española de la peruana Andino Investment Holding (AIH) convertida en matriz y accionista mayoritaria de la empresa latinoamericana de servicios aeroportuarios, portuarios y logística, colocó sus 20.582.313 acciones a un precio de referencia de €3,21 lo que elevó su capitalización bursátil hasta los €66M.

Además, han debutado en el mercado europeo en la modalidad de listing 3 vehículos inmobiliarios: **Urcolesa** (con una capitalización bursátil de €193,99M), **Wellness Resort** (€12,5M) y **Genesis REIT** (€5,1M). Y es que, en el caso de las SOCIMIs, el cumplimiento de

ciertos requisitos de difusión y la visibilidad que el Euronext concede es especialmente importante. En ocasiones, el interés por el mercado europeo se debe fundamentalmente a que grupos familiares y no residentes valoran de manera muy positiva que el artículo 4 de la Ley de SOCIMIs les permita cotizar en cualquier mercado de la UE, ya que consideran que es el que mejor se adapta a sus expectativas de crecimiento. Determinados criterios en el proceso de incorporación al Euronext (número de accionistas, difusión de la acción y free float, en especial) también la hacen especialmente accesible para determinadas sociedades. Por otro lado, la salida al Euronext representa una buena oportunidad para acceder a inversores internacionales, no sólo a la hora de obtener financiación para impulsar sus planes corporativos, sino también por la visibilidad y credibilidad que aporta cotizar en Bolsa.

SALIDAS AL PORTFOLIO STOCK EXCHANGE EN 2024

SECTOR	EMPRESA	%	DEAL VALUE €M	ASESORES
Financiero / Seguros	Edificio Rostower SOCIMI	100% Listing	223	L: Gómez-Acebo & Pombo
Inmobiliario / Construcción	Aofi Shení	100% Listing	61,5	F: SMN Advisor Abaco Markets
Inmobiliario / Construcción	Oronis Inversiones	100% Listing	48	L: BDO Abogados
Inmobiliario / Construcción	NW1 Spanish Logistics	100% Listing	43,8	
Inmobiliario / Construcción	Global Cortiguera SOCIMI	100% Listing	43,1	
Inmobiliario / Construcción	Atolón Capital Partners SOCIMI	100% Listing	40	L: Pinsent Masons
Inmobiliario / Construcción	AC Residencial	100% Listing	30,4	
Inmobiliario / Construcción	Oriol Rental	100% Listing	13,4	
Inmobiliario / Construcción	Smart Kitchens Properties	100% Listing	12,4	L: Pérez-Lloica
Inmobiliario / Construcción	Onoland 2018 SOCIMI	100% Listing	7,2	L: Gómez-Acebo & Pombo

Fuente: Capital & Corporate

UN NUEVO RESURGIR DE LAS OPAS

Las cotizadas españolas siguen estando en el foco de los inversores. Con las capitalizaciones de algunas de las grandes compañías nacionales por debajo de lo habitual por la volatilidad de las Bolsas y la liquidez en máximos, muchos inversores han apostado por el lanzamiento de OPAs sobre algunas de las empresas más destacadas de la Bolsa española, especialmente atractivas para muchos inversores internacionales, lo que ha colocado a las ofertas públicas como las grandes protagonistas de 2024. A los movimientos en el parque nacional se han unido el lanzamiento de propuestas a través de las que los principales corporates españoles pretenden tomar posiciones de control en cotizadas extranjeras. Como resultado de esta combinación, durante el último año, se cerraron 13 OPAs con

componente español con un valor total de €5.737,3M, a las que habría que sumar el lanzamiento de tres ofertas aún pendientes de cierre: la OPA hostil de BBVA sobre Sabadell, uno de los grandes deals anunciados -pero no cerrados- del ejercicio, valorado en unos €13.700M y la guerra de ofertas entre Bandalí y Esseco Industrial por Ercros (€329,2M y €351M, respectivamente). De haberse completado la propuesta sobre la entidad bancaria y alguna de las competidoras por la química catalana, la cifra anual superaría los €18.000M. De hecho, según los expertos del sector, el pasado ejercicio el mercado español registró el mayor número de OPAs desde antes de la crisis financiera de 2008.

En 2024, la OPA más relevante por importe ha sido la de **Iberdrola** sobre **Avangrid**. La energética lanzó una oferta para hacerse con el 18,4% del capital de su filial estadounidense Avangrid. La

SALIDAS AL EURONEXT ACCESS PARÍS EN 2024

SECTOR	EMPRESA	%	DEAL VALUE €M	ASESORES
Inmobiliario / Construcción	URCOLESA	193,99	193,99	Listing Sponsor: Armanext
Infraestructuras / Aeropuertos / Autopistas / Aparcamientos	Andino Inversiones Global	66	66	Listing Sponsor: Armanext
Inmobiliario / Construcción	Wellness Resort SOCIMI	12,5	12,5	Asesor Registrado: Renta4 Corporate
Inmobiliario / Construcción	Genesis REIT	5,1	5,1	Listing Sponsor: Armanext

Fuente: Capital & Corporate

[68]

PUNTOS DE VISTA
INFORME DE M&A

Capital & Corporate | Marzo 2025

compañía ofreció \$35,75 por acción, con una prima aproximada del 10% sobre su precio de cotización, lo que suponía un desembolso de €2.347M para hacerse con ese porcentaje y alcanzar el 100% de la norteamericana. El objetivo de esta transacción para la española no era otro que incrementar la exposición al negocio de redes en EE.UU., para crecer en mercados con alta calificación crediticia y en negocios regulados como el de redes. De este modo, la compañía presidida por Ignacio Galán ha ganado mayor libertad para moverse y buscar nuevas oportunidades de crecimiento (orgánico e inorgánico) de la mano de Avangrid. Por otro lado, Iberdrola ha lanzado una OPA sobre el 6,89% que no controlaba en su filial brasileña **Cosern**, que ha cerrado con éxito por €30M.

“ Durante 2024, se cerraron 13 OPAs con componente español con un valor total de €5.737,3M, a las que habría que sumar el lanzamiento de tres ofertas aún pendientes de cierre: la OPA hostil de BBVA sobre Sabadell, uno de los grandes deals anunciados -pero no cerrados- del ejercicio, valorado en unos €13.700M y la guerra de ofertas entre Bondalti y Esseco Industrial por Ercros ”

En segunda posición está la oferta lanzada por Amber Equity Co (**I Squared** y **TDR**) sobre **Applus+**. Los fondos se impusieron a Apollo en la guerra de OPAs por el grupo de certificación tras meses de ofertas y contraofertas que elevaron el precio por acción de Applus+ desde los €9,5 iniciales ofrecidos por Apollo hasta los €12,78 propuestos Amber. Con esta última valoración, Amber EquityCo lograba la aceptación de más de 91 millones de acciones, representativas del 70,65% del capital de la compañía, por unos €1.165,4M. El 7,5% restante seguía en manos de minoritarios -entre ellos, el fondo americano TIG Advisors con un 3%- y cotizando en Bolsa a unos €13 por acción, una cifra superior a los €12,78 ofrecidos por Amber en su oferta final, pero I Squared y TDR no tenían previsto rendirse. Pese al cierre de la operación inicial, el consorcio inversor lanzaba ya en el segundo semestre de 2024 una OPA de exclusión sobre el restante 29,35% del grupo de certificación. Su objetivo era doble: sacar a Applus+ del parque, donde cotizaba desde 2014, y presionar a Apollo para vender su 21,85% del capital. La operación se ejecutó al mismo precio de la última oferta lanzada por Applus+ meses antes: €12,78, lo que valoraba la participación restante en €484M adicionales. En total, la compra del 100% de Applus+ alcanzaría los €1.650M, a los que habría que sumar la deuda del grupo, de unos €900M, en el caso de que Applus+ fuera excluida de Bolsa y Amber pudiera integrarla. Este movimiento incrementaría su Enterprise Value hasta los €2.550M, a un múltiplo

de 7,6x ebitda sobre los resultados del grupo en 2023. Tras la nueva OPA, solo un 5,32 % del capital social de la certificada aceptó la propuesta, por lo que Amber consiguió alcanzar solo el 77,7% del capital de la española. Como era esperable, Apollo Global Management decidió no acudir a la operación. Para financiar ambas OPAs, Amber contó con el apoyo de Barclays, Crédit Agricole, Goldman Sachs, HSBC, Morgan Stanley, Deutsche Bank y Standard Chartered. Gracias a ellos, el consorcio inversor logró €1.695M de deuda bancaria, incluida la refinanciación del crédito de casi €900M de Applus+ y una emisión de bonos de unos €795M.

También **Opdenergy** ha sido objeto de una OPA en 2024. En concreto, la gestora francesa lanzó una OPA sobre la totalidad de las acciones de la firma de renovables española a un precio de €5,85 en efectivo por acción, lo que valoraba el 100% en €866M. El importe representaba una prima del 46% sobre el precio de cierre de la jornada anterior al lanzamiento, del 42% sobre el valor medio ponderado de los seis meses previos. La compañía, que había salido a Bolsa en 2022, volvía a ser privada poco más de un año después, cuando la práctica totalidad de sus accionistas aceptaron la oferta.

Por detrás, la OPA lanzada por **Hines** y **Lar** sobre la SOCIMI **Lar España**. El fondo inmobiliario Hines European Real Estate Partners III y Grupo Lar han alcanzado el 91,29% de aceptación de las acciones a las que iba dirigida su OPA sobre Lar España, lo que supone un 92,18% de la compañía, sumando la participación del 10,15% que el Grupo Lar ya tiene en la compañía. En total, los socios han desembolsado €556M por el porcentaje. Una vez liquidada la oferta, el consorcio ejerció el squeeze-out para adquirir el 100% del capital de Lar España, en un nuevo movimiento cerrado ya en las primeras semanas de 2025. El consorcio financió la oferta con una combinación de fondos propios y deuda externa totalmente suscrita por Banco Santander y Morgan Stanley. La intención de las partes es optimizar aún más la estructura de capital de Lar España y aumentar el apalancamiento hasta el 60% (Loan to Value). **JSS Real Estate** también culminó con éxito la OPA sobre otra SOCIMI, **Árma Real Estate**. La firma, propiedad del banco suizo J. Safra Sarasin, lanzó una oferta sobre la inmobiliaria con una contraprestación en efectivo de €8,61 por título, lo que representaba una prima del 37,9% sobre la cotización media ponderada (VWAP) de los 3 meses previos. La OPA valoraba la compañía en €245M. Además, **Impar Capital** lanzó una OPA para hacerse con el 100% de la SOCIMI madrileña **Vbare Iberian Properties** por €36M. En concreto, el grupo inversor inmobiliario y promotor ofrecía €10 por acción, lo que suponía una prima del 35% respecto a la cotización de SOCIMI el día anterior a la oferta y una mejora de cerca del 62% sobre el precio medio ponderado por volumen de la compañía en el último año. El pago se realizó íntegramente en efectivo y, para el lanzamiento de la OPA, Impar Capital constituyó un vehículo inmobiliario especializado regulado por la CNMV. Para Vbare, la OPA de Impar Capital era la segunda oferta recibida en 2024 tras el fracaso de la propuesta de Advero Properties. La SOCIMI lanzó el pasado verano una OPA para tomar la totalidad de la inmobiliaria especializada en residencial por €30M, lo que suponía ofrecer €8,31 por título. Advero pensaba abonar €23,7M en efectivo y €6,3M en acciones e, incluso, llegó a ejecutar una ampliación de capital por importe de €16,5M para financiar la oferta, suscrita por

OPAS SOBRE EMPRESAS ESPAÑOLAS EN 2024					
SECTOR	EMPRESA	COMPRADOR	% ADQUIRIDO (% ALCANZADO)	DEAL VALUE €M	ASESORES
Energía / Energía Renovables / Biocombustibles / Gas / Electricidad	Avangrid	Iberdrola	16,4%	2.347	CL: Garrigues
Certificación / Certificación de Vehículos / Calidad	Applus+	I-Squared TDR	77,7%	1.253,15	VF: JP Morgan VL: Uría Menéndez F: Evercore L: A&O Shearman AmberF: Morgan Stanley / Jefferies / Bank of America / Goldman Sachs / Barclays AmberL: Linklaters Financiación Amber: Barclays / Crédit Agricole / Goldman Sachs / HSBC / Morgan Stanley / Deutsche Bank / Standard Chartered Financiación Amber F: PJT Partners Valoración Amber: Kroll Advisory
Energía / Energía Renovables / Biocombustibles / Gas / Electricidad	Opdenery	Antin Infrastructure Partners	100%	866	VF: BBVA Société Générale VL: Latham & Watkins / Linklaters CF: Nomura / Citi / BNP Paribas / Santander / Kroll CL: Pérez-Llorca Management L: Clifford Chance DDF/L/Fiscal: EY Banco Santander L: Gómez-Acebo & Pombo
Inmobiliario / Construcción	Lar España SOCIMI	Hines Grupo Lar	92,18%	556	VL: Linklaters / Pérez-Llorca Lar España F: JP Morgan / Lazard Lar España L: Uría Menéndez CF: Morgan Stanley / AZ Capital / Santander CL: Freshfields Bruckhaus Deringer / Garrigues
Inmobiliario / Construcción	Ánima Real Estate	JSS Real Estate	99,32%	245	VF: GBS Finance VL: EY Abogados CF: Savills CL: Uría Menéndez Ánima L: Baker McKenzie
IT / Telecom / Internet	Telefónica Deutschland	Telefónica	2,5% (96,85%)	175	CF: Bank of America / JPMorgan CL: Gleiss Lutz / Davis Polk & Wardwell / Uría Menéndez / CMS-Albifloria & Suárez de Lezo Consejo de Supervisión de Telefónica Deutschland L: Pinsent Masons
Servicios a empresa / Seguridad / Limpieza / Mensajería	Prosegur	Gubel	13,23%	132	Financiación L: Linklaters
IT / Telecom / Internet	Netax Knowledge Factory	bd-capital	66,41%	44,78	CF: Macquarie Capital CL: Uría Menéndez / Martínez-Echevarría
Inmobiliario / Construcción	Vbare Iberian Properties	Impar Capital	100%	36	CL: Andersen Tax & Legal
Turismo / Viajes	eDreams Odigeo		3,57%	31,4	
Comunicación / Media / Editoriales / Televisión	Coserm	Iberdrola	6,89% (100%)	30	
IT / Telecom / Internet	Clever Global	Business Software Group (BSG)	24,37% (86,84%)	Conf.	CF: Baker Tilly
Sanitario / Salud / Clínica / Hospitales / Geriátricos	Medcomtech	Santi 1990	10,55%	0,976	

HNA, Mutualidad de la Abogacía y Reig Patrimonia, sociedad de la familia andorrana Reig, que tomó un 5,5% de la firma. Sin embargo, el deal no llegó a prosperar por falta de apoyo de los accionistas de Ybare. Adverro había condicionado el éxito de la operación a la aceptación de un 51% de los socios de su competidor, pero tanto el Consejo de Ybare como un 54,9% de sus accionistas comunicaron al mercado que rechazaban la oferta, dado que consideraban que su precio era inadecuado.

Por su parte, **Telefónica** adquirió un 2,5% adicional en su filial alemana, **Telefónica Deutschland**, por €175M, tras lanzar una OPA de exclusión sobre la compañía. La operación, que permitía a la española alcanzar el 96,85% de su subsidiaria, ponía fin a la cotización de la filial germana tras 12 años. En noviembre de 2023, y tras el fuerte castigo de la Bolsa a Telefónica Deutschland por la pérdida del operador 1&1 como principal cliente, Telefónica anunció una OPA sobre el 28,19% de su filial que no controlaba. En la transacción, ofreció €2,35 por acción, lo que implicaba un desembolso de €1.970M. Con esa oferta, Telefónica alcanzó el 93,1% de la germana por €1.483M. Posteriormente, procedió al lanzamiento de una OPA de exclusión que le ha permitido hacerse con el porcentaje adicional. Tras ella, destaca la conclusión de la OPA de **Gubel**, la sociedad patrimonial de Helena Revoredo, sobre **Prosegur**. La Presidenta del grupo lanzó una oferta sobre el 15% de la compañía de seguridad para ampliar su control y consiguió la aceptación de un 13,23% del capital, lo que implicaba el pago de €132M. Así, Revoredo alcanzaba un porcentaje cercano al 60%. También **eDreams Odigeo** lanzó una OPA sobre un 3,57% de su propio capital. La operación se produjo tras la suspensión del programa de recompra de acciones que había puesto en marcha la agencia de viajes online, debido al reducido volumen diario de negociación. El objetivo era hacerse con 5,5 millones de acciones de la empresa por unos €50M. La OPA no se dirigía al 2,95% de autocartera, por lo que la compañía se hacía con 4,55 millones de acciones a un precio de €6,9 por título, lo que elevaba la operación hasta los €31,4M.

Aunque de menor tamaño son interesantes las ofertas del fondo paneuropeo de private equity bd-capital sobre la gallega **Netex**, cerrada por €44,78M, y la de Business Software Group (BSG) por la sevillana **Clever Global**, que implicó el desembolso de unos €20M por el 24,37% de la compañía, lo que permitió a BSG alcanzar el 86,84% de la andaluza. También Santi 1990 lanzó una OPA por el 10,55% de la firma sanitaria **Medcomtech**.

Pendientes de cierre quedan la OPA lanzada por **BBVA** sobre **Sabadell** por unos €12.000M y la guerra de OPAs sobre la química **Ercros** de **Bondalti** y **Esseco** por €329,5M y €351M, además de las ofertas de exclusión de **Bain** sobre **Borges**, de Carlos March y **Corporación Financiera Alba** sobre el propio holding inversor y de **Minor** sobre **NH Hoteles**. Seguro que todas ellas darán que hablar en el mercado durante los próximos meses, al igual que otros movimientos que podrían llegar a buen puerto en este 2025. Entre los valores candidatos al lanzamiento de posibles ofertas están **Tubacex** (con una capitalización cercana a los €420M), **Audax Renovables**, **Aedas Homes**, **Sacyr**, **Ebro Foods**, **Prosegur** y su filial **Prosegur Cash**, **CAF e**, incluso, **Grifols**.

Precisamente sobre el grupo de hemoderivados catalán estuvo a punto de lanzar una OPA el fondo canadiense **Brookfield**. La gestora

había trasladado su intención ya a la propia compañía que barajaba un precio de salida de €10,50 por acción tipo A y €7,62 por las de tipo B, lo que suponía valorar el conjunto de **Grifols** en unos €6.500M. Este precio hubiese supuesto una prima de más de un 20% sobre la cotización de **Grifols** anterior al anuncio de la OPA, pero estaba lejos de las aspiraciones de la propia firma, que consideraba que la cotización de ese momento estaba muy por debajo de la anterior al ataque bajista de **Ghotam** a principios de año. El fondo oportunista denunció irregularidades contables y financieras lo que provocó un desplome de su cotización y terminó con un expediente de la propia CNMV. A las discrepancias de precio se sumaron también las dificultades que desde la propia **Brookfield** aseguraron haber encontrado a la hora de conseguir información sensible necesaria para terminar la due diligence y poder completar su oferta, lo que terminó por hacer que el fondo canadiense descartara la operación. Además, **Naturgy** ultima el lanzamiento de una OPA sobre su propio capital para ampliar la liquidez de su valor.

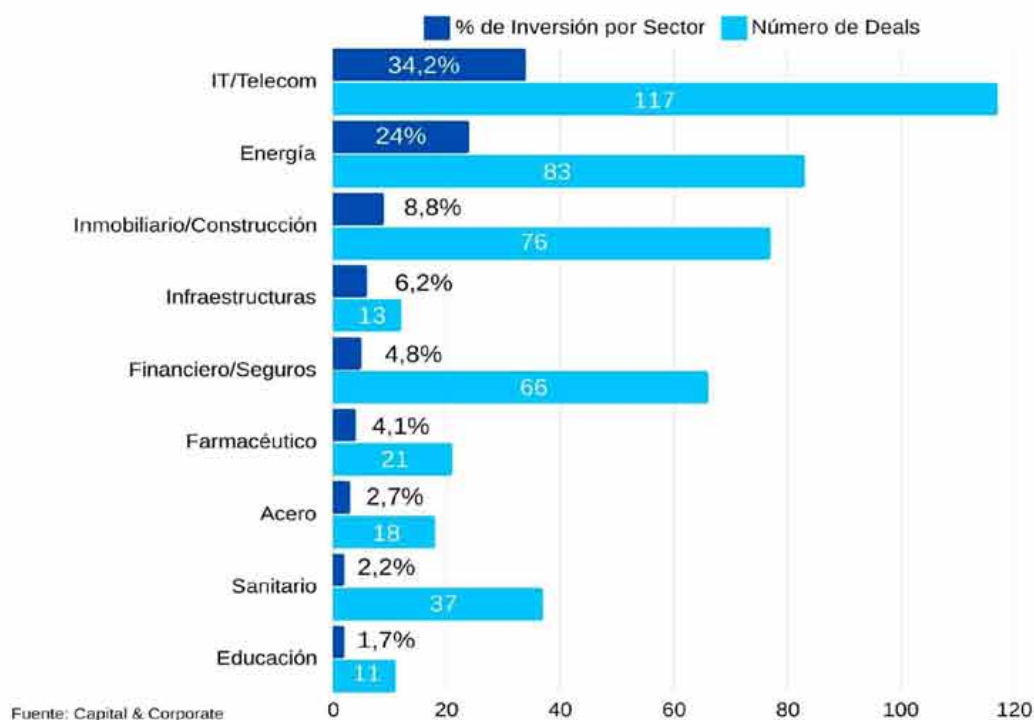
“ Entre los valores candidatos al lanzamiento de posibles ofertas a lo largo de 2025 están **Tubacex** (con una capitalización cercana a los €420M), **Audax Renovables**, **Aedas Homes**, **Sacyr**, **Ebro Foods**, **Prosegur** y su filial **Prosegur Cash**, **CAF e**, incluso, **Grifols** ”

EL AÑO POR SECTORES

Sin duda, el análisis de 2024 nos da claras muestras de la recuperación que el mercado de M&A ha experimentado en estos últimos meses, tras un 2023 complicado por un contexto macro complejo, la subida de tipos de interés y la fuerte inflación. Pese al incremento de la actividad transaccional, la reactivación ha incrementado más aún la polarización de la inversión desde el punto de vista sectorial. Por un lado, los sectores más resilientes a las crisis como energía, telecomunicaciones, tecnología, sanitario, logística o alimentación, han experimentado un relevante crecimiento que ha servido como caldo de cultivo a nuevas operaciones corporativas, impulsando al alza los precios y valoraciones y, en consecuencia, el volumen de inversión; por otro, los mercados más cíclicos, siguen a la espera de una mayor estabilidad para volver a la senda del crecimiento en lo que a fusiones y adquisiciones se refiere. En consecuencia, los sectores más activos por volumen de inversión son los más tradicionales, con el cambio significativo de que incrementan progresivamente su peso en la cifra total de inversión y cambian su orden de relevancia. La polarización sectorial de la que hablábamos tiene mucho que ver en esto.

El sector **IT/Telecom/Internet** se coloca como protagonista indiscutible del año gracias a los €34.341M que suman las 117 ope-

VOLUMEN DE INVERSIÓN POR SECTORES



raciones completadas en el sector. La fusión de **MásMóvil** y **Orange**, junto a los movimientos de **Telefónica** (y sobre ella), **Zegona** y **Cellnex Telecom** han impulsado al sector a cifras más altas de lo habitual. Por orden, las intensas operaciones de **Iberdrola** en el exterior colocan a **Energía** (€24.153M) en segunda posición y las salidas a Bolsa de **Inmoco** y un buen número de SOCIMIs aupán a **Inmobiliario** al tercer lugar (€8.885M). **Infraestructuras** (€6.214M) y **Financiero / Seguros** (€4.858M) completan el ranking de industrias más activas por volumen. En total, el valor agregado de las transacciones cerradas en estos cinco mercados alcanza los €78.151 M, un 76,8% del importe total del año. Por poco, sectores tan activos habitualmente por volumen de inversión como **Farmacéutico** y **Sanitario** se quedan fuera del top 5 con cifras que se elevan hasta los €4.074M y €2.239M. Por su parte, destaca el incremento de operaciones y el tamaño de las mismas en el sector **Acero**, que incrementan la inversión en este mercado hasta los €2.687M. Entre los más destacados están las desinversiones de las filiales internacionales de **Celsa**, la compra de **Haynes International** por **Acerinox**, la toma de control de **Vallourec** por **ArcelorMittal** o la del negocio de tubos sin soldadura de **Tubacex** por **Mubadala**. Además, la OPA sobre **Applus+** lleva al sector **Certificación** a agregar €1.261,15M con una sola operación.

El análisis del año por sectores se basa, como siempre, en dos parámetros fundamentales: los principales mercados por volumen de inversión y por número de operaciones. En cuanto al número de deals, la primera posición es, como hemos comentado, para

el sector **IT/Telecom/Internet** (117), seguido de **Energía** (83); **Inmobiliario/Construcción** (76); **Financiero/Seguros** (66) y **Alimentación** (53).

SECTOR IT/TELECOM/INTERNET

Sin duda, el sector de telecomunicaciones se alza como protagonista indiscutible de un 2024 que pasará a la historia por los intensísimos movimientos corporativos de las grandes operadoras españolas de telefonía y los gestores de infraestructuras IT. Con €34.341 M invertidos en 117 deals, el mercado tecnológico vuelve a liderar el análisis de sectores de M&A, aglutinando más de un tercio (un 34,2%) del volumen invertido en el año en España. A la intensa actividad habitual entre startups y pequeñas compañías del middle market, que normalmente le sitúan al frente de la clasificación por número de operaciones, se han unido algunas de las transacciones de mayor volumen del ejercicio que han situado a este sector, gracias especialmente a la actividad de **Telefónica** y **Cellnex** a nivel internacional, a la cabeza. Además, los movimientos derivados del baile de fusiones a nivel europeo también han dado mucho que hablar a lo largo de 2024. La competencia entre las operadoras de telecomunicaciones es feroz, las rentabilidades del sector cada vez más escasas y el interés de fondos de private equity nacionales e internacionales crece. Con este telón de fondo, el caldo de cultivo de las operaciones corporativas está preparado para nuevas transacciones a las que iremos asistiendo más pronto que tarde.

La fusión de **MásMóvil** y **Orange**, principal operación del mercado de M&A en 2024, lidera como es lógico la tabla de operaciones en el sector IT/Telecom/Internet gracias a sus €18.600M. Solo este deal supera con creces el volumen de inversión total del resto de sectores y da buena muestra del peso del mercado en la actividad corporativa global durante el último año. Junto a ella, **Zegona** ha liderado otra de las grandes transacciones del año: la compra del negocio de **Vodafone** en España por €5.100M. Mención especial merecen también los movimientos accionariales sobre **Telefónica** e **Indra**, que se encuentran entre las principales operaciones del sector. La SEPI se ha hecho con el 10% de la operadora de telecomunicaciones por casi €2.285M y **CriteríaCaixa** ha elevado su posición en la compañía desde poco más del 2,5% hasta el 9,9% con una inversión total de €1.628M, mientras que **CaixaBank** ha ejecutado una colocación acelerada sobre su 2,51% en Telefónica por importe de €387M. Por su parte, el grupo presidido actualmente por Marc Murtra ha aumentado su exposición en su filial alemana. Además, **ING** y **EM&E** han adquirido participaciones en Indra. La holandesa ha comprado en Bolsa un 6,98% por €192M y el holding de la familia Escribano ha reafirmado su posición como segundo accionista del grupo, solo por detrás de la SEPI, que controla un 28%. El grupo inversor ha adquirido un 6,3% adicional en Indra para alcanzar el 14,3% por €190M.

También **Cellnex Telecom** ha traspasado su negocio en Austria, a través de la sociedad On Tower Austria, a Vauban, EDF Invest y MEAG por €803M. Por su parte, **CriteríaCaixa** ha desinvertido

del grupo catalán de infraestructuras de IT al colocar entre inversores institucionales un 2,63% del capital por €612,9M. Tras ellas, **Amadeus** ha ejecutado dos operaciones relevantes en los últimos meses: la compra de **Vision-Box** a Keensight Capital por €320M y la toma de control de **Voxel** por €123,5M. Entre las operaciones de menor tamaño está la venta de la portuguesa **Nowo** a Digi por parte de MásMóvil.

Como siempre, muchas de las operaciones en el sector tecnológico proceden de desinversiones de los fondos de private equity y venture capital. En su mayoría, hablamos de exits de participadas en las que invirtieron cuando todavía eran startups y que, habitualmente, se convierten en deals muy exitosos. En 2024, las más destacadas son la salida de **PSG Equity** de su participada **Nalanda Global**, a favor de la francesa Once For All.

De cara a este 2025, el foco está, sin duda, en las telecomunicaciones mayoristas o infraestructuras IT, especialmente en los centros de datos. En las que el interés de los inversores financieros y especializados se ha hecho ya patente en procesos como la compra del negocio de centros de datos de **Avatel Telecom (Templus)** por ICG y Teras Capital, y **Adam Ecotech** por CVC DIF. Y es que las infraestructuras de telecomunicaciones se han mostrado como uno de los activos más resilientes, estratégicos y atractivos para los inversores en estos últimos ejercicios. Entre las operaciones más destacadas de este tipo en 2024 están la compra de un porcentaje adicional en **Onivia** por parte de Macquarie Capital, Arjun Infrastructure Partners y Abrdn.

SECTOR IT / TELECOM / INTERNET					
EMPRESA	COMPRADOR	VENDEDOR	% ADQUIRIDO (% ALCANZADO)	DEAL VALUE (EN €M)	ASESORES
MásMóvil Orange España			Fusión	unos 18.600	MásMóvil F: Goldman Sachs Bank Europe / Santander Corporate & Investment Banking / Evercore / JP Morgan / BNP Paribas Mas Móvil L: Freshfields Bruckhaus Deringer Orange F: Lazard Orange L: Jones Day MásMóvilDD: PwC OrangeDD: EY DDSeguros: RibesSalat Financiación: BNP Paribas / Rothschild & Co Entidades Financieras L: Linklaters Competencia: Freshfields / Latham & Watkins / Pérez Uorica / Gide Rating: BNP Paribas / Société Générale Asesores Financieras L: Simpson Thatcher & Bartlett/Evergreen Legal
Vodafone España	Zegona	Vodafone	100%	5.100	VL: Garrigues/ Slaughter & May/ PwC CF: Deutsche Numis/ ING Bank/ UBS/ UniCredit Bank CL: Gómez-Acebo & Pombo/ Travers Smith/ Milbank Tweed Financiación C: Deutsche Bank/ ING Bank/ UniCredit Bank AG Financiación L: Allen & Overy Deuda C: Deutsche Bank AG/ Filiale Luxembourg/ ING Bank/ UniCredit Bank AG CF: Santander Corporate & Investments Banking
Telefónica	SEPI		10%	2.284,8	
Telefónica	CriteríaCaixa		4,91% (9,99%)	1.100	

SECTOR IT / TELECOM / INTERNET					
EMPRESA	COMPRADOR	VENDEDOR	% ADQUIRIDO (% ALCANZADO)	DEAL VALUE (EN €M)	ASESORES
On Tower Austria	Vauban EDF Invest MEAG	Cellnex Telecom	100%	803	VF: Deutsche Bank / Mediobanca VL: Clifford Chance / Wolf Theiss CF: Barclays DDFiscal/Estructuración Fiscal: KPMG
Cellnex Telecom	Colocación acelerada	CriterioCaixa	2,63%	612,9	Bookrunner: JP Morgan
Telefónica	CriterioCaixa		2,31% (5%)	528	
Telefónica	Colocación acelerada	CaixaBank	2,51%	387	
Nalanda Global	Once For All	PSG Equity	p. mayoritaria	unos 330	VL: Pérez-Llorca / Garrigues
Vision-Box	Amadeus	Keensight Capital	100%	320	VF: Houlhan Lokay CF: Deloitte CL: Linklaters
Negocio de centros de datos de Avatel Telecom (Templus)	ICG Teros Capital		100%	Conf.	
Adani Ecotech	CVC DIF		100%	Conf.	VF: KPMG VL: RocaJunyent CF: Colliers CL: Linklaters DDF/Fiscal: EY DDCommercial: EY-Parthenon
Onvia	Macquarie Capital Arjun Infrastructure Partners Abdn		5% (60%) 5% (60%) 3% (40%)	Conf.	VL: CMS Albitiana & Suárez de Leza CF: Santander Corporate & Investment Banking / Macquarie Capital CL: A&O Shearman Entidades Financieras: Banco Santander / ING / Natixis / Société Générale Entidades Financieras L: Clifford Chance
Indra	ING	Bolsa	6,98%	192	
Indra	Escribano Mechanical & Engineering (EM&E)	Bolsa	6,3% (14,3%)	190	CL: Linklaters Financiación: Santander / JP Morgan
Telefónica Deutschland	Telefónica	Telefónica Deutschland	2,5% (96,85%) OPA	175	CF: Bank of America / JPMorgan CL: Gleiss Lutz / Davis Polk & Wardwell / Urio Menéndez / CMS-Albitiana & Suárez de Leza Consejo de Supervisión de Telefónica Deutschland L: Pinsent Masons
Nowo (Carbonitel)	Digi	MásMóvil	100%	150	
Voxal	Amadeus		100%	123,5	CF: Deloitte

Fuente: Capital & Corporate

SECTOR ENERGÍA

Tras encabezar el mercado de M&A en 2023, el sector energético se sitúa en la segunda posición en términos de volumen de inversión con €24.153M en 83 deals. Aunque siempre suele ser uno de los principales focos de operaciones, en los últimos meses, el mercado ha asistido a una oleada de transacciones de menor tamaño, pero de gran relevancia, especialmente en el segmento de energías renovables. En su mayoría, se trata de compraventas de sociedades propietarias de plantas solares en activo o en desarrollo adquiridas por fondos de inversión internacionales especializados en el sector. En 2024, también hemos asistido a operaciones de importante volu-

men lideradas por corporates nacionales, liderados por **Iberdrola**, el player más activo del mercado en el último ejercicio con mucha diferencia, con operaciones destacadas como la venta parcial de su negocio en México por €5.800M, la compra de la británica ENW por €4.700M, la OPA sobre Avangrid, el traspaso de un porcentaje de Windanker a Kansai y la desinversión parcial del Proyecto Romeo a favor de Norges Bank.

Tras ellas, merecen especial atención algunas de las principales operaciones del mercado de renovables en el pasado ejercicio. Es el caso de la venta de **Enerfin**, la filial verde de Elecnor, a la nórdica Statkraft, principal productor renovable de Europa y líder en el mercado de PPAs, por €1.560M, incluyendo equity y deuda; o el traspaso de **Saeta Yield**

[74] PUNTOS DE VISTA
INFORME DE M&A

Capital & Corporate | Marzo 2025

por **Brookfield**. El fondo canadiense ha vendido el 100% de su plataforma de energías renovables a **Masdar**, el holding energético del emirato de Abu Dabi, por \$1.400M (unos €1.255M). De ese importe, cerca de \$800M (unos €720M) fueron aportados en equity y el resto corresponde a deuda. Precisamente Masdar fue la compradora del 49,99% de **Enel Green Power España Solar** (EGPE Solar), el negocio de energía fotovoltaica de **Endesa** en el mercado español, por €817M.

La salida de **Enagás** del mercado estadounidense casi cinco años después de su desembarco en el país es, por derecho propio, otra de las operaciones del año en el sector energético. La compañía española ha vendido su porcentaje del 30,2% en **Tallgrass Energy**, el grupo norteamericano en el que entró en 2019, a Blackstone Infrastructure Partners, uno de sus socios en el accionariado de la compañía, por \$1.100M (unos €1.018M). El deal se enmarca dentro del proceso de rotación de activos anunciado por la compañía en su Plan Estratégico 2022-2030, que tiene como prioridades la descarbonización y la seguridad de suministro de España y Europa. La venta fortalece el balance de Enagás para acometer con garantías la ejecución del plan de inversiones en infraestructuras de hidrógeno renovable, valorados en unos €5.900M, para lo que contará con ayudas públicas del 40%.

Entre las operaciones de menos importe están la venta de un portfolio de proyectos de la chilena Oasis de Atacama a la británica **ContourGlobal** por parte de **Greenergy** por €915M, la OPA de **Antin** sobre **Opdenergy** (€866M), y la adquisición de **Heelstone Renewable Energy** en EE.UU. por **Qualitas** por €800M. También **Cepsa** vendió **Gasib** a **Abastible** por €275M, **Acciona** compró el negocio de líneas de transmisión de alta tensión en **Perú** a **Darby** por €220M, **Cox** debutó en Bolsa con una OPS valorada en €192,5M e **Igneo** se hizo con **ENSO**, en el marco de la desinversión de **Tikehau Capital** (unos €180M).

Aunque es difícil predecir si la inversión se mantendrá, el sector energético encara 2025 con las mejores perspectivas posibles. El año ha empezado con importantes movimientos en el segmento de renovables con actividad tanto en brownfield como en greenfield, el interés inversor es máximo gracias a la certidumbre existente, las energéticas y petroleras europeas buscan oportunidades interesantes para avanzar en el necesario proceso de transición energética y sigue creciendo el pipeline de operaciones en marcha. Todos estos ingredientes, tan necesarios en la actividad de M&A, serán claves en los próximos meses.

SECTOR ENERGÍA					
EMPRESA	COMPRADOR	VENDEDOR	% ADQUIRIDO (% ALCANZADO)	DEAL VALUE (EN €M)	ASESORES
Negocio de Iberdrola en México	México Infrastructure Partners (MIP)	Iberdrola	55%	5.800	
ENW	Iberdrola	Kansai Electric Power Equitix	88%	4.700	VF: Barclays CF: Jefferies / BNP Paribas CL: Garrigues
Avangrid	Iberdrola	Avangrid	18,4% OPA	2.347	CL: Garrigues
Enerfin	Storkraft	Elecnor	100%	1.560	VF: Mediobanca/ Lazard VL: Herbert Smith Freehills VDDF/DDF: EY
Saeta Yield	Masdar	Brookfield	100%	más de 1.255	VF: Santander / Société Générale VL: Urio Monóndez / Baker McKenzie VFiscal: KPMG VTécnico: G-Advisory CF: Cit CL: Linklaters CTécnico: UL Management: Baker McKenzie VDDF/Fiscal: KPMG
Tallgrass Energy	Blackstone Infrastructure Partners	Enagás	30,2%	1.018	
Portfolio de proyectos de Oasis de Atacama	ContourGlobal	Greenergy	100%	915	VF: PwC VL/Financiación L: Clifford Chance
Opdenergy	Antin Infrastructure Partners		100% (OPA)	866	VF: BBVA Société Générale VL: Latham & Watkins / Linklaters CF: Nomura / Cit / BNP Paribas / Santander / Kroll CL: Pérez-Lloca Management L: Clifford Chance DDF/L/Fiscal: EY Banco Santander L: Gómez-Acebo & Pombo

SECTOR ENERGÍA					
EMPRESA	COMPRADOR	VENDEDOR	% ADQUIRIDO (% ALCANZADO)	DEAL VALUE (EN €M)	ASESORES
Enel Green Power España Solar (EGPE Solar)	Masdar	Endesa	49,99%	817	VF: Santander Corporate & Investment Banking / Intesa Sanpaolo / Deloitte VL: Garrigues CF: BNP Paribas CL: Linklaters Financiación: BNP Paribas / Banco Santander / Intesa San Paolo / First Abu Dhabi Bank / Abu Dhabi Commercial PJSC / Sumitomo Mitsui Banking Corporation Financiación L: Ashurst
Heelstone Renewable Energy	Qualitas Energy		100%	unos 800	VF: Jfferies / Guggenheim Securities VL: Morgan Lewis CF: Macquarie Capital CL: Linklaters DDF: Deloitte DDFiscal: Leo Berwick DDTécnica: Black & Veatch DDSeguros: Willis Towers Watson
Parque Eólico Marino de Windanker	Kansai	Iberdrola	49%	627	VF: Santander Corporate & Investment Banking VL: A&O Sheeman CL: Linklaters
Proyecto Romeo (Cartera de Renovables Iberdrola)	Norges Bank Fondo Soberano de Noruega	Iberdrola	49%	600	VL: Baker McKenzie CF: Barclays CL: Clifford Chance
Gasib	Abastible	Cepsa	100%	275	VF: BNP Paribas VL: Pérez-Llorca CF: Santander CL: Cuatrecasas DDF/Fiscal / Comercial: KPMG
Negocio de líneas de transmisión de alta tensión en Perú	Acciona	Darby International Capital	100%	220	
Cox	Amea Power Corporación CuneXt Alberto Zardoya Enrique Riquelme Artijariwafa Bank		17% (OPS) Continuo	192,5	Coordinadores globales: Santander / BofA Securities Europe / Citigroup Global Markets Europe Entidades Colocadoras: JB Capital / Alantia Codirector: Banco BTG Pactual I: Latham & Watkins/Clifford Chance Asesor independiente: Lazard
ENSO	Igneo Infrastructure Partners	Tikehau Capital	100%	180	VF: Greenhill VL: Hogan Lovells CF: Alantia CL: Herbert Smith Freehills DDF: EY

Fuente: Capital & Corporate

SECTOR INMOBILIARIO / CONSTRUCCIÓN

A nadie se le escapa que 2024 no ha sido el año del sector inmobiliario en España. Aunque hemos seguido asistiendo a grandes transacciones de "assets acquisitions", que quedan fuera del perímetro de este informe, el interés de los inversores especializados en real estate y de los corporates por las operaciones corporativas ha caído mucho en los últimos ejercicios. Pese a todo, durante el último año, el sector protagonizó 76 deals, colocándose en tercera posición por número de operaciones y entra en el ranking de mercados más activos en esa misma posición con €8.885M (8,8% del total).

Durante el ejercicio, se han consolidado tendencias como la apuesta de las SOCIMIs e inmobiliarias por las salidas a Bolsa, encabezadas por el debut de **Inmocemento**, la filial de construcción y real estate de FCC, en el Mercado Continuo con un listing de €1.933M. También **Nordeste Properties SOCIMI** ha debutado en el BME Scaleup con una valoración de €629,6M, **Edificio Rostower SOCIMI** ha salido al Portfolio Stock Exchange (€223M), **Urcolesa** se ha estrenado en el Euronext con una capitalización de €193,99M, **Ores Alemania** salió al BME Scaleup en un deal de €107,5M y **Wellder Senior Asset SOCIMI** siguió sus pasos con un debut de €93M. También las SOCIMIs han sido las protagonistas de dos de las OPAs del ejercicio que se han colado entre los principales movi-

PUNTOS DE VISTA
INFORME DE M&A

Capital & Corporate | Marzo 2025

SECTOR INMOBILIARIO

EMPRESA	COMPRADOR	VENDEDOR	% ADQUIRIDO (% ALCANZADO)	DEAL VALUE (en €M)	ASESORES
Inmocomento			100% Listing Continuo	1.933	L: Eclija Abogados Valoración: BDO Auditoría: EY
ACS	CriterioCaixa		9,4%	983	
Nordeste Properties SOCIMI			100% BME Scaleup	629,6	Asesor Registrado: VGM Advisory Partners
Colonial	CriterioCaixa	Ampliación de capital	14% (17%)	622	VF: Morgan Stanley CF: BNP Paribas
Lar España SOCIMI	Hines Grupo Lar	Castellana Properties Otros inversores privados	92,18% OPA	556	VL: Linklaters / Pérez-Llorca Lar España F: JP Morgan / Lazard Lar España L: Uría Menéndez CF: Morgan Stanley / AZ Capital / Santander CL: Freshfields Bruckhaus Deringer / Garrigues
CC Islazul	Henderson Park Eurofund	Nuveen Real Estate	100%	Conf.	VF: Deloitte VL/Entidades Financieras L: Uría Menéndez CF/DDF: EY CL/Financiación L: Ashurst
Hochtief	ACS		p. minoritaria (82%)	274	
FCC	Melinda French Gates		4,2%	247	
Árma Real Estate	JSS Real Estate		100% OPA	245	VF: GBS Finance VL: EY Abogados CF: Sovills CL: Uría Menéndez Árma L: Baker McKenzie
FCC	Colocación acelerada	Bill Gates	3,869%	228,4	
Edificio Rostower SOCIMI			100% Listing Portfolio Stock Exchange	223	L: Gómez-Acebo & Pombo
Sacyr	Inversores cualificados	Ampliación de capital	9,6%	222	Joint Global Coordinators: J.P. Morgan / Société Générale Joint Bookrunners: Banco Santander / CaixaBank VL: Linklaters Bancos L: Clifford Chance
Thiess	ACS		10% (60%)	200	
URCOLESA			100% Euronext Access Paris	193,99	Listing Sponsor: Armonext
Colonial	Exeo Inversiones Inmobiliarias Otros inversores cualificados	Grupo Santo Domingo	5%	165	VL: Cuatrecasas Entidad Colocadora: Deutsche Bank
CC H2O	Lighthouse Properties	CBRE IM Alpha Reel Trust	100%	121	VL: Ashurst CL: Dentons CF: RPE Capital Markets
Ores Alemania			100% BME Scaleup	107,5	Ores Asesor Registrado: VGM Advisory Partners
Wellder Senior Asset SOCIMI			100% BME Scaleup	93	Wellder Asesor Registrado: Renta 4 Corporate

mientos del sector inmobiliario: la oferta de **Hines** y **Grupo Lar** por **Lar España SOCIMI** y la propuesta lanzada por **JSS Real Estate** por **Árma Real Estate**.

CriteriaCaixa ha liderado dos de las grandes inversiones del sector inmobiliario y construcción. En concreto, el holding inversor de la Fundación La Caixa se ha hecho con un 9,4% de **ACS** por €983M y ha adquirido un 14% de **Colonial** para alcanzar el 17% del grupo en el marco de una ampliación de capital de €622M. Sin duda, CriteriaCaixa y su apuesta por la creación de una cartera de capital privado fuerte, una de las novedades de su nuevo plan estratégico, ha sido fundamental para la actividad de M&A en 2024. Junto a estas dos participaciones, se ha hecho con otras operaciones destacadas como el incremento de su participación en Telefónica (9,99%), o la entrada en el capital de compañías de primer nivel como Puig (3,1%) y Veolia (5%), ya en 2025. El objetivo del holding es que esta cartera alcance un valor estimado de €4.000M en 2030.

En el capital de **Colonial** también han entrado **Exea Inversiones Inmobiliarias** y otros inversores cualificados, que han adquirido el 5% de la compañía a **Grupo Santo Domingo** por €165M. Ade-

más, **Sacyr** ha ejecutado una ampliación de capital, representativa del 9,6% de su capital, que le ha permitido captar €222M; **ACI** ha fortalecido su participación en sus filiales **Hochtief** y **Thiess** con compras adicionales y **FCC** ha vivido un doble movimiento ejecutado por Bill Gates y su ex esposa Melinda French Gates, consistente en una colocación acelerada por parte del primero y una compra de acciones en Bolsa por parte de la segunda.

Además, la apuesta de los inversores inmobiliarios por el segmento retail se aprecia en dos operaciones de calado como la compra del **Centro Comercial Islazul** por **Henderson Park** y **Eurofund** a **Nuveen Real Estate**, y la adquisición del **Centro Comercial H2C** por **Lighthouse Properties** a **CBRE IM** y **Alpha Real Trust**.

SECTOR INFRAESTRUCTURAS

El mercado de infraestructuras escala hasta la cuarta posición por volumen de inversión con €6.214M. Con sólo 13 operaciones completadas en 2024, el sector vuelve a colocarse como uno de los más activos del año gracias a la importante envergadura de varias de

SECTOR INFRAESTRUCTURAS					
EMPRESA	COMPRADOR	VENDEDOR	% ADQUIRIDO (% ALCANZADO)	DEAL VALUE (EN €M)	ASESORES
FGP Topco (propietaria de Heathrow Airport Holdings)	Ardian The Public Investment Fund (PIF)	Ferrovial Otros accionistas	19,75% (37,62%)	2.023	VF: JPMorgan VL: A&O Shearman CF: Santander Corporate & Investment Banking / BoFA Securities / Goldman Sachs / RBC Capital Markets CL: Clifford Chance
2i Aeroporti	Asterion Industrial Partners		49%	unos 1.000	VF: Mediobanca / Intesa Sanpaolo / Crédit Agricole CF: EY CL: Cleary Gottlieb DDComercial: Arthur D. Little
Itinere	APG	Globalvia	40% (99,84%)	765	VF: Mediobanca VL: A&O Shearman CF: Jefferies CL: Freshfields
IRB Infrastructure Trust	Ferrovial	GIC	24%	740	
Parkia	Indigo	Igneo	100%	675	VF: DC Advisory VL: Allen & Overy CF: Rothschild CL: Gómez Acebo y Pombo VDDF: EY DDF: Accuracy
Q-Park	Pontegadea Inversiones		20%	400	VF: Morgan Stanley VL: Clifford Chance CF: Rothschild CL: De Brauw Interogo F: DC Advisory Interogo L: Kirkland & Ellis
Acciona Saltos de Agua	Elwan Energy	Acciona Energía	100%	287	
Itinere	Swiss Life Global Infrastructure Opportunities IV (GIO IV)		p. minoritaria	Conf.	F: Jefferies VL: Freshfields CL: Garrigues / Deloitte

[78] PUNTOS DE VISTA
INFORME DE M&A

Capital & Corporate | Marzo 2025

ellas. La más grande es la desinversión del Aeropuerto de Heathrow por parte de **Ferrovial**. El grupo traspasó un 19,75% de FGP, la sociedad gestora del aeropuerto londinense, al consorcio inversor formado por Ardian y The Public Investment Fund (PIF) por €2.023M. Además, el grupo liderado por Rafael del Pino ha comprado a GIC un 24% de la asiática **IRB Infrastructure Trust**, un holding con 12 concesiones de autopistas en la India y una cartera comprometida de 3 concesiones adicionales, por €740M.

En el segmento de aeropuertos también ha entrado **Asterion Industrial Partners**. La gestora española ha adquirido el 49% de la italiana 2i Aeroporti a Ardian y la aseguradora Credit Agricole Assurance. El deal supone una nueva asociación de Asterion con F2i, que ha dirigido 2i Aeroporti de forma constante desde la creación de la plataforma en 2010 y que ya acompaña al fondo español en el accionariado del grupo energético italiano Sorgenia.

Tras estas operaciones, merecen especial atención dos movimientos sobre la gestora de autopistas **Itinere**. Por un lado, **Globalvia** ha traspasado su 40% en el grupo de infraestructuras al fondo de pensiones neerlandés **APG** por €765M, lo que suponía valorar el 100% de la concesionaria por encima de los €1.900M (deuda incluida). El deal permitía a Globalvia poner punto y final a su paso por el accionariado de Itinere después de años de disputas legales con sus socios en la firma, fruto de la entrada de la española en 2018. Tras la salida de Globalvia, APG ha dado entrada en Itinere a **Swiss Life**. La aseguradora suiza ha comprado un porcentaje minoritaria y acompañara en el proyecto

a la holandesa, aunque no se ha hecho público ni el importe de la operación ni la participación concreta del fondo suizo.

Además, a lo largo del ejercicio se han cerrado otros deals de calado en otro de los segmentos tradicionalmente más activos del mercado de infraestructuras: el de aparcamientos. Es el caso de la compra de **Parkia** por la francesa Indigo por €675M y la inversión de Pontegadea Inversiones en el grupo neerlandés **Q-Park** por €400M. Entre el resto de activos de infraestructuras, **Acciona** ha vendido a **Elawan Energy** el 100% de su filial de saltos de agua por €287M.

SECTOR FINANCIERO

Las grandes aseguradoras y los bancos españoles vuelven a estar activos en el cierre de operaciones corporativas, una tendencia que se deja notar tanto en los €4.858M invertidos en 2024, un 4,8% del total, como el número de deals completados a lo largo del ejercicio (66).

Sin duda, la principal operación del año en el sector es la compra de **Liberty Seguros** por parte de Generali por €2.300M. En 2023, Generali alcanzó un acuerdo con Liberty Mutual para adquirir Liberty Seguros, su filial en España, Portugal, Irlanda e Irlanda del Norte. El precio total de la transacción ascendía a €2.300M, incluyendo todo el exceso de capital. De este modo, la aseguradora italiana ganaba la pugna por el negocio de Liberty Seguros en Europa, imponiéndose

SECTOR FINANCIERO					
EMPRESA	COMPRADOR	VENDEDOR	% ADQUIRIDO (% ALCANZADO)	DEAL VALUE (EN €M)	ASESORES
Liberty Seguros	Generali	Liberty Mutual	100%	2.300	VF: Bank of America Securities VL: Skadden, Arps, Slate, Meagher & Flom CF: Citigroup / Credit Suisse CL: Clifford Chance / Morais Leitao y Matheson
Santander Polonia	Colocación acelerada	Santander	5,2%	575	Entidades colocadoras: Citigroup / Goldman Sachs / Santander Corporate & Investment Banking
Banco Sabadell	Zurich	Sabadell	3%	300	CL: Cuatrecasas
Paycomet	Nexi		80%	280	VL: Linklaters CF: Jefferies/ Rothschild CL: Allen & Overy C Industrial: BCG DDF / Fiscal: KPMG DD: Deloitte
Inversis	Euroclear	Banco March	49%	200	VF: Deloitte VL: Clifford Chance CF: JP Morgan CL: Jones Day
Orange Bank España	BNP Paribas (Banco Cetelem)	Orange	100%	Conf.	CL: Gómez-Acebo & Pombo / Cuatrecasas
Insignia Life	Mapfre	Mutua Madrileña	94%	unos 109,5	CL: Cuatrecasas
Alantia Wealth Management Orienta Capital	Mutua Madrileña		85%	Conf.	
Tiessis	MoraBanc		82,98%	80	VF: Mediobanca VL: Ulla Menéndez CL/Fiscal: A&O Shearman DDF: Deloitte

SECTOR FINANCIERO					
EMPRESA	COMPRADOR	VENDEDOR	% ADQUIRIDO (% ALCANZADO)	DEAL VALUE (EN €M)	ASESORES
Línea Directa	Indumentaria Pueri		5%	60	
Banco Europeo de Finanzas	MoraBanc	Unicaja	100%	Conf.	CL: Cuatrecasas
MBI OM Suscripción de Riesgos	+Simple	Grupo Monera & Vallejo	100%	Conf.	CF: Messier & Associés VF: Nemrod Partenaires VL: Pérez-Llorca
GED Capital (Buenavista Equity Partners)	Livrefluxo Aligrupo Libertas 7	Ampliación de capital	25%	Conf.	F: Fairview Capital Group VL: Addleshaw Goddard
Seaya Ventures	Santander	Beatriz González y otros socios	33%	Conf.	
Talde Gestión	Kutxabank Equipo Directivo de Talde	Talde Profesional Partners	63% 7% (70%)	Conf.	

Fuente: Capital & Corporate

a otras compañías como Allianz, AXA y GCO (antes Grupo Catalana Occidente). Como resultado de esta operación, que se completó a principios de 2024, Generali se convertía en líder en España y Portugal, alcanzado la cuarta posición del ranking en el segmento No Vida de España, y consolidaba su segunda posición en Portugal. Asimismo, entró en el mercado irlandés y se situó en el top 10 por cuota de mercado.

También en el segmento de seguros, **Mapfre** ha completado la compra del 94% de la aseguradora mexicana especializada en vida **Insignia Life** para impulsar el crecimiento de su negocio en el mercado mexicano por € 109,5M; y **Línea Directa** ha dado entrada a Indumentaria Pueri, la sociedad patrimonial de los Domínguez de la Maza y principal accionista de Mayoral. Por su parte, las corredurías de seguros viven un momento de auge en lo que a operaciones corporativas se refiere. La atomización del sector, formado por muchas compañías independientes, ha generado una clara oportunidad de profesionalización y consolidación mediante operaciones de buy & build para grupos impulsados por private equities como la española **Sabseg Group**, controlada por Miura, o la europea **PIB Group**, en manos de Apax y Carlyle. No son los únicos, **ERSM** o **+Simple** están haciendo lo mismo, como demuestra la adquisición de MBI y OM Suscripción de Riesgos.

En el capítulo de operaciones bancarias destaca la colocación de un 5,2% de **Santander Polonia** por parte de la entidad presidida por Ana Patricia Botín por €575M; la entrada de **Zurich** con un 3% del capital, en **Banco Sabadell**, que a su vez ha vendido el 80% de **Paycomet** a la italiana **Nexi** por €280M; y la compra del 49% de **Inversis** por **Euroclear** a **Banca March** por €200M. Por su parte, **BNP Paribas** se ha hecho con el 100% de **Orange Bank España**, y **MoraBanc** ha alcanzado el 82,98% de **Tressis** y se ha hecho con la filial de Unicaja, **Banco Europeo de Finanzas**.

Entre las operaciones de menor tamaño destacan algunos de los deals derivados del proceso de concentración que atraviesa

el sector de gestión de activos alternativos a nivel global y, más concretamente en nuestro país. En este segmento, **Grupo Mutua Madrileña** ha adquirido el 85% de **Alantra Wealth Management** y **Oriente Capital**; **Buenavista Equity Partners**, antes conocida como GED Capital, ha ejecutado una ampliación de capital por el 25% de accionariado en la que han entrado family offices como **Livrefluxo**, **Aligrupo** y **Libertas 7**; **Santander** ha adquirido el 33% de la gestora de venture capital **Seaya Ventures**, confirmando su apuesta por el segmento de private equity y **Kutxabank** se ha unido al equipo de **Talde** para tomar el 70% de la gestora de private equity vasca.

OPERACIONES CROSS BORDER

Otra de las tendencias más consolidadas del mercado español es la internacionalización de las operaciones de M&A. En los últimos ejercicios, las transacciones cross border se han convertido en una pieza fundamental para los corporates nacionales a la hora de ganar tamaño y diversificar su presencia geográfica, también para los inversores foráneos que quieren aprovechar las buenas oportunidades que sigue ofreciendo nuestro país. En consecuencia, en 2024, se registraron 392 operaciones transfronterizas con un importe agregado de €78.080M, un 77,7% de la cifra de inversión total del ejercicio. La importante apuesta del middle market nacional por su expansión internacional y los movimientos de grupos como Iberdrola, Telefónica, Sabadell, Cellnex o BBVA fuera de nuestras fronteras, junto al creciente interés de los inversores internacionales por nuestro país, han sido claves en el incremento de la cifra de inversión de este tipo de operaciones.

Dado el crecimiento experimentado por el mercado de M&A este año, durante el último ejercicio, se ha duplicado el valor agregado

[80]

PUNTOS DE VISTA
INFORME DE M&A

Capital & Corporate | **Marzo 2025**
/NEWSLETTER

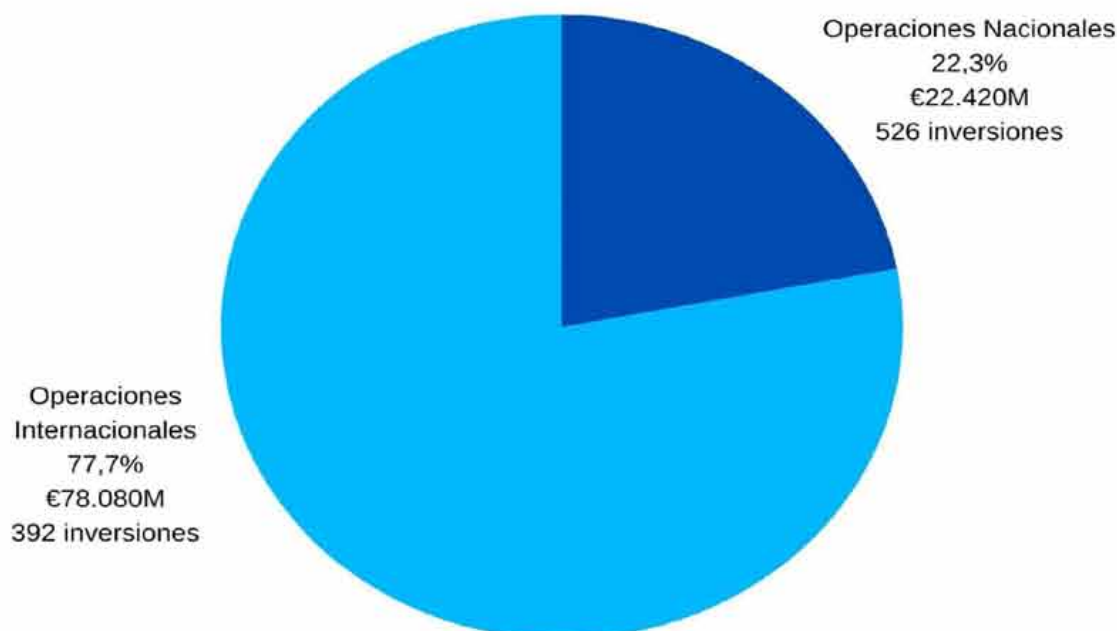
de los deals cross border con respecto al ejercicio anterior (cuando alcanzó los €50,824,5M), y se ha elevado levemente su peso en términos porcentuales (77,7% en 2024 vs. 64,5%), pese a que las operaciones con componente internacional de 2023 fueron 466. No en vano, solo la cifra invertida en las transacciones cross border de 2024 iguala el volumen total de la actividad de M&A en el año previo (€78.737M). Como consecuencia de todo esto, 526 deals son íntegramente nacionales con una inversión global de €22.420M (solo un 22,3% del total).

Por tercer año consecutivo, la inversión internacional en España ha llevado la voz cantante en la actividad de M&A cross border. Un 57,7% de los deals transfronterizos corresponden a inversiones de players extranjeros en nuestro país. En concreto, los compradores foráneos cerraron 226 adquisiciones en nuestro país por importe de €43.993M, un 43,8% de la inversión total del año y un 56,3% del valor de las operaciones transfronterizas. El atractivo de los activos de calidad en segmentos resilientes como IT, infraestructuras o energías renovables, el flujo de financiación existente y los precios atractivos han llevado al comprador internacional a apostar una vez más por el mercado español. Con respecto a las desinversiones de inversores foráneos en nuestro país -incluyendo solo las compañías que pasan de manos internacionales a compradores españoles-, se reducen hasta 14, un 3,6% de las transacciones cross border y superan ligeramente los €1.500M. Si, por el contrario, sumamos también las ventas de compañías

españolas por parte de inversores extranjeros adquiridas por otros compradores foráneos, la cifra se eleva hasta los €12.409M, en un total de 27 transacciones.

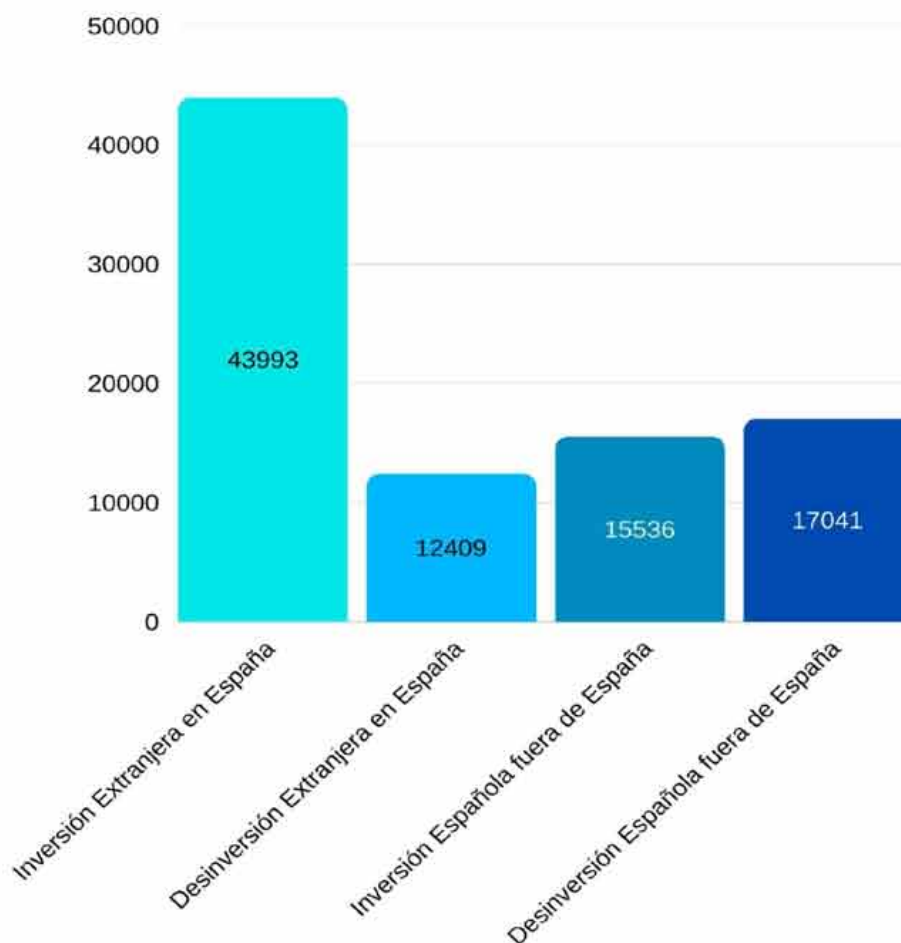
Pese a que su peso en la actividad de M&A se reduce por el empuje de los inversores internacionales, la intensa actividad de las compañías españolas fuera de nuestras fronteras es especialmente significativa un año más. En 2024, el volumen de las 151 operaciones cerradas por players nacionales fuera de nuestro país sumó €32.576M (un 80% más que en 2023, cuando alcanzaron unos €18.206M en 170 deals). Durante el año, los corporates españoles han protagonizado movimientos en el exterior en forma de desinversiones estratégicas para rediseñar su presencia geográfica y adquisiciones para potenciar su crecimiento en áreas concretas, diversificar ingresos y estar menos expuestas a determinados países. En el capítulo de compras, en 2024, los industriales españoles cerraron 123 adquisiciones fuera de nuestras fronteras por un valor total de €15.536M, un 19,9% del volumen invertido en operaciones cross border y un 15,5% de la cifra total de inversión. Es decir, invirtieron más de €4.000M más que en 2023 en 21 transacciones menos. En la misma línea, aumenta el número de desinversiones de filiales extranjeras de compañías españolas con 28 deals con un importe total de €17.041M (17% de la cifra total del ejercicio y 21,8% del volumen cross border), frente a los €6.772M y 26 operaciones del año anterior.

VOLUMEN DE INVERSIÓN CROSS BORDER EN 2024



Fuente: Capital & Corporate

VOLUMEN DE INVERSIÓN POR GEOGRAFÍAS EN 2024



Fuente: Capital & Corporate

ESPAÑOLES POR EL MUNDO

Las empresas españolas han incrementado progresivamente su apuesta por la internacionalización como principal vía de crecimiento en los últimos años. Tener una presencia geográfica diversificada y rentable ya no es algo opcional para mejorar sus resultados, es la clave a la hora de ser competitivas en el entorno global actual y diversificar sus ingresos ante posibles cambios de ciclo futuro o crisis inesperadas como las experimentadas en el último lustro. Los corporates nacionales aprendieron a fuego esta lección en los peores momentos y no han dejado de ponerla en práctica en los últimos años. En 2024, los players españoles cerraron 151 operaciones cross border (38,5%) valoradas en €32.576M, lo que supone un 32,4% de la cifra de inversión en el mercado de M&A durante el año y un 41,7% del importe agregado de todas las operaciones transfronterizas cerradas en los últimos 12 meses. El grado de madurez del middle market nacional le ha llevado

a tomar posiciones especialmente en mercados cercanos de Europa y en Latinoamérica, un paso natural para muchas de ellas, lo que, unido a las grandes estrategias de crecimiento inorgánico que las multinacionales españolas están desarrollando en todo el mundo permite dar un vuelco al flujo de inversión internacional. Durante el pasado ejercicio, la inversión de España fuera de nuestras fronteras en operaciones de M&A creció hasta los €15.536M (un 19,9% de la cifra cross border) en 123 transacciones y la rotación de cartera internacional para las compañías españolas se situó en €17.041M (un 21,8% de la inversión transfronteriza) en 28 deals.

En lo que a zonas geográficas se refiere, EE.UU. vuelve a situarse como el mercado más estratégico para las empresas españolas que deciden buscar compras en el exterior. Tener una presencia destacada en el país estadounidense sigue siendo imprescindible para muchas firmas nacionales, especialmente aquellas que operan en sectores como energía, tecnología, industria o alimentación, como

[82]

PUNTOS DE VISTA
INFORME DE M&ACapital & Corporate | Marzo 2025
NEWSLETTER

muestran las operaciones contabilizadas en el país en 2024 como la OPA de **Avangrid** por Iberdrola (€2.347M), la toma de control de **Heelstone Renewable Energy** por parte de Qualitas Energy (€800M), la adquisición de **Haynes International** por Acerinox y la compra de **Municipal District Services (MDS)** por **Aqualia** (€90M), entre otras muchas

“ **Por regiones, las compras de los españoles son claramente europeas. El mercado comunitario es, sin duda, el destino favorito con Reino Unido e Italia a la cabeza. En definitiva, casi dos tercios de los corporates nacionales prefieren crecer en Europa, más cercana y segura, pero aún con buenas oportunidades de inversión** ”

Por regiones, las compras de los españoles son claramente europeas. El mercado comunitario es, sin duda, el destino favorito con Reino Unido e Italia a la cabeza. En definitiva, casi dos tercios de los corporates nacionales prefieren crecer en Europa, más cercana y segura, pero aún con buenas oportunidades de inversión. Entre los que han optado por el mercado británico destacan **Iberdrola** y la compra de ENW, pero también **FCC**, que se ha hecho con la filial británica de Urbaser, y **Santander**, que ha adquirido CLM Fleet Management. Además, **Clínica Baviera** se ha hecho con Optimax, **Konecta** ha tomado el control de Bespoke e **Idealista** ha comprado Kyero. Por su parte, **Asterion** ha invertido en la italiana 2i Aeroporti, **Proclinic** ha comprado la transalpina VS Dental y **Roca** ha adquirido en el mismo país Idral. En Alemania, **Telefónica** se ha hecho con un porcentaje adicional de su subsidiaria alemana y **X-Elío** ha adquirido la germana Eco Stor. El mercado francés es clave en la estrategia de muchas compañías españolas, pero no en el último ejercicio, cuando solo asistimos al cierre de operaciones de pequeño tamaño a excepción de la compra de **Vallourec** por ArcelorMittal y la toma de control de **Ineldea** por parte de Uriach. En Portugal, por su parte, Amadeus ha adquirido el 100% de **Vision-Box** por €320M y Cirsa se ha hecho con Casino Portugal. Fuera de estos mercados destacan los Países Bajos, donde **Pontegadea** ha adquirido el 20% de la neerlandesa Q-Park.

Tras Europa y Norteamérica, el foco de las empresas españolas vuelve a ser Latinoamérica y Asia. Por ejemplo, **Iberdrola** ha alcanzado el 100% de la brasileña Cosern y **Ferrovial** se ha reforzado en India con el 24% de IRB Infrastructure Trust por parte de €740M.

A simple vista es fácil comprobar como cada vez son más las compañías españolas que emprenden o continúan su estrategia de

crecimiento internacional, bien sea en países emergentes o en zonas más conservadoras. Sin embargo, otros players han decidido replantearse su estrategia en determinados mercados, para focalizarse en nuevas aventuras. **Iberdrola** encabeza, una vez más, la lista de los más activos en este sentido con sus desinversiones en México y Alemania. Por su parte, **Ferrovial** se ha desprendido del aeropuerto británico de Heathrow; **Grifols** ha traspasado su porcentaje en la china Shanghai RAAS a Haier Group; **Enagás** ha salido de EE.UU. con la venta de su filial Tallgrass Energy; **Cellnex** ha rotado cartera en Austria y Santander ha cedido parte de su posición en Polonia con la venta del 5,2% de su filial en el país. Además, **Vidrala** ha vendido su subsidiaria italiana a Verallia y DIA ha traspasado sus negocios en Portugal y Brasil a Auchan y MAM respectivamente, entre otras desinversiones extranjeras de grupos españoles.

EXTRANJEROS POR ESPAÑA

Como suele ser tradicional, España continúa siendo uno de los destinos de inversión elegidos por los fondos internacionales y corporates foráneos. En 2024, un 57,7% de los deals cross border han estado liderados por compradores internacionales (226) que, además, suman un 56,3% del importe total invertido en operaciones transfronterizas durante el ejercicio -€43.993M-. Normalmente los inversores europeos y norteamericanos suelen ser los más activos en España. En Europa, los más activos fueron los franceses, una tendencia de lo más común. En concreto, **Orange** ha fusionado su negocio en España con MásMóvil, en la operación de más tamaño del ejercicio, pero no ha sido la única. El fondo de infraestructuras **Antin** se ha hecho con Opdenenergy tras el éxito de su OPA (valorada en unos €866M) e **Indigo** ha adquirido Parkia a Igneo por unos €675M. Además, **Once For All** se ha hecho con Nalanda Global y **Engie** ha adquirido el Proyecto Goya a Mirova. Tras el país vecino, Reino Unido ha dejado patente que España sigue siendo un mercado estratégico para sus firmas. Un ejemplo de ello es el interés de **Zegona** que, tras vender Telecabla a Euskaltel hace ya unos años, vuelve a apostar por nuestro país con la compra del negocio español de Vodafone; y la OPA lanzada por **TDR** -junto a la norteamericana I Squared- por Applust+. De menos tamaño es la compra de Planasa por la alemana **EW Group** por unos €900M y la toma de control de Intercoat Specialties por la germana Grupo Stockmeier. Los países nórdicos siempre suelen tener el punto de mira en España y un buen ejemplo de ellos es la compra de Universidad Europea de Madrid por el fondo de infraestructuras de **EQT**. Entre los vecinos de Portugal está **Mota Engil**, que se ha hecho con un 24% de Remo Mobility.

En cualquier caso, los compradores por excelencia en España siguen siendo los estadounidenses. Si contabilizamos la actividad cross border por países, las compañías con sede en EE.UU. son indiscutiblemente las más dinámicas en nuestro país por número de adquisiciones en su haber, aunque se reduce ligeramente su actividad con respecto a los últimos años. Además, lideran una vez más la inversión extranjera en el mercado español en términos de volumen. En este sentido, destaca también la OPA de **I Squared** -y TDR- por el grupo líder español en certificación (Applust+), la oferta de **Hines** -junto a Grupo Iar- por la SOCIMI Iar España y la adquisición del Centro Comercial Islazul por **Henderson Park**, entre otras muchas.

LAS FIRMAS DE ASESORAMIENTO SE REFUERZAN CON NUEVOS MOVIMIENTOS

La frenética actividad en el mercado de M&A nacional también ha tenido su impacto en el segmento de firmas de asesoramiento. Despachos de abogados y boutiques de M&A han protagonizado a lo largo de 2024 interesantes operaciones de concentración tanto dentro como fuera de nuestras fronteras, para seguir creciendo de forma más rápida y eficaz, aprovechando al máximo sus sinergias. Mientras aparecen nuevas firmas en el mercado, otras diversifican su actividad y presencia geográfica con la apertura de nuevas delegaciones y el lanzamiento de áreas innovadoras. El pasado ejercicio confirmó que el mercado de fusiones e integraciones de firmas de asesoramiento está activo. Y es que, la mayor parte de los despachos, boutiques y bancos de inversión apuestan por esta vía para crecer y dar respuesta a las tendencias del mercado y las necesidades de fondos de capital riesgo y corporates en los próximos ejercicios.

INTEGRACIONES Y OPERACIONES SOCIETARIAS

Como suele ser habitual, despachos y boutiques han enfocado sus esfuerzos en el cierre de integraciones y compras para crecer en determinadas zonas geográficas o diversificar su actividad incorporando o reforzando diferentes áreas de práctica. Siguiendo los pasos de la mayoría de las compañías del middle market nacional, las firmas de asesoramiento están viendo en la vía inorgánica la mejor opción para internacionalizarse o establecerse en nuevos mercados. Aunque a lo largo del año muchas han sido las firmas que se han reforzado a través de integraciones, entre las más destacadas están la protagonizada por **Addleshaw Goddard**. El equipo completo de King & Wood Mallesons (KWM) en España dio por concluido su acuerdo de asociación con la firma internacional para integrarse en el prestigioso despacho de abogados Addleshaw Goddard para actuar bajo su enseña. La operación supone el aterrizaje en España de la firma legal en plena expansión internacional con más de 1.750 abogados y 18 oficinas en Europa, Oriente Medio y Asia. Además, **KPMG Abogados** ha reforzado su presencia en Canarias con la integración de **Núñez González & Rodríguez** (NGR Abogados), una de las firmas más activas en la abogacía de los negocios en las Islas con 19 profesionales enfocados en los principales sectores de actividad de la región; y los bufetes **Prolaw** e **Iberia Abogados** se han fusionado para crear **Prolaw Iberia Abogados**, una nueva boutique legal que contará con un equipo de más de 40 profesionales experimentados en diversas áreas del derecho y la economía, que darán servicio legal y jurídico a toda España a través de las oficinas de Prolaw Iberia Abogados en Madrid y Málaga.

Una vez más, también **Ecija Abogados** ha vuelto a ser uno de los bufetes más activos en integraciones con movimientos como la absorción de la firma peruana **Berninzon & Benavides**; **Roca-Junyent** ha incorporado a **EMHE Legal** a su red a España y ha ampliado su presencia en Madrid con la absorción de **DJV Aboga-**

dos; **Andersen** ha integrado **Lozano Schindhelm**; **Crowe Legal y Tributario** ha entrado en el mercado andaluz con la integración de **Dogma Lecó**; **AGM Abogados** ha absorbido **Maroy Legal** y la firma internacional **Act Legal** ha desembarcado en España con la integración de **Aledra**; **ETL Global** ha incluido en su estructura a la balear **Januar Associats Tax Legal** para impulsar su German Desk y ha absorbido **Arcoasa Auditores** en Madrid para reforzar su división de auditoría, que se unen al despacho junto a **Asdemar** en Pamplona y la integración de **Escura** y **Auditing Abogados y Economistas** en Cataluña; **EY Abogados** ha crecido en Andalucía con la integración de **Medina Pinazo**; y **Montero Aramburu** y **Gómez-Villares & Atencia** se han fusionado para crear el mayor despacho de Andalucía.

“ **Despachos de abogados y boutiques de M&A han protagonizado a lo largo de 2024 interesantes operaciones de concentración tanto dentro como fuera de nuestras fronteras, para seguir creciendo de forma más rápida y eficaz, aprovechando al máximo sus sinergias** ”

Por su parte, **BPV** ha integrado la boutique legal catalana **North Legal**; **Grupo Tax** ha absorbido la gestora catalana **BCB Gestor**; **Manubens** ha integrado la catalana **Torres Advocats**; y **RSM** ha aterrizado en Andalucía con la integración de **Lébeq**.

Durante el año, también han sido muchas las boutiques de M&A y firmas de asesoramiento financiero que han decidido sumar otras firmas a sus filas y otras que han dado entrada a nuevos inversores. Una de ellas ha sido **Kenta Capital**, el banco de inversión independiente y especializado en soluciones de financiación, que ha cedido un 5% de su capital a **AZ Capital**. Además, **Baker Tilly** y **Audalia** se han fusionado en un movimiento que consolidará la presencia de Baker Tilly en Madrid, el principal mercado del país, y refuerza su compromiso con la calidad del servicio y el desarrollo de talento con más de 550 profesionales en ocho oficinas y una facturación combinada de casi €60M (€12M procedentes de Audalia), consolidándose como una de las firmas líderes. También entre las más destacadas está el acuerdo alcanzado entre **Adlanter**, la firma de asesoría integral controlada por Artá Capital, y **Toda Nel-lo**, el bufete de abogados con oficinas en Barcelona y Madrid. Su unión permitirá a Adlanter ampliar y fortalecer su presencia en el sector de la asesoría empresarial, a la vez que Toda & Nel-lo mejorará la propuesta de valor en servicios de asesoría contable, fiscal y laboral para sus clientes. Tras el acuerdo, Quantum Asesores, que hasta ahora era la asesoría de referencia y propiedad de Toda & Nel-lo, pasará a integrarse en Adlanter, y será la que prestará a partir de ahora los servicios de asesoría integral

PUNTOS DE VISTA INFORME DE M&A

Capital & Corporate | Marzo 2025

para los clientes de la firma de abogados, ampliando su cobertura de servicios desde dos vectores clave: tecnología y personas. Por su parte, **Grant Thornton** ha dado un salto en Canarias con la doble integración de **Aguilar Abogados** y **Constantino 13 Asesores** y **Renta4** ha integrado a su estructura a la madrileña **Sigrun Partners**.

“ Cada vez son más las firmas de asesoramiento internacionales que optan por entrar en el mercado español. Los despachos y boutiques globales siguen apostando por España, un país fundamental en la estrategia de crecimiento de gran parte de sus clientes ”

NUEVAS FIRMAS

Como viene siendo habitual desde hace unos ejercicios, cada vez son más las firmas internacionales que optan por entrar en el mercado español. Los despachos y boutiques globales siguen apostando por España, un país fundamental en la estrategia de crecimiento de gran parte de sus clientes y principal punto de conexión entre Latinoamérica y Europa. La actividad de los inversores internacionales sigue creciendo en nuestro país, los corporates españoles siguen ganando tamaño fuera y las firmas de asesoramiento globales no quieren dejar pasar la oportunidad que tienen ante ellas. Quizá el ejemplo más destacado en 2024 ha sido el despacho de abogados colombiano **Martínez Quintero Mendoza González Laguarda & De La Rosa**. La firma se ha convertido en el primer despacho colombiano con oficina propia en Europa. La operación se lleva a cabo tras finalizar el acuerdo que el despacho tenía con DLA Piper. El bufete, que hasta el momento era conocido como DLA Piper Martínez Beltrán, arranca una nueva etapa y ha abierto una oficina en Madrid, dirigida por el socio Felipe Quintero Serrano, un referente en materia de M&A en Colombia y un viejo conocido del derecho español, ya que trabajó durante varios años en la oficina de Madrid de Garrigues, de la que fue Socio. En lo que a nuevas firmas nacionales se refiere, destaca **García y Vieira Business Partner**, la primera boutique legal especializada en SOCIMIs. Las abogadas María García Aguado y Maikelyn Vieira Acosta han fundado el despacho, especializado en el asesoramiento jurídico en operaciones de SOCIMI. García Aguado será Socia y Directora del área Jurídica de la firma, mientras que Vieira Acosta será Socia y Directora del área de Compliance.

NUEVAS SEDES Y ÁREAS

En muchas ocasiones, la vía inorgánica no es la mejor opción para salir al exterior o incrementar el tamaño de una firma de asesoramiento. Muchos son los ejemplos de internacionalización o crecimiento

interno que no han seguido el modelo de integración de otras firmas sino el de apertura de nuevas sedes o puesta en marcha de nuevas áreas de práctica. Es el caso de **ONEtoONE**. La boutique de M&A liderada por Enrique Quemada ha ampliado su red internacional con una oficina en Vietnam. Entre los despachos de abogados, **Delvy** ha continuado con su plan de expansión con la apertura de nueva oficina en Milán.

Ya en España, **BDO Abogados** ha continuado con su plan de crecimiento con la apertura de una nueva oficina en Bilbao para consolidar su estrategia en el País Vasco. Por Valencia ha optado **De la Riva y Pastor Abogados** a la hora de crecer a nivel nacional. Además, la boutique de asesoramiento financiero **One Investment** ha abierto sede en Madrid liderada por Javier Duro e **Indefi**, la firma gala de consultoría estratégica, aterriza en España con la apertura de una nueva oficina en Madrid.

Las tendencias del mercado de M&A también tienen su reflejo en las firmas de asesoramiento. Muchas han optado por poner en marcha nuevos departamentos o áreas para dar respuesta a las necesidades actuales del mercado. **Alvarez & Marsal** ha celebrado una década de crecimiento en el mercado español con el lanzamiento de nuevas líneas de negocio como el área de fiscal especializada en asesoramiento tributario; **RSM** ha lanzado un nuevo servicio de consultoría y apoyo a las actividades de investigación y desarrollo e incentivos empresariales, denominado Research & Development and Business Incentives; **Grafton Corporate Development** ha puesto en marcha una línea de servicios en ESG; y **PKF Attest** ha lanzado un nuevo servicio de asesoría y consultoría técnica en el ámbito de la exoneración y limitación de la responsabilidad de los empresarios ante posibles situaciones de insolvencia.

Entre otras firmas legales, **Kepler-Karst** ha lanzado Quadrant, una nueva división centrada en fiscal, laboral y contable; **Ander-sen** ha inaugurado un departamento de laboral en Málaga con el fichaje de Rocío Vivo y un German Desk; **Addleshaw Goddard** ha lanzado un nuevo departamento de competencia; **Ius+Aequitas** y **Accuracy** han creado una joint venture para lanzar un nuevo servicio de asesoramiento en reestructuraciones empresariales; **AGM** ha lanzado un área de tecnología, medios y telecomunicaciones (TMT) y propiedad intelectual (PI) con el fichaje de Vanesa Alarcón; **Bové Montero y Asociados** ha creado un departamento de innovación en los negocios; y **Legal Army** ha puesto en marcha una nueva área de gobernanza en IA.

CONCLUSIONES

Después de este análisis detallado del mercado de M&A en España, podemos destacar las siguientes conclusiones y tendencias en 2024:

- El mercado de M&A marca su segundo mejor registro con €100.500M invertidos, un 27,6% más que en 2023 y solo por detrás de los €132.880M récord de 2021. Pese a las dudas iniciales derivadas de las condiciones geopolíticas y macro, 2024 ha sido sin lugar a dudas el año de la recuperación. El ejercicio comenzaba con el cierre de importantes megadeals acordados por los principales grupos industriales españoles en la recta final del año anterior, como la compra de Liberty Seguros

por Generali, entre otras muchas. A partir de ahí, la actividad fue creciendo gracias al empuje del middle market, a los movimientos cross border de los grandes corporates y a la apuesta de los inversores internacionales por el mercado español. En total, a cierre del ejercicio, Capital & Corporate contabilizó 918 transacciones, un importante repunte con respecto a las 853 del año anterior.

- **Más large-megadeals y un middle market más activo en M&A.** En 2024, C&C ha contabilizado 20 operaciones de más de €1.000M, frente a las 13 que sobrepasaron ese umbral en 2023. La fusión de MásMóvil y Orange, valorada en €18.600M, se coloca indiscutiblemente como la principal transacción del año, pero dos deals más superaron los €5.000M el pasado ejercicio: la compra de Vodafone por Zegona y el traspaso parcial del negocio mexicano de Iberdrola. Además, 44 operaciones superaron la horquilla de los €500M de deal value. A pesar del incremento en el tamaño medio de las transacciones, la actividad sigue estando en el middle market. 542 deals se situaron por debajo de los €10M en 2024 y 119 superaron los €100M.
- **La polarización de la inversión en grandes megadeals se hace aún más manifiesta.** El considerable aumento del tamaño de los deals divide el mercado en dos. Es decir, por un lado, las mayores 20 operaciones del año, que superan los €1.000M de deal value, suman un importe total de €59.578M, un 59,3% del volumen total invertido. Por otro, la actividad normal del middle market (operaciones por debajo de los €100M) se salda con una inversión de €8.192M (8,2% del total), para 739 transacciones.
- **Vuelven las salidas a Bolsa.** Aunque el número de OPVs sigue lejos de lo esperada por el mercado, la actividad bursátil ha vivido un importante repunte en 2024. Así, asistimos a 3 saltos al Mercado Continuo: Puig, Inmoco y Cox. La actividad también ha experimentado pequeños movimientos en el BME Growth y una auténtica oleada en el BME Scaleup, que suman conjuntamente 24 incorporaciones. Otra de las tendencias al alza es la apuesta de las compañías españolas por el Euronext con 4 nuevos estrenos y la salida de SOCIMIs al Portfolio Stock Exchange, el mercado lanzado por profesionales de la banca de inversión.
- **La Bolsa mantiene el interés de los inversores en las cotizadas españolas.** El número de OPAs volvió a crecer en 2024, con 13 operaciones de este tipo con un valor total de €5.737,3M, a las que habría que sumar el lanzamiento de tres ofertas aún pendientes de cierre: la OPA hostil de BBVA sobre Sabadell y la guerra de ofertas entre Bondalti y Essec Industrial por Ercros. El interés de los inversores internacionales por las compañías españolas no para de crecer y otra tendencia es la consolidación de las OPA como vía más frecuente para los corporates españoles

a la hora de tomar posiciones en compañías estratégicas fuera de nuestras fronteras. Es el caso de Avangrid (Iberdrola), Cosern (también Iberdrola) y Telefónica Deutschland (Telefónica).

- **Menos presencia de los fondos PERE e Infrastructure Private Equity en la cifra de inversión de M&A.** Como viene sucediendo en los últimos años el pasado ejercicio no fue el mejor año para el mercado inmobiliario. A pesar de ser un "asset class" fundamental para los fondos institucionales, la actividad del private equity en el sector a través de fondos especializados en el segmento ha sido muy reducida. En total, 3 deals se han cerrado en el segmento. La actividad del private equity ha sido mucho mayor en infraestructuras, con 28 deals. El dinamismo de Asterion en el segmento -con operaciones como 2i Aeroporti-, la OPA de Antin sobre Opdenergy y la oferta de I Squared y TDR por Applust+, encabezan la lista.
- **Las telecomunicaciones lideran el ranking de inversión por sectores de forma aplastante con €34.341M,** un 34,2% del volumen invertido en España, gracias a la principal operación del año y los movimientos sobre Vodafone, Telefónica y Cellnex Telecom. Además, vuelven a situarse como el segmento más activo en número de deals con 117 operaciones. Energía e Inmobiliario/Construcción ocupan la segunda y tercera posición respectivamente con €24.153M y €8.885M invertidos. De lejos le siguen Infraestructuras (€6.214M) y Financiero/Seguros (€4.858M), completando la lista de sectores con más volumen invertido. Estas cifras demuestran la gran polarización del mercado también desde el punto de vista sectorial. Estos cinco mercados, tradicionalmente activos desde el punto de vista del M&A y muy resilientes a crisis, acumularon en 2024 €78.151M, un 77,8% del total invertido en España.
- **Las operaciones cross border en el mercado de M&A siguen llevando la voz cantante.** El volumen de inversión en deals cross border suma €78.080M, el 77,7% de la inversión total. En 2024, 392 operaciones fueron transfronterizas (42,7%), frente a las 466 del año anterior. Como siempre, los inversores internacionales han estado más activos en España que las empresas españolas en el exterior (43,8% / 56,2%).
- **Por último, las firmas de asesoramiento continúan muy activas a la hora de completar integraciones y operaciones societarias.** En la mayoría de los casos, la internacionalización suele ser el objetivo principal de boutiques y despachos españoles. Y es que la sofisticación del middle market nacional está obligando a los asesores a expandirse rápidamente en el territorio nacional, Europa y Latinoamérica, principalmente. Mientras, siguen desembarcando en España nuevas firmas globales siguiendo los pasos de sus clientes, players internacionales interesados en el mercado español, y vemos a grandes firmas lanzando áreas de asesoramiento especializadas en materias o tendencias concretas para apoyar a sus clientes.

PRIMERAS IMPRESIONES DE 2025

La elevada actividad del mercado español de M&A en 2024 invita al optimismo de cara a los próximos meses y lo cierto es que, en estos primeros compases del 2025, hemos seguido viendo interesantes movimientos por parte de los grandes corporates que hacen pensar en un buen año para las fusiones y adquisiciones. La alta liquidez en manos de los inversores, la necesidad de los grandes industriales españoles de cumplir sus business plan y crecer por la vía inorgánica para alcanzar sus objetivos de rentabilidad, junto al interés que siguen despertando los buenos activos nacionales entre el inversor internacional seguirán impulsando el cierre de operaciones corporativas, en un momento cambiante no exento de dudas, pero que camina hacia la recuperación total. Y es que nadie se atreve a pronosticar cómo pueden afectar al mercado de M&A las incertidumbres políticas de estas primeras semanas del año, aunque la predisposición de los corporates a crecer vía M&A es total y las condiciones económicas siguen mejorando, lo que se verá impulsado por una nueva bajada de tipos del BCE. Éstas serán algunas tendencias clave del año que acabamos de comenzar:

“ La elevada actividad del mercado español de M&A en 2024 invita al optimismo de cara a los próximos meses y lo cierto es que, en estos primeros compases del 2025, hemos seguido viendo interesantes movimientos por parte de los grandes corporates que hacen pensar en un buen año para las fusiones y adquisiciones ”

- **Buen deal flow en el mercado de M&A.** La actividad de fusiones y adquisiciones vive un inmejorable momento de forma tal y como demuestra la cifra de inversión de 2024 y el deal value agregado de las operaciones que se han completado en estas primeras semanas del año. Las transacciones acordadas a lo largo del pasado ejercicio y que culminarán en este primer semestre son numerosas (con la compra de Sabap por Interparking -€1.400M- a la cabeza) y, a ellas, habrá que añadir las operaciones ya anunciadas en lo que va de año: la salida a Bolsa de HBX Group; OPAs como Minor, Ercros, BBVA-Sabadell, o Corporación Financiera Alba, entre otras; desinversiones como las de Ferrovial en AGS y Heathrow, o la Cellnex en Irlanda; o la resolución del futuro de Corporación Acciona Hidráulica, ... Con todo, 2025 podría cerrar con una buena cifra de inversión en el mercado español, aunque lo cierto es que parece complicado que sobrepase los €132.880M acumulados en 2021.
- **¿Reactivación de las salidas a Bolsa?** Pese al buen pipeline de salidas a Bolsa con el que arrancábamos 2024, el mercado bursátil no ha terminado de despegar como se esperaba. Puig, Inmoco y Cox dieron el salto al Continuo con resultados dispares, lo que ha elevado el interés de algunos players por debutar en el parque, pero ha enfriado los ánimos de otras compañías que trabajaban en futuras OPVs y muchas de ellas las han paralizado. Cirs encabeza la lista de futuros debuts en el Continuo y la matriz de Hotelbeds ya ha dado el paso, pero habrá que esperar a ver cómo avanza el año para saber si finalmente la actividad bursátil se recupera al 100%. Lo que sí parece claro es que el BME Growth, el BME Scaleup, el Portfolio Stock Exchange y el Euronext seguirán sumando incorporaciones en 2025.
- **Más operaciones sobre cotizadas.** El auge de los inversores por las compañías que cotizan en el mercado bursátil ha puesto a muchos valores españoles a tiro de OPA. En los últimos años, hemos asistido a grandes ofertas protagonizadas por fondos de private equity y corporates internacionales, pero también de fondos de pensiones y de infraestructuras. Iberdrola, Telefónica o Antin han protagonizado deals recientes, pero no serán los únicos. Según fuentes del sector, la propia Naturgy podría volver a ser objeto de otra OPA, en este caso lanzada por ella misma para dar liquidez a su capital. A este movimiento, habrá que sumar la resolución de las OPAs de BBVA sobre Sabadell, las ofertas sobre Ercros y el buen número de OPAs de exclusión lanzadas en este arranque de año.
- **Rotar cartera seguirá siendo uno de los objetivos de los grandes corporates españoles.** Las desinversiones de activos no estratégicos siguen en la hoja de ruta de los grupos industriales. Cellnex Telecom, Ferrovial, Enagás o Iberdrola son algunos de los players con procesos de desinversión aún en marcha que previsiblemente irán cristalizándose en los próximos meses.
- **Las telecomunicaciones y energías renovables llevan la voz cantante.** El dinamismo del mercado de M&A alcanza a prácticamente todos los sectores, pero a nadie se le escapa que el mercado de telecomunicaciones y energías renovables son los que más interés de inversores nacionales e internacionales están atrayendo por sus buenas dinámicas y su potencial de crecimiento. Ha sido así en los últimos ejercicios y previsiblemente seguirá esta tendencia. En el caso de telecomunicaciones, estamos ante un proceso de concentración en ciernes que seguirá avanzando en los próximos meses ante la necesidad de las principales operadoras de blindarse ante la elevada competencia y la escasa rentabilidad de su negocio tradicional. Además, en el segmento de infraestructuras IT la actividad desinversora de Cellnex a nivel europeo y el interés despertado por los centros de datos continuarán dando que hablar en los próximos meses. En renovables, las operaciones de grandes carteras de activos y plantas en desarrollo seguirán al alza en el futuro inmediato.

- **La financiación fluye con más fuerza que nunca en un mercado de deuda cada vez más sofisticado.** El mercado asiste a un flujo de liquidez sin precedentes y a unas condiciones de financiación inmejorables para el cierre de operaciones de M&A. Buena muestra de ello son algunos de los créditos que algunos fondos de capital riesgo como Cinven, I Squared y TDR o Wendel han captado para financiar sus últimas inversiones. Los grandes corporates también han optado por acudir al mercado de deuda a financiar adquisiciones recientes con éxito y vemos una interesante apuesta por nuevas fórmulas de financiación. Y es que estamos en un momento ideal para el mercado de deuda, impulsado por la flexibilidad de las condiciones, fruto de las bajadas de tipos del BCE, en el que el amplio abanico de alternativas de financiación que complementan la deuda bancaria han permitido que la actividad de M&A alcance cifras casi récord. El número de fondos de deuda que operan en España

no para de aumentar en los últimos años y, sobre todo, nos encontramos ante un sector mucho más consolidado y flexible, al que se une el apetito voraz de los bancos por financiar, la actividad en el mercado de bonos, etc.

- **Buenas perspectivas de crecimiento para despachos y boutiques de M&A en 2025.** La apuesta de las firmas de asesoramiento españolas por el crecimiento inorgánico es cada vez más intensa. Las motivaciones son muy diferentes, pero siempre tienen un denominador común: acompañar a unos clientes cada vez más sofisticados e internacionales en sus próximos movimientos. En general, obtener sinergias, reducir costes, ganar cuota de mercado, abrir nuevas geografías, satisfacer necesidades concretas de sus clientes o reforzar sus equipos ante una competencia cada vez más patente, suelen ser las palancas de crecimiento más habituales.

Galería de fotografías presentadas al 10º Concurso del Agua 'Antonio Atienza' en Cádiz

Aquí está la galería con las fotografías participantes en el 10º Concurso Fotográfico del Agua Antonio Atienza en Cádiz. El certamen, organizado por Publicaciones del Sur, S.A., cuenta con el patrocinio de con Aquajerez, Apemsa, Arcgisa y Chiclana Natural. Los participantes optan a uno de los tres fantásticos premios en metálico.

[original](#)

Aquí está la galería con las fotografías participantes en el 10º Concurso Fotográfico del Agua Antonio Atienza en Cádiz.

El certamen, organizado por **Publicaciones del Sur, S.A.**, cuenta con el patrocinio de con [Aquajerez](#), [Apemsa](#), [Arcgisa](#) y [Chiclana Natural](#).

Los participantes optan a uno de los tres fantásticos **premios en metálico**. El primer premio es de 1.000 euros, el segundo 500 y el tercero, de 150 .

Las imágenes ganadoras y una selección de las finalistas podrán verse en una **exposición** en el Castillo de San Romualdo de San Fernando el verano de 2025.



La Contraloría alerta sobre los atrasos y el incumplimiento en servicios esenciales para los colombianos

La Contraloría General de la República ha lanzado una alerta sobre la asignación y pago de subsidios en los servicios de aseo, acueducto y alcantarillado en Colombia. Según un reciente análisis, un alarmante 34% de los municipios del país no cumplen con la normativa que exige destinar al menos el 15% de los recursos del Sistema General de Participaciones (SGP) para estos subsidios.

Lorena • [original](#)



Foto: El Colombiano

La Contraloría General de la República ha lanzado una alerta sobre la asignación y pago de subsidios en los servicios de aseo, acueducto y alcantarillado en Colombia. Según un reciente análisis, un alarmante 34% de los municipios del país no cumplen con la normativa que exige destinar al menos el 15% de los recursos del Sistema General de Participaciones (SGP) para estos subsidios. Esta situación pone en riesgo la sostenibilidad de los servicios públicos y afecta principalmente a la población más vulnerable.

El incumplimiento de la Ley

A través de un exhaustivo requerimiento de información a diversas entidades, la Contraloría ha identificado que 361 municipios no están destinando los recursos adecuados para los subsidios a los estratos 1, 2 y 3, tal como lo establece la Ley 1176 de 2007. Además, 145 municipios ni siquiera han presentado los reportes correspondientes, lo que agrava aún más la situación.

Demoras críticas que afectan a los prestadores de servicios

La situación es aún más grave cuando se examinan los tiempos de pago. En promedio, las entidades territoriales tardan 60 días en reconocer los subsidios a los prestadores de los servicios, pero en algunos casos, la demora supera el año, alcanzando hasta 360 días. Esta falta de liquidez pone en peligro el buen funcionamiento de los servicios, como lo evidencia el caso de la Empresa Aguas de la Península SAESP, que, debido a la falta de pago de subsidios por parte de la Alcaldía de Maicao, se vio forzada a solicitar recursos adicionales a

su casa matriz para garantizar la continuidad de sus operaciones.

Impacto económico y social

A corte del 31 de diciembre de 2024, las deudas por subsidios impagos superan los 180.000 millones de pesos, lo que afecta directamente a los sectores más desfavorecidos de la población, quienes dependen de estos subsidios para acceder a servicios básicos como agua potable y saneamiento. Además, existen casos extremos donde los municipios adeudan millones de pesos a los operadores de servicios públicos, lo que no solo pone en riesgo la operación de los mismos, sino también la calidad y sostenibilidad del servicio.

Problemas ambientales y de salud pública

El atraso en el reconocimiento de los subsidios también está generando problemas en el servicio de aseo. Los rellenos sanitarios, al borde de su capacidad, se enfrentan a graves riesgos ambientales, como la emisión de gases de efecto invernadero y lixiviados, que afectan tanto al medio ambiente como a la salud pública. En el departamento de Córdoba, por ejemplo, un operador ha presentado más de 10 derechos de petición ante la Contraloría debido a estos problemas.

Un llamado urgente a la eficiencia y transparencia

En este contexto, la Contraloría General hace un llamado a las entidades territoriales para que apliquen de manera eficaz, eficiente y oportuna los recursos del Sistema General de Participaciones. La Corte Constitucional, en su Sentencia C-203 de 2020, ratificó la obligatoriedad de garantizar la prestación continua y de calidad de estos servicios, esenciales para la vida de millones de colombianos.

Ante la gravedad de la situación, la Contraloría continuará con sus auditorías y acciones de control fiscal. Durante el primer semestre de 2025, se realizarán ocho auditorías en 32 municipios de siete departamentos del país, con el objetivo de garantizar que los recursos destinados a los subsidios sean gestionados adecuadamente y en beneficio de la población más vulnerable.

La crisis de los subsidios es un problema de todos y requiere una respuesta urgente y decidida para evitar que más colombianos se vean afectados por la falta de acceso a servicios básicos.



Francisco Reynés es presidente de Naturgy.

La entrada en Veolia de Critería provoca la salida de Reynés

Miguel Á. Patiño, Madrid

Francisco Reynés, presidente de Naturgy, ha renunciado voluntariamente a su permanencia en el consejo del grupo de servicios y de tratamientos de agua Veolia, según fuentes próximas al máximo órgano de administración de este grupo industrial francés.

La salida, comunicada por carta de Reynés al presidente de Veolia, Antoine Frérot, se produce a raíz del acuerdo anunciado la pasada semana según el cual CriteríaCaixa tomará un 5% de Veolia en una operación de 1.000 millones. Critería se convertirá en uno de los accionistas estables de Veolia –dueño del grupo español de tratamientos de aguas Agbar– y tendrá un puesto en el consejo.

Este acuerdo, y el hecho de que Critería entre en el consejo de Veolia, hace muy incómoda la situación de Reynés en este grupo. Aunque Reynés está en el consejo de Naturgy como ejecutivo, su nombramiento como presidente, en 2018, fue impulsado por Critería, el holding empresarial de la Fundación La Caixa.

Desde 2023 hasta 2027

En Veolia, Reynés estaba como consejero independiente desde abril de 2023. Tenía mandato como tal hasta 2027. Además, está en el comité de retribuciones. En los meses que computó como miembro del consejo de Veolia en 2023, entre abril y di-

CriteríaCaixa tomará un 5% de Veolia en una operación que ascenderá a 1.000 millones

Reynés, presidente de Naturgy por Critería, estaba como independiente en Veolia

ciembre, Reynés cobró algo más de 48.000 euros por esas funciones. El pasado 4 de marzo, Veolia y Critería anunciaron un acuerdo por el que el holding empresarial de la Fundación La Caixa se comprometía a comprar un 5% del capital del grupo de servicios Veolia en una operación histórica.

Es una de las grandes transacciones que Critería ha anunciado dentro de su nuevo plan estratégico, que también le ha llevado a invertir en Colonial, ACS y Telefónica. Con Veolia, el holding presidido por Isidro Fainé logra una de sus históricas aspiraciones al volver al capital de Agbar (Aguas de Barcelona).

CriteríaCaixa se refuerza así en uno de sus sectores más tradicionales. Ángel Simón, el consejero delegado de CriteríaCaixa desde enero de 2024, calificó de estratégico el sector del agua nada más tomar el cargo. Entonces, todas las miradas apuntaron a Agbar, la empresa en la que Simón había sido presidente durante los últimos 22 años.

Agbar había estado controlada históricamente por Critería y Suez. Pero, en 2014, Critería vendió su 24,14% en Agbar para entrar en el de la matriz tras la opa de Suez, donde se quedó un 7% del capital. Ese paquete accionario fue adquirido por Veolia en 2022 en el marco de la opa hostil que lanzó Veolia sobre Suez en 2020.

Un ejemplo a seguir: Francisco Reynés abandona el Consejo de Veolia, tras la entrada de Criteria

En tiempos donde se retuerce la letra de la ley y se mancilla su espíritu, Francisco Reynés, presidente de Naturgy, ha dado una lección de ética y ha hecho justamente lo contrario. Reynés ha dimitido como consejero independiente de la francesa Veolia, una de las principales multinacionales europeas.

Eulogio López • [original](#)



Reynés ha ido más allá de la letra e incluso del espíritu de la ley / Foto: Pablo Moreno

En tiempos donde se retuerce la letra de la ley y se mancilla su espíritu, **Francisco Reynés**, presidente de **Naturgy**, ha dado una lección de ética y ha hecho justamente lo contrario.

Reynés ha dimitido como consejero independiente de la francesa **Veolia**, una de las principales multinacionales europeas.

Nada le obligaba a hacerlo pero consideró que es lo que tenía que hacer, al ser presidente de Naturgy, cuyo primer accionista es Criteria.

Recuerden que Criteria ha adquirido el 5% del capital de Veolia, con derecho al nombramiento de un consejero. Así, para que nadie pueda alegar que Criteria ya contaba con un consejero en Veolia y que el consejo de la sociedad industrial decida con entera libertad quién será su representante, Reynés ha preferido abandonar el cargo en Veolia sin que nadie se lo haya pedido.

- Relacionado [Criteria comprará un 5% de Veolia de acuerdo con los franceses](#)

No tenía por qué hacerlo, dado que él era consejero independiente de la francesa y obviamente quien ahora nombre Criteria tendrá categoría de dominical pero...

En otras palabras, Reynés ha ido más allá de la letra e incluso del espíritu de la ley. **Con tantos abusos en el Ibex 35 este rasgo merece un aplauso. Y no pasaría nada porque cundiese el ejemplo.**

La subida de tarifas de Canal de Isabel II, una decisión injustificada

Mar Espinar • original

El reciente anuncio de la Comunidad de Madrid sobre el Plan Estratégico 2025-2030 de Canal de Isabel II, que contempla [una inversión superior a 2.000 millones de euros](#) para mejorar la calidad del servicio de agua, ha suscitado sorpresa y preocupación entre los ciudadanos, sobre todo por la subida tarifaria que supone un 3 % anual hasta 2030. Aunque la inversión podría ser necesaria, pues el agua es un recurso esencial, la falta de transparencia y diálogo en su formulación y ejecución plantea serias dudas sobre su justificación y eficacia.

El informe menciona proyectos como la ampliación de la ETAP de Colmenar Viejo y la instalación de contadores inteligentes. Sin embargo, no se detallan criterios para priorizar ni fondos, ni proyectos. ¿Cómo sabemos entonces si es realmente lo que se necesita?

El aspecto más controvertido es [la subida de las tasas de agua](#). Aunque se asegura que las tarifas se mantendrán por debajo de la media nacional, el informe no explica cómo se ha llegado a esta conclusión ni si se evaluaron alternativas menos gravosas para los usuarios. La falta de justificación para el aumento de tarifas genera desconfianza, especialmente considerando que este ajuste llega tras una década sin subidas. Esta ausencia de incrementos, utilizada como argumento propagandístico por el Gobierno de la Comunidad de Madrid, refleja una evidente incapacidad para prever las necesidades de inversión a corto y medio plazo en una empresa de la envergadura de Canal de Isabel II.

Lo más preocupante es que el aumento de tarifas no debería ser la única vía para financiar las inversiones. En lugar de incrementar los costos para los usuarios, se deberían explorar otras alternativas.

Canal de Isabel II ha generado importantes beneficios en los últimos años. En diciembre de 2024, la empresa aprobó un dividendo superior a 57 millones de euros, distribuyendo el 17,68 euros entre 115 ayuntamientos madrileños, y la Comunidad de Madrid el 87,32%. Si se consideran los dividendos acumulados en la última década, la Comunidad de Madrid habría recibido alrededor de 460 millones de euros. En lugar de repartir estos beneficios entre los accionistas, ¿no sería más razonable reinvertir parte de ellos, especialmente los destinados directamente a las arcas de la Comunidad, en infraestructuras hidráulicas? Esto podría reducir o incluso eliminar la necesidad de aumentar las tarifas. Además, procurar la recuperación de los fondos invertidos en las desafortunadas aventuras del Canal en América no solo podría ser otra fuente de ingresos, sino también una oportunidad para cerrar una etapa ignominiosa en la historia de esta empresa con más de 174 años de trayectoria.

En definitiva, la decisión de aumentar las tarifas del agua carece de una justificación sólida y de un proceso transparente que involucre a la ciudadanía. Es fundamental que Canal de Isabel II reconsidere esta medida y explore alternativas que no recaigan sobre los usuarios, priorizando siempre el bienestar y las necesidades de la comunidad, con una gestión eficiente y participativa del agua.

Diez farmacéuticas toman acciones legales contra la Directiva de Aguas Residuales

La española Insud Pharma y otras nueve firmas denuncian sus efectos “discriminatorios”

Rocio Antolín MADRID.

La directiva de Aguas Residuales Urbanas está generando un gran revuelo en la industria farmacéutica. Una decena de laboratorios fabricantes de medicamentos genéricos interpondrán una demanda ante el Tribunal de Justicia de la Unión Europea para anular la creación de un sistema de responsabilidad ampliada del productor (RAP) que recoge esta normativa. En concreto, han sido la española Insud Pharma, junto con Accord, Adamed, Fresenius, Polpharma, Sandoz, Stada, Teva, Viatris y Zentiva, apoyadas por la patronal del sector, Medicines for Europe.

La normativa avanza en la neutralidad climática en 2050. Desde la Unión Europea apuntan que los responsables de la contaminación de las aguas residuales serán obligados a pagar la limpieza de las mismas. Para ello, aplicará un impuesto sobre el precio de venta de los fármacos y cosméticos para pagar la mayor parte del tratamiento de aguas residuales. Este es el punto que provoca el conflicto entre las administraciones y esta industria.

El principal motivo de esta acción legal es que la carga de costes es “discriminatoria”, porque “solo se aplica a dos sectores – el de la cosmética y los medicamentos – sin ninguna evidencia que hayamos podido ver”, declara la patronal.

Medicines for Europe apunta que los laboratorios de genéricos se verían afectados “desproporcionadamente” por esta medida, al ser los que suministran la mayoría de terapias esenciales y para pacientes con enfermedades raras. En concreto, representan el 70% de los tratamientos dispensados, el 90% de los críticos y el 19% del valor terapéutico. En resumen, aplicará tarifas enormes a medicamentos baratos y no actuará como incentivo para hacerlos ecológicos, según la patronal de genéricos.

También, la organización destaca que se basa en una evaluación de impacto defectuosa, que aumentará la burocracia y creará una situación de incertidumbre innecesaria. Asimismo, apuntan que supondrá un gran golpe para los pacientes y los sistemas sanitarios, que “perderán los fármacos que más necesitan”.

Tomando como ejemplo a Países Bajos, la patronal ha creado un modelo para mostrar el impacto que tendría esta medida en el suministro de medicamentos. Por ejemplo, el coste de la metformina (un anti-diabético) aumentaría un 875%; el de la amoxicilina se incrementaría un 368% y el de la levetiracetam (para la epilepsia), un 321%.

La implementación de la nueva directiva se realizará en tres pasos: En 2025, las aguas residuales tendrán que someterse a un proceso antes de verterlas al medioambiente. Para 2039, se realizará un tratamiento terciario en el que se elimi-

narán el nitrógeno y fósforo; y en 2045, se pedirá acabar con los microcontaminantes. Asimismo, los Estados miembros tienen un plazo para adaptar sus leyes nacionales a los requisitos de la nueva directiva, que termina el 31 de julio de 2027.

Cabe decir que las diez compañías no son las únicas que han tomado acciones legales. La Federación Europea de Asociaciones e Industrias Farmacéuticas también mostró su intención de impugnarla ante el Tribunal General de la UE.



Aguas residuales. ISTOCK

Las constructoras se ofrecen para el plan de rearme de la UE de 800.000 millones

Seopan reclama cambiar la ley de contratación pública para impulsar las inversiones necesarias

J. Mesones MADRID.

Las constructoras españolas observan una gran oportunidad en el plan de rearme de la Unión Europea (UE) anunciado de hasta 800.000 millones de euros, de los que 150.000 millones se instrumentarían a través de préstamos a los Estados miembro. La Asociación de Empresas Constructoras y Concesionarias de Infraestructuras (Seopan) considera que esta iniciativa representa una oportunidad de inversión en infraestructuras estratégicas en corredores transeuropeos, conexiones transfronterizas, líneas ferroviarias y conexiones ferro portuarias.

La organización, que aglutina firmas como ACS, Ferrovial, Acciona, FCC, Sacyr y OHLA, subraya el papel de las infraestructuras como palanca estratégica de recuperación de la UE y, en línea con los informes Draghi y Letta, advierte de que el ratio de inversión pública en la UE es inadecuada. Máxime si se compara con la evolución que presentan Estados Unidos y China. Así, la formación bruta de capital fijo (FBCF) en relación al Producto Interior Bruto (PIB) se ha deteriorado en 26 puntos desde 1970 en la UE mientras que en el mercado estadounidense mantiene prácticamente en los mismos niveles (sube 1 punto) y en el gigante asiático crece en 28 puntos.

En este escenario, además del plan de rearme, Seopan urge a Bruselas a dar continuidad al programa Next Generation EU con un nuevo plan de impulso que ayude a recuperar la cuota perdida en la economía global y reducir la brecha con Estados Unidos y China en productividad y crecimiento per

cápita y en ratio de inversión y de innovación sobre el PIB.

En el caso de España, la situación es aún más alarmante. A pesar de un ligero incremento (+0,5%) de la inversión hasta el tercer trimestre de 2023, Eurostat anticipa que en el periodo 2025-2026 será el país de la UE con la menor ratio de inversión pública, con 2.314 euros por kilómetro cuadrado y millón de habitantes, ampliando la brecha con Alemania, Italia y Francia, que invertirán un 49,6%, 52% y 24,3% más, respectivamente.

La patronal de las grandes constructoras, de hecho, tiene identificadas necesidades de inversión en infraestructuras en España por valor de 349.000 millones de euros para su ejecución hasta 2035. De ellas, 157.000 millones se corresponden con infraestructuras pla-

349.000
MILLONES DE EUROS

Es el importe que, según Seopan, necesita invertir España en infraestructuras hasta 2035

nificadas, 113.000 millones a actuaciones de modernización y 78.000 millones a proyectos innovadores, con especial relevancia de las infraestructuras de transporte (141.000 millones), energía (97.800 millones) y ciclo integral del agua (94.300 millones).

Sobre el Plan de Recuperación de la UE, Julián Núñez, presidente de Seopan, incide en que en 2024 el 19,2% de la licitación de obra civil correspondió a los fondos europeos. Desde 2019, se han licitado ya 15.279 millones. Seopan reclama al Gobierno reformar el modelo de contratación pública para cumplir los objetivos de inversión de la próxima década, con nuevas fórmulas de colaboración en los sectores público y privado.

COMARCAS POR LA RECONSTRUCCIÓN

NO OS OLVIDAREMOS

Puede enviar sus informaciones para esta sección al correo comarcas@lasprovincias.es



La flamante estación de Albal, inaugurada el pasado febrero. **IRENE MARSILLA**

Albal quiere ampliar un colector que pasa por debajo de las vías del tren

El Ayuntamiento busca mejorar la capacidad de desagüe de la red de alcantarillado por el riesgo de nuevas inundaciones

PACO MORENO

VALENCIA. El alcalde de Albal, José Miguel Ferris, anunció ayer una propuesta a la empresa estatal Adif para realizar unas obras de ampliación de un colector que pasa por debajo de las líneas ferroviarias, con el fin de garantizar una mejor respuesta en caso de que se repitan inundaciones

en el municipio. El consistorio se enfrenta a una ardua tarea de reconstrucción los próximos años tras la dana del pasado 29 de octubre y uno de los aspectos que se quieren mejorar sustancialmente es todo lo referido a la red de saneamiento.

Ferris habló de la necesidad de ampliar la capacidad de desagüe del colector, aunque para ello necesariamente hay que modificar la infraestructura que discurre por debajo de las vías. Precisamente hace escasas fechas se inauguró la nueva estación de Albal, tras unas obras que se han prolongado desde hace cinco años. Fue el pasado 11 de febre-

ro, para una intervención que ha costado 6,7 millones y por donde pasan 74 trenes al día de las líneas C-1 y C-2 de Renfe.

Ese es uno de los puntos críticos en la reconstrucción de la red. «El saneamiento ha tenido siempre en Albal un mantenimiento bastante adecuado, con lo que funciona a niveles aceptables dadas las circunstancias». Tras la inundación inicial y la eliminación de todos los arrastres por la dana, el reciente episodio de alertas meteorológicas y tormentas se llevó con relativa calma por ese motivo. En otros municipios de l'Horta, se habla de que la reparación de la red debe abarcar

más de la mitad de la red de alcantarillado, lo que garantiza varios años de obras levantadas.

«Seguimos haciendo una obra también relacionada con el Ciclo Integral del Agua en el casco antiguo, que al final no ha sido afectada por la dana, pero hay que ir, pues eso, renovando las tuberías para que el pueblo desagüe me-

La clave del proyecto es que no afecte para nada al tráfico ferroviario de unas líneas por donde viajan 52.000 personas al día

jor», comentó el primer edil, para insistir en que el «gran problema de cara al futuro es cómo desaguar el pueblo. Lo hacemos por debajo de la vía del tren y claro, esos desagües estaban planteados cuando se hicieron esas vías pero no son las mismas circunstancias de hoy en día, con lo grande que se ha hecho el pueblo y a los niveles que está lloviendo en los últimos años».

Fondos de reconstrucción

Todo el caudal de ese colector sigue hacia el término de Catarroja para dirigirse después a la Albufera. «Deberíamos pedir permiso a Adif, que nos diera el permiso y es posible que entrara con la propia subvención», en referencia a los fondos del Gobierno para la reconstrucción del municipio, que ascienden a unos 31 millones de euros.

Esta cuestión se planteará también a los comisionados para la reconstrucción, con el fin de que se pueda incluir en la agenda de proyectos para los próximos años. Esta misma semana se celebrará alguna reunión y en ese foro se hablará de la cuestión.

Obviamente, la clave pasa por realizar las obras sin afectar lo más mínimo al tráfico ferroviario. Por esa estación pasan trenes que llevan 52.000 pasajeros cada día de media y conecta Valencia y el resto de la comarca de l'Horta con La Costera, La Safor y La Ribera.

La propia estación es fruto de un convenio entre Adif y el Ayuntamiento de Albal. La empresa estatal aportó el 57% de coste estimado de la inversión y el Consistorio se hizo cargo del 43% del presupuesto de la obra y del 100% de las expropiaciones.

Otra cuestión a la que se refirió el primer edil sobre esta zona es la necesidad de mejorar la conexión entre la estación y el casco urbano, al indicar que impulsará un proyecto para dotar el itinerario de aceras, alumbrado público y otras infraestructuras que hagan más cómodo y seguro el recorrido. La estación de Albal ha ayudado a descongestionar las de Silla y Catarroja, aunque se considera que existe mucho margen de aumento en la afluencia de viajeros debido a que el municipio tiene suelo urbanizable por desarrollar los próximos años.



Imagen de archivo del Bilbao Exhibition Centre, recinto que cuenta con seis pabellones y una superficie expositiva de 150.000 metros cuadrados. **E. C.**

El BEC, ejemplo de sostenibilidad

El complejo de Barakaldo logra un destacado sello internacional por su implicación con el entorno con más de cien acciones, lo que vertebró su plan estratégico

LAURA GONZÁLEZ



BARAKALDO. El pasado año el Bilbao Exhibition Centre (BEC) cumplió dos décadas, un tiempo en el que, gracias a los 3.200 eventos celebrados y a 20 millones de visitantes, ha logrado tener un impacto en el entorno de unos 2.000 millones de euros. Pero más allá de estas cifras, también destaca otro trabajo, en este caso en el terreno de la sostenibilidad, que le ha hecho valer de un sello internacional, el Biosphere. Se trata de un reconocimiento que avala

la su compromiso con prácticas ambientales, sociales y económicas que promueven el cuidado del territorio. Un «hito importante», como así han señalado desde el BEC, que convierte a este lugar en el tercero de todo Bizkaia en lograrlo, después de Bilbao Convention Bureau y la Torre Iberdrola. Esto ha contribuido a que la capital vizcaína escale hasta el puesto número 14 en el ranking mundial GDS, que tiene en cuenta el impacto de la actividad turística, siendo el destino español más destacado por sus características.

Esta certificación, presente en cerca de 80 países, está desarrollada por el Instituto de Turismo Responsable (ITR) y respaldada por la Unesco y por la Organización Mundial del Turismo (OMT), siendo otorgada a las entidades «que cumplen con estándares exigentes de mejora continua». En el caso del BEC, que participa ya activamente en distintas comisiones e iniciativas de esta materia, le ha sido concedida «por sus es-

fuerzos en sostenibilidad en más de 100 formas distintas», destacando entre ellas una instalación que favorece un menor consumo de agua y más eficiente, un nuevo sistema de autogestión de residuos, una flota propia de vehículos 100% eléctricos, y el uso de materiales reciclados y reutilizables. Además, cuentan con la mayor instalación fotovoltaica de todo el territorio situada en una cubierta, sobre el pabellón 6, con 2.700 placas solares que son capaces de generar una potencia de 1,5 gigavatios. En total, según indican, el 56% de la energía consumida en este gran recinto proviene de fuentes renovables.

«En BEC, la sostenibilidad es un concepto que forma parte de

nuestro compromiso con el entorno por nuestro papel como motor de desarrollo socioeconómico y de cambio, y reforzarlo constituye uno de los ejes de nuestro plan estratégico. Este criterio lo aplicamos a la gestión del recinto como infraestructura y a los eventos celebrados en él. Todo tiene que pasar por el filtro de la sostenibilidad», declaró a este periódico su director general, Xabier Basañez.

Concienciación

«Los eventos no solo ofrecen experiencias momentáneas, sino que dejan un impacto duradero que contribuye al desarrollo integral y positivo del territorio», añadió el responsable del BEC, resaltando las iniciativas de concienciación en las que toman parte. «Tenemos mucha fuerza como altavoz conectado a públicos diversos y ofrecemos grandes oportunidades para sensibilizar, inspirar, cambiar conciencias y promover prácticas responsables».

Cuenta con la mayor instalación fotovoltaica en cubierta de todo el territorio, con 2.700 placas solares



Vista aérea de las instalaciones de la depuradora del oeste, cuyas obras de mejora acaban de concluir. **CHC**

La depuradora del oeste concluye su modernización tras tres años de obras y 18 millones de inversión

Los reactores biológicos incorporados a la planta ya están en pruebas y la Confederación Hidrográfica prevé recepcionar en un mes

M. MORO

GIJÓN. La depuradora de aguas residuales de la zona oeste concluirá hoy la modernización y mejora de sus instalaciones iniciada en septiembre de 2021. Unas obras ejecutadas por la UTE de Copasa, Pesa Medio Ambiente y Oca Construcciones y Proyecto que se han extendido durante tres años y medio y han supuesto una inversión que supera los 18 millones de euros. Los reactores biológicos incorporados para optimizar el uso de la planta de Aboño, que lleva en servicio desde 2005, están ya en fase de pruebas y la Confederación Hidrográfica del Cantábrico (CHC), tras validar que las mejoras imple-

mentadas tanto en la línea de agua como en la de fango, prevé recepcionar las obras en el plazo aproximado de un mes como paso previo a delegarlas al Principado.

Con la actuación llevada a cabo se ha mejorado el desbaste actual, con sustitución de dos tamices, y también se ha remodelado y duplicado el sistema de evacuación de residuos de tamizado del agua bruta. Otra importante mejora ha sido la remodelación del tratamiento biológico existente, añadiendo dos de los decantadores secundarios actuales, para la implantación de un tratamiento biológico por sistema de lecho móvil sumergido (MBBR). Este sistema permitirá cumplir con las garantías demandadas para vertido de aguas residuales al Mar Cantábrico que impone la normativa europea.

Aprovechando la puesta a punto de La Reguerona también se ha instalado un tratamiento terciario de afino para garantizar los resultados del agua tratada compuesto

de un sistema de decantación las-trada con arena –actiflo– y desinfección mediante rayos ultravioleta.

En la línea de fangos actual se han reparado y acondicionado distintos depósitos deteriorados (espesadores, depósito tampón, etc.), se equipó con dos nuevos espesadores mecánicos y se remodelaron las instalaciones actuales de deshidratación de fangos, con sustitución de una centrifuga e instalación de varios equipos auxiliares. Se instaló asimismo un nuevo silo para almacenamiento del fango deshidratado.

Finalmente, se adaptaron todos los equipamientos eléctricos, automatismos y redes auxiliares a las necesidades de la nueva instalación, se mejoró el sistema de drenaje de pluviales y se ejecutó un sistema de tratamiento de olores por biofiltración, con captaciones localizadas, cubrición y desodorización de los actuales desarenadores.



El río Guadalete a su paso por Jerez, ayer.

MANUEL ARANDA

Jerez está a punto del nivel de emergencia por la crecida del Guadalete

● El río amenaza con inundar el entorno rural con cuatro metros de caudal, cerca de provocar la situación de alerta

A. Villegas · R. Gómez · J. Flores

El río Guadalete llegó la noche del domingo al nivel amarillo en Jerez después de alcanzar los cuatro metros de caudal. Ante la posibilidad de que continuase subiendo, el Ayuntamiento de Jerez se reunió ayer con los representantes de barriadas rurales y las entidades locales autónomas. La alcaldesa, María José García-Pelayo, presidió un encuentro en el que estuvieron presentes los representantes de Guardia Civil, Policía Local, Policía Nacional, Protección Civil y la Junta de Andalucía.

La regidora explicó cómo se

están coordinando los cuerpos de seguridad y las Administraciones para actuar en el caso de que haya que efectuar desalojos en las zonas inundables. Una situación que podría darse en caso de que el río llegue a los cinco metros de caudal y, por lo tanto, al nivel naranja y, por tanto, al nivel de emergencia nivel 1. La Junta de Andalucía sería la Administración que se ocuparía de la gestión en ese momento, igual que ocurrió en noviembre.

Toda esta información se le trasladó ayer también a los representantes de la zona rural, con el objetivo de que “los vecinos sean conscientes de la situación”. El Ayuntamiento de Jerez pidió que

las zonas afectadas protejan a los animales y tomen medidas en los domicilios “de cara a prevenir cualquier circunstancia que pueda ocurrir”.

AL 37% EN CÁDIZ

Las intensas lluvias de la borrasca *Jana* le están sentando muy bien a los pantanos de la provincia de Cádiz. Más allá de las incidencias, las precipitaciones sirven para aliviar la situación de sequía. Según los datos de la red Hidrosur, dependiente de la Junta de Andalucía, los embalses gaditanos han ganado en una semana más de 100 hectómetros cúbicos.

Los embalses malagueños reúnen un volumen que no se registraba desde 2022

cos, un aumento que deja las reservas de la provincia al 37% con 671 hectómetros cúbicos frente a los 566 hectómetros que tenían almacenados la semana pasada.

Hay que tener en cuenta que los cauces de los ríos y las escorrentías seguirán aportando cantidades a los embalses a lo largo de los próximos días. El beneficio por tanto de las lluvias pasadas así como de las que se produzcan las próximas jornadas no será cuantificable en su totalidad hasta unos días después de que finalice este episodio de borrascas.

A pesar de que la situación de escasez hídrica todavía no ha desaparecido, no es menos cierto que Cádiz afronta los últimos días de invierno en mejor situación que el año pasado. En la misma fecha de 2024, la red Hidrosur contabilizó un volumen total de 375 hectómetros cúbicos en toda la red provincial, 296 hectómetros cúbicos menos que los que marca para esta semana de 2025.

MÁLAGA, MEJOR QUE EN ABRIL DEL AÑO PASADO

Las lluvias que están descargando sobre Málaga no dejan de inyectar agua en los embalses, que ya han pasado la frontera de los 250 hectómetros cúbicos, una cifra que seguirá en aumento gracias a las escorrentías y a que todo apunta a que las precipitaciones seguirán dándose en lo que queda de semana. Hasta el momento el acumulado total, con datos de la red Hidrosur actualizados ayer a última hora de la tarde, asciende a 251 hectómetros. Estos son unos 80 más que antes de que empezase a llover. El número, que seguirá subiendo, está ya cinco por encima del aporte recogido durante la Semana Santa de 2024, que permitió afrontar el verano con más tranquilidad en términos de consumo. La última vez que las reservas tuvieron tanta agua como ahora fue en septiembre de 2022.

Las fuertes lluvias en la provincia han provocado graves incidencias en la carretera de Ronda a la Costa del Sol. La Junta desconoce aún el alcance real del desprendimiento de rocas que mantiene cortada en ambos sentidos la carretera A-397 e informó de que ha firmado la autorización de una obra de emergencia.

Protesta por la falta de soluciones a los afectados por la contaminación de Coria

Ecologistas en Acción y la asociación de perjudicados simularon ayer el vertido ante Medio Ambiente

R. S.

Los vecinos de la barriada Guadalquivir de Coria del Río afectados por la contaminación derivada de una fuga de hidrocarburos de la gasolinera de Zamarrilla Inversiones S.L. enclavada en dicha zona tuvieron ayer una reunión en la Delegación Territorial de la Consejería de Medio Ambiente; paso previo a la conformación el jueves de la mesa de trabajo promovida por dicho departamento en cumplimiento de la proposición no de Ley (PNL) aprobada por el Parlamento de Andalucía en febrero de 2024 a instancias del PSOE, en demanda de la creación de dicho grupo.

Con motivo de la reunión, fijada para las 13:00, Ecologistas en Ac-

ción y la asociación de afectados llevaron a cabo una “simulación de vertido” y un acto a las puertas de la Delegación, como muestra de su rechazo ante la falta de medidas efectivas para mitigar el impacto ambiental y sanitario en la zona.

Rogelia Gómez, portavoz del colectivo, manifestaba en declaraciones a Europa Press que en dicha mesa de trabajo cuya primera reunión está fijada para el próximo jueves 13 de marzo, la Consejería de Medio Ambiente “olvida” contar con “los principales” actores en el asunto, que no son otros que los propios “vecinos afectados”, como razonó.

La mesa de trabajo, recordémoslo, contará con participación del Ayuntamiento de Coria del Río, la Confederación Hidrográfica del Guadalquivir (CHG), Emasesa, Aljarafesa y las delegaciones territoriales de las consejerías de Sostenibilidad, Salud, Industria y Agricultura.

Ello, en un marco en el que pesa



Un momento del acto de simulación del vertido.

el informe emitido por la Unidad Técnica de Medio Ambiente de la Fiscalía General del Estado el pasado 13 de diciembre, sobre el “foco contaminante” de la gasolinera.

Dicho informe técnico, según

expone la fiscal de Medio Ambiente de Sevilla al juzgado instructor del caso, “confirma el peligro de daño sustancial para la calidad de las aguas superficiales y un daño constatado en las aguas

subterráneas, suelos y salud de las personas”; con lo que “se ha producido un peligro global de grave afección, con afección constatada en algunos elementos, al conjunto del sistema natural atacado”, que conforman “aguas, suelos y salud de los habitantes”.

Y es que entre las conclusiones del informe de diciembre de la Unidad Técnica de Medio Ambiente de la Fiscalía General del Estado figuran aspectos como que “se ha producido un riesgo de daño sustancial para la salud de las personas, con afección demostrada a los residentes de la barriada, debido a la presencia de compuestos orgánicos en sus domicilios que no deberían estar de manera natural y que coinciden con los productos contaminantes encontrados en los suelos y aguas subterráneas en el entorno de la estación de servicio”.

Siempre, “como consecuencia de los vertidos producidos desde los tanques enterrados de la estación de servicio, que contenían hidrocarburos del tipo gasolina, gasoil y aceites minerales que se encontraban en mal estado”, según este informe de la Unidad Técnica de Medio Ambiente de la Fiscalía General.

18 millones invertidos para dotar de 34 depuradoras a pequeños pueblos

Las obras acometidas en los últimos años de la mano de Nilsa acercan sistemas de depuración avanzados a localidades donde había fosas sépticas

ASER VIDONDO
Pamplona

Algo menos del 1,5% de la población navarra, unas 10.000 personas sobre las 678.338 totales empadronadas, no dispone de soluciones avanzadas de saneamiento para sus aguas residuales. Son en su mayoría navarros residentes en pequeñas poblaciones o barrios dispersos, generalmente ubicados en la mitad norte, donde apenas se dispone de fosas sépticas. Una situación que poco a poco se va corrigiendo gracias al impulso dado desde el Gobierno de Navarra y su sociedad pública Nilsa, en ocasiones de la mano de mancomunidades como la MCP. En los últimos ejercicios, se han construido 34 nuevas instalaciones (dan servicio a medio centenar de pueblos) y se han invertido para ello más de 18 millones de euros.

A través de Nilsa y del Plan Director del Ciclo Integral de Agua de Uso Urbano 2019-2030, se trabaja en dotar de depuradoras, o conexiones que puedan trasladar las aguas residuales de un pueblo a la depuradora de otro cercano, en poblaciones de escaso tamaño, ya del entorno de los 100-200 habitantes. Según indica Nilsa, es una de las tres líneas estratégicas de actuación de la sociedad pública junto con la remodelación integral de depuradoras ya obsoletas o al límite de su capacidad, con más de veinte años de funcionamiento. Además, existe una tercera línea



Autoridades locales y forales, en la reciente inauguración de la nueva depuradora de Arboniés.

enfocada a la gestión de la materia orgánica que resulta de la depuración, en sintonía con la recién aprobada Directiva de la Unión Europea sobre tratamiento de aguas residuales.

Aún no siendo obligado en el caso de poblaciones muy pequeñas, el objetivo del Gobierno de Navarra es que "toda la ciudadanía navarra disponga de un óptimo sistema de depuración, independientemente de una baja densidad de población".

El objetivo es doble: mejorar el servicio que reciben estos habitantes y minimizar el impacto sobre el medio ambiente. Para ello, se desarrolla un plan de dotación de infraestructuras a estas pequeñas localidades atendiendo especificidades como las limitaciones

Arboniés (Romanzado) estrena una depuradora sin consumo energético

El concejo de Arboniés, en el municipio prepirenaico de Romanzado, inauguraba días atrás una depuradora de aguas residuales. Una instalación que viene a sustituir a las dos fosas sépticas que vertían en sendos barrancos y que hasta ahora daban servicio a esta localidad rural de 48 habitantes. "La obra estaba programada desde hacía años en la planificación de Nilsa y por fin es una realidad. Instalaciones como estas en localidades pequeñas, aunque no sean obligadas por ley, según se nos dijo, vienen a mejorar la vida de los pueblos, muchos afectados por la despoblación, y su medio ambiente", valoró Aitor Sola, alcalde de Romanzado. La obra, terminada en septiembre de 2024 y que ha superado los 4 meses de la fase de pruebas, ha supuesto una inversión de 371.758 euros. La depuradora está planteada para tratar una media de 22,75 metros cúbicos diarios (0,26 litros por segundo), pudiendo septuplicar esta cantidad en momentos puntuales. No se contemplan elementos electromecánicos, por lo que su consumo energético es nulo.

NUEVAS DEPURADORAS

Nuevas instalaciones (depuradoras, colectores...) puestas en servicio en pequeñas localidades por Nilsa en los últimos años (algunas compartidas, y varias de la mano de la MCP):

Año 2024

Espronceda (108 habitantes); Azqueta (47); Labeaga (30); Oroz-Betelu (153); Unzué (158); Ubani (136); Lerate (25); Arboniés (48); Gallipienzo (96) y Ezkurr (142).

Año 2023

Ciriza (158), Echarri (75) y Bidaurreta (165); y Elcarte (15), Ballariain (36), Berriosuso (1.088) y Berrioplano (660).

Periodo 2019-2022

Aguilar de Codés (72); Arano (116); Arbeiza y Zubielqui (185 y 104); Arellano (157); Arguiñáiz (30); Armañanzas (53); Cabredo (107); Dorrao (109); Villanueva de Aezkoa (115); Igúzquiza (200); Larrión, Eulz y Amillano (135, 59 y 24); Legarda, Muruzábal y Uterga (110, 239 y 164); Luquin y Urbiola (132 y 44); Meoz (20); Ollacarizqueta (178); Orbaizeta (200); Sarasate (99); Torres del Río (135); Ujué (187); Urdax y barrio de Leorlas (81 y 91); Ustárriz (30) y Zoroaquin (35).

orográficas, por ejemplo por encontrarse en terrenos de difícil acceso; presencia de redes municipales obsoletas o deterioradas...

Canon de saneamiento

Este plan se realiza en cooperación entre el Gobierno de Navarra y las entidades locales, municipios y mancomunidades, y se financia mediante el canon de saneamiento que paga la ciudadanía en la factura del agua.

Buena parte de estas localidades sufren asimismo riesgo de despoblación por lo que actuar en estos lugares se antoja prioritario para combatirlo. Desde una mejora de los servicios que recibe la ciudadanía y una gestión sostenible del territorio, se busca fijar población en el medio rural.

CRISIS HÍDRICA

Sobre la mesa de la Comisión Interdepartamental está la posibilidad de eliminar limitaciones en el consumo. Desde agosto de 2022 no se alcanzaba un volumen de agua embalsada como el actual.

El Govern decide hoy si levanta más restricciones por sequía

GUILLEM COSTA
Barcelona

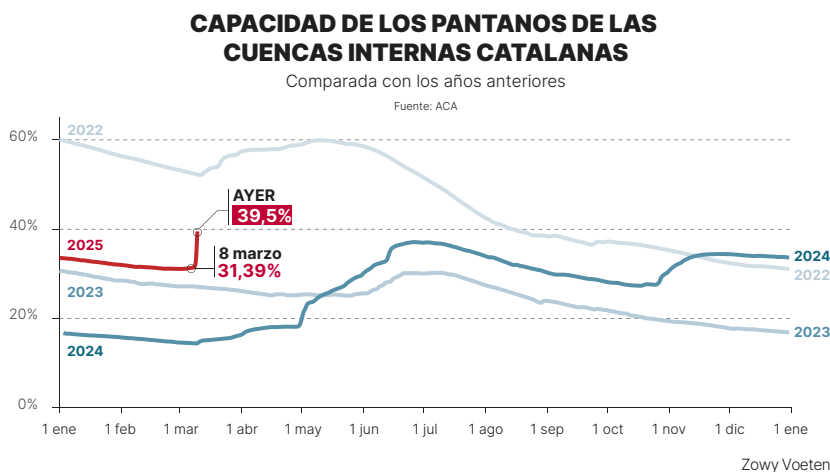
El Govern evalúa hoy la retirada de nuevas restricciones por sequía después de las abundantes lluvias del pasado fin de semana. A primera hora de esta mañana se reúne, como cada martes, la Comisión Interdepartamental de la Sequía. Asisten al encuentro el presidente de la Generalitat, Salvador Illa; la responsable de Territori, Habitatge i Transició Ecològica, Sílvia Paneque, y también otros consellers y dirigentes de la Agència Catalana de l'Aigua (ACA) y la dirección general de Transició Hídrica.

Sobre la mesa está la posibilidad de eliminar restricciones en ciertas unidades de explotación hídrica, después de que en las últimas horas los embalses de las cuencas internas hayan recuperado reservas tras las abundantes lluvias. Desde agosto de 2022 no se alcanzaba un volumen de agua embalsada como el actual. En estos momentos, en la mayoría de localidades abastecidas por el sistema de los ríos Ter y Llobregat está declarada la «fase de alerta», que aún conlleva algunas medidas de prevención a la hora de consumir agua.

Según el Plan Especial de Sequía, el documento que indica cuándo y cómo se puede cambiar de estado, es posible salir de la alerta y pasar a la prealerta cuando en el sistema Ter Llobregat se acumulan 300 hm³. El último registro disponible es de 255 hm³, aunque se calcula que esta cantidad seguirá subiendo durante los próximos días. A esta situación hay que sumarle los pronósticos meteorológicos, los cuales, sin ser exactos, auguran una primavera normal o húmeda. Si esto ocurre, no hay duda de que se alcanzará esta cifra.

¿Fin de la sequía?

Fuentes de la ACA explican que es a partir del umbral de prealerta cuando se considera que la sequía ha remitido. Illa y Paneque evaluarán hoy los datos que presenten la directora general de Transició Hídrica, Concha Zorrilla, y el director de la ACA, Josep Lluís Armenter. La



Un pescador en el pantano de Sau, en abril de 2023.

idea del Ejecutivo catalán es ser prudentes y eliminar restricciones si las cifras lo permiten. Otra posibilidad es no abordar aún el cambio y optar por la prudencia y esperar una o varias semanas más. Pese a lo que está recogido en el

El último registro del sistema Ter Llobregat es de 255 hm³ y se prevé que siga subiendo

Plan Especial de Sequía, las decisiones sobre los cambios de fase pueden tomarse de forma política.

El Govern no debe decidir únicamente sobre el sistema Ter Llobregat, que abastece a Barcelona y a la mayoría de los habitantes de las cuencas internas, sino también sobre las demás unidades. Cabe recordar que puede ser que en una cuenca no haya sequía y en otra sí. En el Alt Empordà, por ejemplo, varios municipios siguen en fase de emergencia, por las escasas reservas del embalse Darnius Boadella y el acuífero Fluvià Muga.

Las masas de agua subterránea

tardan más en recargarse que los acuíferos porque el agua se va esparciendo por las áreas fluviales y se filtra de manera lenta —las lluvias también han sido esenciales para los hábitats naturales de los ríos (han favorecido a varias especies de anfibios y a la vegetación)—. Pero en el caso del pantano Darnius Boadella, la subida ya se percibe. El embalse acumula ya, después de las precipitaciones, más de 19 hm³ de agua. Este dato, según el documento que rige las decisiones hídricas, permite salir de la emergencia a ciertas poblaciones alimentadas por este embalse. ■

Las lluvias del fin de semana aumentan las reservas del 31% al 39%

G. C.
Barcelona

Los embalses de las cuencas internas de Catalunya, cuyas reservas de agua se situaban el viernes al 31,6%, se encontraban ayer por la mañana al 39,5% y la previsión es que aún sigan subiendo. En concreto, han pasado de almacenar 219,7 hm³ a 274,6 hm³. La diferencia es de más de 60 hm³, equivalente a lo que puede llegar a producir la desalinizadora de El Prat de Llobregat en un año entero. Es decir, en un solo fin de semana, las lluvias han aportado más cantidad de agua de la que esta planta puede ofrecer a lo largo de 365 días.

Las lluvias fueron generales y regaron casi toda Catalunya. En las cuencas del Ebro, donde la situación ya era de normalidad, los embalses alcanzan de media más del 71% de su volumen máximo, cuando un año atrás apenas se superaba el 40%. Pero la potente subida se ha registrado sobre todo en las cuencas internas.

El agua está asegurada, como mínimo, para todo un año. Pero si se tiene en cuenta que se seguirá produciendo agua regenerada y agua desalinizada, es posible que el recurso esté garantizado aún para más meses. El consumo medio del área metropolitana de Barcelona es de unos 240 hm³ al año. Los embalses de la mitad este de Catalunya no tenían un nivel como el actual desde agosto de 2022.

Primavera prometedora

En los próximos días, la cantidad de agua embalsada seguirá aumentando. No solo porque se prevén nuevas lluvias durante marzo y abril, sino porque aún queda agua de los ríos para llegar a los embalses. Además, con el aumento de las temperaturas, el deshielo se acelerará y la nieve que ha caído se fundirá y también aportará energía a arroyos y ríos.

En el sistema de los ríos Ter y Llobregat se han observado caudales que no se veían desde hace cinco años. ■

Aplazan las decisiones sobre posibles restricciones hasta conocer los efectos de las lluvias

J. L. P.

SEVILLA. Las lluvias de los últimos días ha llevado a los comités de seguimiento de la sequía a aplazar sus decisiones sobre restricciones de agua hasta ver los efectos en los pantanos anda-

luces de la dana que sigue azotando a la comunidad.

Las reuniones de estos comités se han pospuesto hasta finales de marzo o principios de abril, según anunció ayer el consejero de Agricultura, Pesca, Agua y Desarrollo Rural, Ramón Fernán-

dez-Pacheco, todo ello con el objetivo de «aguardar a que finalice el periodo de lluvias para que las decisiones que se adopten sean las más acertadas», precisó.

Durante una visita a las obras que mejoran el abastecimiento urbano del municipio almeriense de El Ejido con agua desalada, Ramón Fernández-Pacheco afirmó que las últimas lluvias han supuesto un «riesgo importantísimo para muchos cultivos al aire libre, pero también han supuesto la recarga de acuíferos y el llenado de pantanos, por lo que las

últimas precipitaciones están viniendo muy bien a Andalucía».

El consejero también puso de relieve la desigual distribución de estas lluvias y sus efectos y señaló que «si analizamos la realidad hídrica de nuestra comunidad autónoma, vemos una realidad enmarcada en el tercio occidental, tanto en la cuenca del Guadalquivir como en la del Tinto-Odiel-Piedras y parte también de la provincia de Cádiz, en la que los embalses están en un nivel alto».

Esta situación de la zona occidental la contrapuso a otras áreas

como la provincia de Almería o el norte de la provincia de Granada y parte de la de Málaga, donde los efectos son mucho menores. En este sentido, dijo que los embalses almerienses están a un 9,3 % de su capacidad frente al 43,3 % que de media tienen los del resto de Andalucía.

De hecho, el responsable autonómico en materia de agua indicó que esta disparidad se refleja en que a lo largo del fin de semana se está desembalsando agua en Huelva y Cádiz, mientras apenas ha llovido en Almería.

La Consejería de Sanidad declara no apto para el consumo el agua procedente del Rancho del Feo, en Segovia capital

El alcalde José Mazarías emite un bando que decreta la medida y que se prolongará hasta que se recuperen los niveles adecuados de turbiedad y salubridad

Santos Montoro • original



El alcalde de Segovia, José Mazarías Ayuntamiento Segovia Ayuntamiento Segovia

El alcalde de Segovia, José Mazarías, emitió un bando en el que comunica a los ciudadanos que el Servicio Territorial de Sanidad de la Junta de Castilla y León ha declarado no apto para el consumo el agua procedente de la Estación de Tratamiento de Aguas Residuales (ETAP) del Rancho del Feo, desde donde se suministra a los barrios de Nueva Segovia, El Carmen, La Albuera, la Colonia de Pascual Marín, Ciudad y Tierra y el barrio incorporado de Hontoria, además de los polígonos industriales de El Cerro, Hontoria y El Acueducto, según un comunicado.

La nueva calificación se produce después de que, a lo largo de la mañana de este 10 de marzo se haya producido un significativo empeoramiento de la calidad del agua procedente de la captación de Puente Alta por lo que la turbidez del agua suministrada desde la ETAP es superior a los límites establecidos.

La declaración de esta agua como no apta para el consumo humano se mantendrá hasta que se recupere la calificación del agua, que se comunicará oportunamente a los ciudadanos. En cualquier caso, este mismo agua puede seguir utilizándose para otros usos como la higiene personal.

Como ya comunicó el Ayuntamiento este domingo 9 de marzo, las intensas riadas de las últimas jornadas en Segovia afectaron de manera intensa al Río Frío, que suministra al embalse del Puente Alta, provocando un exceso de turbiedad en las aguas que entran en la estación de tratamiento de agua potable (Etap) del Rancho del Feo.

A pesar de existir un sistema automatizado que regula los reactivos necesarios para generar y garantizar la limpieza del agua en esa estación de tratamiento, la gran turbiedad acumulada en el agua procedente del embalse de Puente Alta sobrepasó los controles de la planta entrando en la red de distribución.

Esa turbiedad del agua se ha intensificado en las últimas horas motivando que la recomendación inicial de evitar el uso de ese suministro para el agua de boca haya pasado a primera hora de esta tarde a no apta para el consumo, tras la declaración del Servicio Territorial de Sanidad.

En los domicilios y comercios del resto de los barrios de la ciudad, cuyo suministro procede de la ETAP de los Depósitos, que a su vez llega desde el embalse del Pontón, se mantienen los niveles adecuados para todos los usos, incluido el consumo humano. El Ayuntamiento pide a los vecinos comprensión por esta situación sobrevenida y puntual Y reitera su confianza en solventar de manera definitiva este problema lo antes posible.

La Comunidad de Madrid invierte más de 2,8 millones en las obras de mejora de la depuradora de Navas del Rey

Los trabajos en la EDAR de Navas del Rey tienen un plazo de dos años y contemplan la optimización de la fase de pretratamiento en esta instalación, que entró en servicio a mediados de los años 80 y puede depurar un máximo de 2.000 metros cúbicos al día. Entre otras actuaciones, se construirá un pozo para retener los sólidos más voluminosos, se instalarán nuevos tamices y rejas de desbaste y se ejecutará un tanque de tormentas de 60 metros cúbicos de capacidad, que permitirá gestionar los caudales máximos que llegan a esta EDAR en tiempo de lluvias.

original



Los trabajos en la EDAR de Navas del Rey tienen un plazo de dos años y contemplan la optimización de la fase de pretratamiento en esta instalación, que entró en servicio a mediados de los años 80 y puede depurar un máximo de 2.000 metros cúbicos al día.

Entre otras actuaciones, se construirá un pozo para retener los sólidos más voluminosos, se instalarán nuevos tamices y rejas de desbaste y se ejecutará un tanque de tormentas de 60 metros cúbicos de capacidad, que permitirá gestionar los caudales máximos que llegan a esta EDAR en tiempo de lluvias.

Asimismo, un nuevo emisario de salida (la conducción por la que se deriva hasta el río el agua depurada en la EDAR), manteniendo el punto de vertido actual, discurrirá por un trazado alternativo que evitará tramos en contrapendiente. En este sentido, se ha proyectado una conducción de 295 metros de longitud y 500 milímetros de diámetro, para garantizar el correcto volcado de los caudales tratados en la planta.

La empresa pública contribuirá también a la restauración paisajística en ese entorno, incluida la creación de dos zonas húmedas con arbustos y zarzas junto al arroyo Las Mojoneras, afluente del Alberche al que vierte la EDAR de Navas del Rey.

155 depuradoras en toda la Comunidad de Madrid

En total, Canal de Isabel II gestiona 155 depuradoras en toda la Comunidad de Madrid, con las que asegura el tratamiento de las aguas residuales generadas por más de 7 millones de habitantes en la región, antes de devolverlas al río.

Dentro de su Plan Estratégico 2025-2030, la empresa pública prevé inversiones de más de 800 millones de euros en mejora de infraestructuras relacionadas con el drenaje urbano y el saneamiento, así como a reducir el impacto en el medio ambiente. De ellos, más de 230 se destinarán a la instalación de nuevas tecnologías en infraestructuras ya consolidadas para adecuarse a las nuevas exigencias normativas, tanto estatales como europeas.

Canal de Isabel II nació hace casi 175 años para abastecer de agua a la ciudad de Madrid, y hoy sus más de 3.000 empleados trabajan a diario para prestar servicio a más de 7 millones de personas. Es una empresa innovadora, líder en su sector y reconocida internacionalmente por su gestión del ciclo integral del agua.

Entre otras instalaciones, la empresa gestiona 13 embalses; más de 18.000 kilómetros de red

Agua.-Las obras para mejorar el abastecimiento de El Ejido con agua desalada superan el 20% de ejecución

AGENCIAS • original

EL EJIDO (ALMERÍA), 10 (EUROPA PRESS)

El consejero de Agricultura, Pesca, Agua y Desarrollo Rural de la Junta de Andalucía, Ramón Fernández-Pacheco, ha visitado este lunes las obras que mejoran el abastecimiento urbano de El Ejido (Almería) con agua desalada, una actuación iniciada en septiembre con una inversión de 15.630.044 euros y que ya ha superado el 20 por ciento de ejecución.

Estas actuaciones consistirán en la mejora de las conducciones existentes de alimentación, así como, la construcción de nuevos depósitos de cabecera para ampliar la capacidad de almacenamiento del sistema de abastecimiento, según ha indicado el Gobierno andaluz en un comunicado.

Estas obras, que beneficiarán a una población que en verano supera las 203.000 personas y cuenta con un plazo de 24 meses para su ejecución, fue declarada de interés de la Comunidad. Fernández-Pacheco ha asegurado que se trata de una de las actuaciones hidráulicas más importantes que estamos llevando a cabo en estos momentos en la provincia de Almería.

El abastecimiento mediante el aporte de agua desalada se realizará desde tres puntos de suministro diferentes y alternativos, para lo que se ejecutaran un conjunto de actuaciones que posibiliten el suministro de agua en alta a la red municipal, lo que supondrá que el agua desalada llegará a todos los núcleos urbanos de El Ejido, a todo el término municipal, ha subrayado el consejero. **NUEVO DEPÓSITO DE 20.000 METROS CÚBICOS**

Se dotará al municipio con el número adecuado de conexiones a la red general de transporte de agua desalada y de los sistemas de regulación necesarios. Asimismo, se garantizará el suministro a los usuarios que han solicitado dichos recursos.

Entre las actuaciones proyectadas, se encuentra la conexión al depósito de la barriada de Pampanico Alto con la red de agua desalada y un nuevo depósito en la misma zona de 20.000 metros cúbicos de capacidad.

Además, se ha proyectado la dotación de la conexión a la red general de transporte de agua desalada y sus respectivas conducciones hasta los depósitos existentes en el núcleo de población de Santa María del Águila y en el polígono industrial 'La Redonda'.

De igual modo, la actuación incluye la conexión entre el depósito de abastecimiento existente en el núcleo ejidense de Balerna con la red hídrica de la otra barriada costera del municipio (Almerimar) para que también se pueda suministrar agua desalada.

Los núcleos de población beneficiados dentro del término municipal son El Ejido, Pampanico, La Redonda, Guardias Viejas, Santa María del Águila, Las Norias de Daza, Balerna, Matagorda, San Agustín, San Silvestre, Santo Domingo y Tarambana.

Por su parte, el alcalde de El Ejido, Francisco Góngora, ha destacado que estas obras van a garantizar el abastecimiento de aguas potables del municipio en el presente y el futuro".

Según ha indicado, el compromiso de la Junta de Andalucía con las infraestructuras hidráulicas municipales no se termina en el abastecimiento de aguas potables, engloba todo el ciclo integral del agua.

Góngora ha enumerado actuaciones como las obras de emergencia finalizadas en 2024 para dotar a la depuradora de El Ejido de un moderno tratamiento terciario con una inversión de más de cinco millones y que aporta a los regantes 6,5 hectómetros cúbicos de aguas regeneradas que se dejarán de extraer del acuífero.

La ampliación de la depuradora cuenta con un presupuesto estimado de 27 millones, actualmente en fase de redacción del anteproyecto, y la agrupación de vertidos de las barriadas de El Ejido, con un presupuesto superior a los diez millones. **APUESTA POR LA PROVINCIA DE ALMERÍA**

Durante su intervención, el consejero ha defendido la apuesta en materia de obra hidráulica que el Gobierno andaluz lleva cabo en Almería, casi un 20 por ciento superior a la del año pasado, pasando de 37,4 a 44,7 millones de euros.

Asimismo, ha subrayado las obras en ejecución, entre ellas la mejora, adecuación y puesta en marcha de la potabilizadora de Cuevas de Almanzora, con una inversión de 11,2 millones de euros.

También ha destacado el proyecto y la obra del colector de saneamiento del Medio Andarax, junto con la remodelación de la Estación Depuradora de Aguas Residuales de Alhama de Almería, que cuenta con un presupuesto de 6,5 millones de euros.

Además, ha mencionado las obras destinadas a garantizar el abastecimiento en alta de agua desalada en el término municipal de Roquetas de Mar, para las que se han destinado 13,4 millones de euros.

Por otra parte, está prevista la licitación de actuaciones como la mejora y ampliación de la potabilizadora de Albox, la nueva EDAR de María o las canalizaciones de Fines para garantizar el abastecimiento en el Valle del Almanzora. **COMITÉS DE SEQUÍA**

De otro lado, Fernández-Pacheco ha avanzado que los comités para analizar la situación en los diferentes territorios se van a retrasar a finales de este mes de marzo o principios de abril, con el objetivo de esperar a que finalice el periodo de lluvias y que las decisiones sean las más acertadas.

Esperemos que siga lloviendo bien, que se sigan llenando los embalses, que se recarguen los acuíferos y que se rieguen las plantaciones. Ojalá que a finales de mes podamos dar buenas noticias, ha señalado el consejero.

La Junta ha recordado que el pasado viernes se reunió el comité de sequía de la demarcación hidrográfica Guadalete-Barbate. No obstante, las medidas acordadas se revisarán en una nueva reunión telemática que se celebrará en las próximas semanas, una vez finalizado el periodo de lluvias.

Además, siguen pendientes los comités de sequía de las Cuencas Mediterráneas Andaluzas y de la demarcación hidrográfica Tinto-Odiel-Piedras y Chanza, todos ellos gestionados por el Gobierno andaluz.

La ciudad necesita cinco pozos más para no depender de El Realito: Enrique Galindo

San Luis Potosí, SLP.- El presidente municipal de San Luis Potosí, Enrique Galindo Ceballos, declaró que la ciudad necesita la perforación de al menos cinco pozos más para reducir la dependencia del sistema de distribución de El Realito, el cual nuevamente dejó de funcionar recientemente. «Hoy ya no lo es por varias razones: por los pozos que se perforaron, por la planta de los filtros que se modernizó», explicó.

original

□

San Luis Potosí, SLP.- El presidente municipal de San Luis Potosí, Enrique Galindo Ceballos, declaró que la ciudad necesita la perforación de al menos cinco pozos más para reducir la dependencia del sistema de distribución de El Realito, el cual nuevamente dejó de funcionar recientemente.

«La ciudad necesita cuatro o cinco pozos más para ya no depender de El Realito; como saben ustedes, ayer de nueva cuenta no duró ni ocho días, El Realito volvió a tronar», señaló Galindo Ceballos, quien destacó que la crisis hídrica que solía provocar la falla de este sistema ha sido contenida gracias a los pozos perforados y a la modernización de la planta de filtros. «Hoy ya no lo es por varias razones: por los pozos que se perforaron, por la planta de los filtros que se modernizó», explicó.

El alcalde destacó que el gobierno municipal ha trabajado de manera coordinada con la Federación en materia hídrica, logrando la perforación de seis pozos, de los cuales tres fueron financiados directamente por el gobierno federal, mientras que el Ayuntamiento se hizo cargo de la perforación, el equipamiento y los estudios técnicos. «Cabe recordar que de los seis pozos que perforamos, la Federación perforó tres, mandó los recursos directamente al Ayuntamiento y nosotros nos hicimos cargo de la perforación, del equipamiento y de los estudios», indicó.

Galindo Ceballos también resaltó la importancia de los programas federales en materia hídrica y el interés que el gobierno federal ha mostrado en la situación de San Luis Potosí. «Veo mucho interés en el plan hídrico nacional, he observado mucho San Luis Potosí por sus crisis», afirmó.

Entre los proyectos que podrían fortalecer el abasto de agua en la ciudad, el presidente municipal mencionó la construcción de la presa de Las Escobas, que será una inversión conjunta entre el gobierno estatal y federal. «Se ha anunciado la presa de Las Escobas que va a beneficiar directamente a la ciudad con una inversión conjunta entre el gobierno federal y el gobierno estatal», comentó.

Finalmente, Galindo Ceballos adelantó que ya están gestionando un nuevo apoyo federal para avanzar en la sectorización de la ciudad, lo que permitirá organizar el suministro de agua mediante la instalación de válvulas y la sustitución de redes de tuberías. «Estamos gestionando de nueva cuenta el apoyo federal, que seguramente lo vamos a tener; nos han manifestado el deseo de apoyarnos y vamos a dar el siguiente paso, que es la sectorización de la ciudad», concluyó.